

# 郑州市“嘀嘀打车”注册乘客40多万,“快的”用户200万 打车优惠预计10日内结束?

## 嘀嘀和快的都表示:没接到消息



下载嘀嘀打车软件赠送的纪念品

### “倒贴钱”还能享受多久?

昨日下午,记者分别来到位于明达路的嘀嘀打车郑州办事处和位于鑫苑路的快的打车郑州办事处。

据了解,目前嘀嘀打车在郑州有司机用户1.3万至1.4万人,乘客注册40万至50万人;快的打车拥有司机用户1.5万人,乘客用户200万人。

快的打车的200万乘客用户中,有100万是在此次“奖励运动”中迅速增加的。

昨日在这两家的办事处采访时,记者发现,前来安装软件的司机络绎不绝。

同时,刚刚获得消息准备下载软件想要享受优惠的乘客更多。

不过就在大家跃跃欲试的时候,网上一条消息让大家激动的心情凉了半截:昨日@南方都市报记者从嘀嘀打车华南区域有关负责人欧阳莉处获悉,嘀嘀打车的补贴10亿元发放完即停止,预计十天内结束。不少的哥和市民表示,打车软件确实方便,但也属“可有可无”的新鲜事物。打车补贴发完后,你还会用嘀嘀吗?

这个消息会是真的吗?“这个消息是误传,目前我们还没有接到停止活动的消息。”嘀嘀打车郑州办事处负责人任琢亮说。

什么时候会结束活动?快的公司公关总监叶耘表示,目前还没有接到消息。

虽然双方都回复没有接到消息,但是不少业内人士表示倒计时或已开始。

无论是嘀嘀还是快的,都在用现金补贴来吸引用户下载客户端,这也意味着越大的使用量,对两个软件所属公司来说,亏损就越大。那么,他们这样举动背后的原因是什么。

此外,网传“嘀嘀打车的补贴10亿元发放完即停止,预计10天内结束”,“用打车软件一年净挣200万?”这些说法靠谱吗?就此问题,郑州晚报记者昨日专访了两个打车软件所属公司的郑州办事处负责人。 郑州晚报记者 李丽君 张华/文 马健/图

### “倒贴钱”是为了培养用户习惯

打车软件快的和嘀嘀之间的竞争,其实是马化腾与马云之间的竞争,截至目前,仅嘀嘀一家就已经投入了13个亿,他们为什么请市民打车,还给哥的福利呢?

任琢亮说,这是互联网行业的惯例或者是规则,所有的互联网企业在开始做的时候都有这么一个阶段,培养用户、发展用户投入阶段,一旦用户形成规模,养成习惯,互联网就可以考虑一些收入模式或者盈利模式。“我们现在主要是改变大家传统的出行习惯和

支付习惯。”

任琢亮说,很多人出门打车,不管刮风下雨,都是自己跑到外面去招手,有了打车软件,可以在办公室上着班,在离下班还有10分钟的时候叫个车,10分钟出门,车也到了,直接就可以走了。

“对于出租车来说,有时候空车很严重,他可能刚从这个路口过去,你就出来了,他也不知道你要用车。通过这个软件,可以很好地让信息匹配。降低空载率,提升司机的工作效率,降低油耗。”任琢亮说。

### 未来将建立“综合智能交通软件”

叶耘赞同了任琢亮的“投入资金培养用户”的说法,他也表示,虽然现在不挣钱,但是将来的盈利模式非常多。

“客户端的快速增加,意味着市场份额的增加。任何互联网的发展,关键都在用

户量。有庞大的用户量,软件就可以有广告收入,将来我们要建立‘综合智能交通软件’,当你用打车软件出行,当你到一个地方,我们的系统都可以根据你的出行方式和目的地,来选择一些适合的信息给你推送,提供更

关于支付习惯,任琢亮表示,大部分人现在还是兜里揣着钱,买东西直接现金支付,其实智能手机非常厉害,不仅打车可以通过手机支付,买东西也可以,“未来出门都不用带钱,只需要带个智能手机。”

“在郑州还不太明显,在其他地方,通过我们的这次活动,移动、联通公司都是受益者,他们发现手机上网业务增多了,司机师傅也在抢夺市场,别的城市的移动公司已经开始做专门针对司机师傅的业务。”任琢亮说。

智能化的服务。例如你想吃鸭脖子,发个信息,让附近的师傅买了送过去等,可以在打车的基础上升级成快递、租车等。”叶耘说。

而在快的的官方网站上,记者也发现,他们已经开始触及及公司租车的业务。

### 用打车软件一年净挣200万?

近日,一条名为“互联网人士的出租创业梦”的帖子在微信朋友圈里被广泛转载,内容就是如何利用快的与嘀嘀打车软件来发家致富,内容不仅翔实而且步骤还非常清晰。

步骤为:第一步,找一出租车公司包辆出租车,时间为一年;第二步,快的+嘀嘀打车每天乘客返现60元(因每家每天最多限3次),司机返现100元;第三步,去买10个手机号码,(规定)三天不用实名制,注册微信和支付宝;第四步,既当司机又当乘客,自己发自己收,每天收益60×10=600元,加司机返利100元等于700元,减去车份算300元,每天赚400元,3天赚1200元;第五步,重复以上,一个月12000元,一年144000元,然后把车以150元每天转租出去,一年54000元,合计年收入近20万元;第六步,借亲戚朋友10本驾照,租10辆车,什么也不干,一年收入200万元。

现实中这个逻辑是否可行?又是否有这样操作的人呢?

记者采访了部分出租车司机进行核实。

出租车司机朱师傅告诉记者,的确有司机在做类似的操作。“我知道的有两个车的司机,互相下单接单,这样就一天至少能多挣100块钱,不过像网上说的那样,应该没有,在路上跑的司机都没时间这么做。”

### 听着靠谱,实际不可行

任琢亮告诉记者,这一消息听着挺靠谱的,但实际上操作不了。

“我们的系统有许多技术在规避这些行为,比如几天内连续接相同人的订单,在很短的距离接订单,一上车就付车费、指定叫车等,这些都会被识别。”任琢亮说,一旦发现类似的作弊行为,系统会自动把作弊的号码封存,终身的封号3天到一个月,严重的终身禁号。“对于一个新东西,出现漏洞是难免的,我们会通过一系列的方法去弥补这些漏洞,然后给司机和乘客一个好的体验。”

叶耘也表示,这样的理论在现实中是不可行的。

“我们有屏蔽功能,一个乘客如果与司机在两米以内的距离,他发的消息这位司机收不到订单信息。同一乘客向同一司机支付每周只能一次,也不允许指定司机叫车,我们有人工审核,一旦发现作弊,当天的奖励将全部取消。”

叶耘的话,记者在市民胡先生那里得到证实。

据胡先生介绍,昨日他从紫荆山打车去冉屯东路,平常打车需要25元左右,于是他想用两个软件套着打,“我先用的快的,超过13块钱以后,司机建议我用嘀嘀软件,我用了几次,他接收不到信息,都让别的司机接收了。”

#### ■链接

#### 3月1日起,上海早晚高峰禁用打车软件

上海市交港局规定,3月1日起施行“三严禁”措施。严禁早晚高峰时段司机使用

“打车软件”预约车服务,以缓解高峰时段打车难;严禁司机载客途中接听、使用手

机终端设备,确保乘客车辆安全;严禁租赁车辆安装使用打车软件。