

“吃货险”、“怀孕险”、“人在囧途险”、“BOSS莫怪险”、“犬类饲养人责任险”……近日,有关“怪”保险的段子在网上层出不穷,这些“奇葩”的保险赚足了市民的眼球。本期,网友搜罗了“怪”保险一“箩筐”,您也来跟着开开眼吧。专家提醒,“另类保险”的问题不在价格和名称上,主要在于是否适合自己,短期意外险不妨根据工作性质购买。 郑州晚报记者 刘鹏展

■ 保险资讯

泰康人寿 在郑快速赔付110万元

2月20日,泰康人寿郑州本部理赔人员协助客户办理理赔,最终使客户快速得到110万元理赔款。客户蔡某驾驶汽车在新密市与一辆货车发生碰撞,送医院抢救无效身故。事故发生后,客户亲属拨打客服电话95522向泰康人寿报案。据了解,蔡某2002年2月投保泰康“生命关爱重大疾病保险(分红)”,年交保费4870元,保险金额10万元;2012年10月,客户再次投保如意宝意外伤害保险,年交保费2000元,保险金额100万元。最终,泰康人寿总公司、分公司及郑州本部迅速支付理赔款110万元。 王岩谷

中国平安 获中超四年独家冠名权

在2月21日举行的中超联赛冠军签约仪式上,中国平安保险(集团)股份有限公司成为中国足球协会超级联赛新的冠名合作伙伴,将获得2014年至2017年中超联赛四年独家冠名权。这也是中超冠名史上时间最长的赞助企业,同时中国平安也成为中超历史上第一个金融类冠名品牌。据悉,1997年1月平安收购了深圳足球俱乐部,从1997年到2002年,短短5年时间,带领深圳平安足球队从一只甲B球队成功晋级甲A并于2002年甲A联赛获得亚军,此后平安持续支持中国体育事业发展。 张翠

“吃货险”您会买吗?

专家提醒,“另类保险”大多属于关联产品 购买前,首要考虑是否具有保障性

网友“吐槽”晒晒各种“奇葩”险

“您是否遇到过‘怪’保险?”上周,记者在本报微信平台发起聊天。消息一经发出,不少网友纷纷展开了讨论,大家对自己遇到的“怪”保险进行了“吐槽”。

网友“永垂不朽”发来微信说:“从去年‘中秋赏月险’后,自己专门搜集了一系列‘怪’保险,比如防小三险、宠物险、蜜月意外怀孕险、雇员忠诚险、一杆进洞险等很多名词新鲜的保险。”

网友“始终如一”表示:“在微信上看到过欠债不还险、肠胃关怀险、禽流感险。”

网友“曼妙岁月”称:“在网上看到过爱情

保险、出行改期险、彩票不中险、摇号险、虚拟财产险等。”

如此琳琅满目的保险产品您会购买吗?记者在微信群中发起了讨论。有网友表示有些保险适合自己的需求还是挺不错的,比如如果计划结婚就买份“爱情保险”,如果要出行就买份“人在囧途险”。

不过,也有网友持反对的态度,网友“灵犀”表示:“现在什么都能被保险公司盯上,啥都敢包揽,很多起着花里胡哨名字的险种,除了承保内容稍有创新外,主要承保责任还是‘换汤不换药’,消费者没必要多花冤枉钱。”

专家提醒 选择适合自己的险种

普通市民对另类保险怎么看呢?市民王小姐保险意识很强,她已为自己购买了医疗险和意外险,但对另类保险并不感冒,“另类保险保的都是小概率事件,出险的几率非常低,为了这些小概率事件去买份保险,我觉得犯不着。”消费者宋先生告诉记者,“有些险种很实用,但理赔手续太麻烦了,要开各种证明,还耽误时间,只好放弃了。”

“像各位网友提出的这些所谓的‘怪’保险,在保险行业来说是一种创新。对保险公

司而言,个性化保险的确是一片新大陆。险企不断推出个性化保险产品,既是市场需求使然,也是保险公司为寻求新的业务增长点的必然选择。”本报“理财顾问团”中国人寿郑州市分公司培训部专职讲师闫军丽表示:“从目前状况来看,另类保险大多是将保险行为与理财产品关联,以达到一种‘怡情’的效果。不过,从保险的性质来讲,险种的保障功能是第一位的,无论购买什么保险都要选择适合自己的。”



女人“私房钱” 如何规划

参与话题讨论 赢取精美礼品



我们每周将抽取3名幸运参与者,奖励精美礼品一份。

微信互动获奖者名单:

金豆 单跑楼梯 可耐

请获奖人员于今日见报后一周内,持有效证件来本报领取精美礼品。

领奖地址:郑州市陇海西路《郑州晚报》新闻大厦209室。

咨询电话:67655763

华夏银行“龙盈理财” 与客户一起实现财富“共赢”

以拓宽理财渠道,真诚服务大众理财客户为己任的华夏银行,用自己的实际行动,践行着大众财富管理的社会责任。2012年1月,“华夏银行个人理财品牌发布会”在北京举行,“龙盈理财”正式成为该行个人理财品牌。

据华夏银行郑州分行业务负责人介绍,“龙盈理财”从理财金额、期限、预期收益率等方面,满足客户个性化的资产增值需求,结合市场形势开发出了一系列切合大众需求的理财产品,期限灵活多样,一个月、三个月、半年、一年不等,

该产品主要投资方向为债券、信托资产,风险水平较低,安全性强。

华夏银行“龙盈理财”在保持常规产品日常发行的同时,还陆续推出了系列特色产品,例如老年人专属理财产品、“理财晚间档”系列产品、ETC客户专属产品、手机银行客户专属产品以及为满足大众客户假期理财需求推出的特供理财产品。客户可以自由选择银行理财产品、基金、黄金、保险、艺术品等众多投资领域,享受一站式金融服务。

郑州晚报记者 刘鹏展 杨长生

华夏手机银行随心用 优惠活动好礼免费送

为回馈新老客户的支持与厚爱,华夏银行郑州分行针对手机银行用户推出多种优惠活动。还等什么,马上登录华夏银行网站进行手机银行下载吧!

华夏银行郑州分行自2012年6月27日成立以来,不但倾情支持了省内中小企业的发展,同时华夏ETC、龙盈理财、华夏信用卡等个人业务产品也给中原人民带来了全新的感受。

华夏手机银行自去年4季度正式上线后,不断完善功能,除具有账户查询、汇款、基金、黄金、三方存管、理财和对公账户查询、企业理财等传统金融服务外,还新增了手机号汇款和ATM预约取现业务,并覆盖了本银行、他行账户的统一管理、本行及跨行账户收付款等金融业务。2013年,华夏银行郑州分行个人网银新增客户数、手机银行新增交易笔数、手机银行新增客户数、手机银行动账交易笔数等均名列前茅,年末郑州分行被评选

为全国个人电子银行十佳分行。

另外,华夏手机银行优惠活动纷呈:

● 相约周末,手机银行0元抢快乐

1月12日,活动正式启动。813名手机银行用户踊跃参与,仅两分钟的时间,50份手机充值卡被抢一空。没抢到没关系,这个周末、下个周末,下下个周末继续来抢!

● 手机银行随心用,话费好礼免费送

免费也能赢得话费奖励?这是真的!只要参加华夏银行郑州分行推出的“手机银行随心用,话费好礼免费送”活动,就能赢得10元开户体验礼券;乐享20元激活话费;只要关注微信,就能享受好礼。

● 手机银行,为您省了又省

如今,银行汇款方式和渠道多种多样,华夏银行郑州分行理财专家提醒您,通过该行手机银行办理转账汇款,无论同城异地,还是本行、跨行,手续费全免,免费期至2014年9月4日,绝对为您省足银子。 郑州晚报记者 刘鹏展 杨长生

龙盈理财 热销系列			
理财期限	预期年化收益	认购起点	发行日期
32天	6.05%、6.1%、6.2%	5万、20万、70万	2月21日开始发行
63天	6%、6.05%、6.1%		
个人理财定制	高于同期理财产品	2000万	随时
天天利/七天利	活期与一天或七天通知存款账户联动,享有活期存款的使用便利,获取通知存款的收益。5万起,自动转存,循环计息!		
网点地址		理财热线	
分行营业部:郑东新区商务外环路29号华夏银行大厦		5153736	55153702
英协路支行:金水区金水路与英协路交叉口向南300米路西		55197868	55197867
建设路支行:中原区建设路与嵩山路交叉口向西200米路北		55170066	55170056

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎。

华夏手机银行好礼送不停	
“手机银行随心用,话费好礼免费送”	一重礼:开户体验,即送10元礼券
	二重礼:当月激活,获赠20元话费
	三重礼:关注微信,乐享精美礼品
“周末0元抢快乐”	每周日8:30~9:30,您只需登录华夏手机银行,按下“抢快乐”的按键就有机会获得免费礼品。话费充值卡、星巴克咖啡、哈根达斯冰淇淋等礼品每周抢,每周有惊喜。
还没有开通手机银行? 即刻开通也不迟! 网点、证书版网银均可签约。详询各营业网点。更多精彩活动内容欢迎关注官方微信:hxyhzz	
郑州分行营业部	郑东新区CBD商务外环路29号华夏银行大厦(0371-55153697)
英协路支行	金水区英协路西、沈庄路南天佑小区9号楼1单元1层(0371-55197866)
建设路支行	中原区建设路与嵩山路交叉口向西200米路北(0371-55170066)