

# 17年如一日,“粉丝”无数的儿科医师

## ——记新密市中医院“人民好医生”寇东灿

2014年1月,新密市中医院组织举行了首届评选“人民好医生”活动。经过全院推荐、选拔、评审、公示等程序,脊柱关节科副主任医师郭遂群和儿科副主任医师寇东灿分别获得新密市中医院首届“人民好医生”荣誉称号。新密市中医院“人民好医生”的评选活动已经结束,但获奖者爱岗敬业,廉洁行医的精神风貌,却在不断的汇聚着正能量,激发着中医院医务工作者勤奋敬业,努力工作。

新密播报 田俊娟 文/图



### 中西医结合道路上的探索人

寇东灿1997年毕业于华北煤炭医学院临床医学系儿科专业。术业有专攻。近年,寇东灿和他的儿科专业团队在儿科疾病治疗上中西医结合,把增强孩子的抵抗力和免疫力作为重点,把调动孩子抗病的能力作为支撑,科学施治,发挥特色,使中医中药在儿科疾病治疗上效果更加明显。在新密市中医

院儿科每年的三伏天“冬病夏治”和三九天的“夏病冬治”的时间段里,远远的家长们都会带着孩子来到中医院,接受儿科的中医穴位贴敷疗法来预防和治疗呼吸道等儿科疾病。这是儿科医生在传统中医基础上进一步完善的一种特色治疗方法,儿科主任寇东灿就是这种疗法推广的积极倡导者。

### 勇攀儿科特色治疗高峰

自1997年毕业分配至新密市中医院工作,寇东灿17年工作如一日,每天早上7点到医院,下班一般都到晚上七八点了,几乎没有在周末休息过。

“我兴趣不多,有时间会锻炼一下身体,更多的时候还是在学习。”寇东灿说,“医者父母心,为提高自己的业务水平,减轻患者痛苦,就得需要不断钻研,不断学习新技术,我曾多次到北京、上海、南京等地进修学习儿科急危重症抢救和疑难病救治。每隔一段时间,我就要到省里医院去看看,有没有什么新技术,新疗法。为新密的患者带来最新技术,减轻他们的痛苦。”

自参加工作以来,寇东灿每年接诊患儿达万余人次(许多成了他的粉丝)。就在采访

过程中,他门诊的门还在不断被推开,有抱着出生不足一百天患儿急切赶来的年轻夫妇,也有前来感谢寇东灿医治好了他们孙女的爷爷奶奶。

自2007年担任儿科病区主任以来,寇东灿带领全科医务人员,潜心钻研业务,提高业务技能,开展特色疗法,从而使儿科业务得到较快发展。

这不仅体现在医护人员和床位的增加,更创新性的表现在把儿科病区根据每位医护人员的专业特长分为三个专业治疗组:新生儿专业、危重症抢救专业和普通儿科专业。

目前,新密市中医院儿科已拥有系列儿科诊疗设备和急救设施。开展了中药直肠滴入、中药外敷治疗小儿高热、咳嗽、腹泻等常见病、多发病,压缩雾化吸入治疗小儿喘

息性疾病,鼻腔负压置换术治疗小儿鼻炎、副鼻窦炎。“冬令进补”服用膏方,适时调整患儿的气血阴阳,使其机体免疫力明显增强,“冬病夏治”穴位贴敷疗法治疗小儿反复呼吸道感染、鼻炎、过敏性鼻炎、咽炎、扁桃体炎、哮喘等特色治疗项目。

突出中医药治疗特色,显著缩短了病程。中药贴敷、针刺、穴位脉冲磁疗、中药硬膏热敷、中药直肠滴入、雾化、捏脊按摩、鼻腔负压置换等一系列中医药传统疗法的临床应用,充分发挥了中医药简、便、廉、验的优势,成为新密市中医院儿科治疗品牌。这些项目和疗法在新密地区技术领先,临床疗效明确,较大幅度的减少了静点抗生素带来的副作用,为患者降低了医疗费用。

### 当之无愧的“人民好医生”

儿科护士长郝晓东和寇东灿一起工作已经10余年,说起“人民好医生”的评选,她说:“寇医生当之无愧,不管是从他的专业技术、为人

还是管理,我们都服气,有很多‘忠实粉丝’来看病都是冲着寇医生来的。家长一看孩子治疗不痛苦、不哭闹,满意度也提高了。儿科医生

压力大、风险高,寇医生能坚持这么多年如一日不容易。也正是在他的带领下我们整个儿科相互协作,相处得都很好。”



**恒产珠宝**  
HENGCHAN JEWELRY

# 诚 聘

## 客户经理:

### 岗位职责

- 1、指导客户填制工艺金条买卖的各种表格。
- 2、办理投资业务的各项手续。
- 3、开发新客户资源,追踪潜在客户。
- 4、拜访客户,实地了解客户需求。
- 5、追踪现有客户管理状况,开发现有客户潜在需求。
- 6、按上级主管要求对上述开发工作填写业务开发记录备查或作为考评依据。
- 7、承担所经办业务的考核责任。

### 任职条件

- 1、语言表达能力强,积极、乐观;具有较强的责任感
- 2、良好的人际沟通和独立工作能力;熟练操作计算机办公软件。
- 3、条理清楚;擅于时间管理。
- 4、个性特征:具有优秀的执行能力和良好团队精神
- 6、有证券、保险、医药销售、医疗器械销售、汽车销售、房产销售、酒水销售等行业经验的人员优先。

## 业务经理:

### 岗位职责

1. 根据公司产品特点,进行潜在客户的开发,为客户建立、提供专业咨询服务;
2. 负责贵宾客户维护提升工作,为贵宾客户提供专业化的理财服务等工作;
3. 完成总经理制定的销售目标;
4. 带领销售团队完成团队任务;
5. 管理营销团队,与销售经理一起做好营销团队的管理工作,并定期向总经理汇报;

### 职位要求

1. 专科或以上学历,营销、管理、金融等专业优先考虑;
2. 具备一定的管理经验,有银行理财产品、保险销售、二手房销售、信用卡推销经验优先考虑;
3. 具有敏锐的市场洞察力和准确的客户分析能力,能够有效开发客户资源;
4. 强烈的时间观念和服务意识,熟练的谈判技巧;
5. 有广泛的社会关系网络和客户人脉资源,具有开发大客户经验者优先;
6. 诚实守信,为人谦虚、勤奋努力,具有高度的团队合作精神和工作热情。

**如果您想实现您的财富梦想  
加入我们的团队!**

待遇:月收入3000-20000,公司办理社保统筹、缴纳五险、双休。提供带薪年假,年终奖等福利。  
招聘热线:0371-60288355 60280801 18103857896 王经理 15038338029 李经理  
地址:新密市西大街与大鸿路交叉口恒产珠宝。