

谁让她喝下了“孟婆汤”？

南京女子喝水后行为怪异 和蓝可儿事件非常相似 检测发现大量抗癫痫药 警方已锁定嫌疑人



喝了同事买的一瓶水后，一名妙龄女子就随同事进入了一家宾馆，在其后的10多个小时里，该女子神情恍惚，行为怪异，更让人费解的是，这段时间所发生的事情，她居然什么也记不清。其家人发现该女子衣服上有“不明污渍”，这才报警。然而警方调取宾馆监控视频后，发现该女子的行为和美国蓝可儿案件非常相似……

日前，南京警方接到报警，称一名妙龄女子入住南京江北一家宾馆后，奇怪的事情发生了：在宾馆的10多个小时里，她只记得喝了一名姓王的同事买的一瓶水，之后发生了什么，她一点印象也没有。家人怀疑该女子遭到了性侵。

警方调取了宾馆监控视频，发现这一段视频画面非常诡异，在近4分钟的时间里，该女子一

直在空空荡荡的走廊里徘徊，行为非常怪异……然而，该女子对此却丝毫没有印象。警方找到了美国警方公布的蓝可儿案的相关视频，将两个监控画面进行了分屏比对，发现该女子的行为和当年的蓝可儿极其相似。警方立即对该女子的血液进行检测，结果发现她的血液里存在大量药物成分。这种药物是一种强力抗癫痫药，如果超剂量服

用，会使人精神错乱、嗜睡、语言不清，甚至产生幻觉。

拿到检测报告，警方基本可以确定，该女子失忆就是因为摄入了这种药物。根据诸多情况分析，该女子的同事王某是最大的嫌疑人，随即警方锁定了王某，在调查掌握了充分的证据之后，警方将王某控制。目前，警方正在对此案做进一步处理。 据《江南时报》



视频拍下了这名女子失忆后的各种怪异行为

■新闻链接 蓝可儿事件

蓝可儿，加拿大华裔，卑诗大学学生。2013年1月31日失踪，之后美国警方公布的录像显示蓝可儿在失踪一天前位于洛杉矶市中心贫民区旁的酒店住宿时，曾在电梯有令人百思不解的一连串怪异动作，令事件更感扑朔迷离。但警方强调蓝可儿并无精神问题。2月19日尸体被发现在她所住的洛杉矶Cecil酒店顶楼的水箱中。而出事的Cecil酒店曾发生多起诡异命案，其中包括令全美国震惊的黑色大丽花案。蓝可儿如何离世，至今仍是未解之谜。6月20日，蓝可儿尸检报告出炉，警方称其意外溺亡患躁郁症。2013年9月19日，其父母向洛杉矶高等法院提起诉讼，状告女儿入住的酒店——塞西尔酒店，称其造成蓝可儿意外死亡。

3·15 苏宁帮邻里 空调免费清洗服务

服务是苏宁的唯一产品，河南苏宁秉承至真至诚、阳光服务的服务理念，进小区，帮邻里，为居民开展空调免费清洗服务以及家电使用常识讲解。

进小区 送服务

笔者从苏宁了解到，进入3月份，气温开始回升，空调即将进入使用的高峰时期，为更好地为居民服务，苏宁在312-313组织开展了“3·15苏宁，空调免费清洗服务”活动，走进小区，为小区居民提供空调免费清洗服务，并为居民讲解专业的清洗保养知识以及家电使用常识，指导居民正确地使用和保养家用电器，在夏季高温到来之前，为广大居民提前送来清凉。据悉，此次服务活动，苏宁在15个小区同时开展，尽可能多地为居民提供服务，设有服务网点的小区有通河盛世、中原新城、富田丽景花园、农大家属院、轻工业学院家属院、省工大学家属院、卢浮官馆、人和家园、713研究所家属院、工人新村、中建文苑、八里庙社区、龙海铁道花园小区、亚星盛世小区、祭城小区，在这些小区居住的朋友们，如果空调需要清洗或者在使用电器时遇到疑惑，赶快与他们联系吧。

3·15 价格多低不让我说 但你懂的

在3·15国际消费者权益日即将到来之际，为更好地保障消费者的合法权益，苏宁在开展走进社区服务居民的同时，还在全国范围内开展苏宁全国竞价赛，并充分结合自身线上和线下资源的优势，苏宁易购 & 苏宁实体店门店齐上阵，将苏宁易购丰富的产品数量优势和实体门店的真实体验充分融合，为消费者打造一场线上线下融合的O2O购物通道。3·15活动期间，苏宁针对全品类为消费者精心打造多重特权，满足消费者的购买需求。预充值翻倍惠，低价特权，超值抢购，多款机型涉及多个品类，总有一款是你想要的！折扣特权，苏宁通过前期消费数据的分析和市场调研分析，精心挑选出各个品类的最受消费

樊无敌

3月11日~16日来永乐抢空调

14年仅此一次，错过这次再等一年

河南永乐空调大战于上周爆发以来，优惠活动一波接一波，深受消费者的欢迎。届时，永乐全省46家门店，“万人空巷抢空调”强势启动，本周火力升级！另外永乐凤凰路店将于3月14日重装开业，各大品牌均拿出年度最大让利和新品猛砸市场，再次引爆绿城家电抢购潮！

作为春季第一场空调促销大战，据河南永乐总经理王巍介绍，一线供应商与河南永乐达成营销协议，希望通过此次活动，向消费者全面展示新服务、新举措，真心诚意为消费者提供完善的电器服务。得益于供应商的鼎力支持，河南永乐将投入巨额资源猛“砸”河南家电市场，最高让利超过30%，为河南消费者献上一份丰盛的家电大餐，让消费者明明白白消费，真真切切享受实惠。

空调大战黄金周持续升温

每年三月都是空调旺季启动的节点，河南永乐首先拉开空调大促的序幕。据了解，在本次空调大战中，河南永乐与各大品牌洽谈采购大单，河南永乐还单独划拨了千万元促销资源用于价格直降、赠品等让利。据透露，活动期间，空调平均降幅达20%，部分节能变频空调降幅高达30%。王巍表示，面对行业内空调产品均价上涨的论点，永乐将发挥整合上下游产业资源的优势，加强与厂商深入合作，从渠道整合、产品结构调整、促销资源优化等多方面采取举措，抑制空调价格上涨，减轻消费者购买压力。

活动期间，来永乐买空调，全场单品满1000元降100送100积分；套购满5000元降500送600积分；购挂机送50积分；购柜机送100积分；套购最高送2000积分。现预存送好礼，加送1200元家电套购券。其中格力主会场，礼品多，品种全，台台工程价，单台有优惠；美的空调，单台最高直降1500元，购指定机型即送999元服务大礼包，组合套购加赠汤锅、炒锅、落地扇等；全城疯狂抢海尔，空前巨惠，保价五



一，凭50元订金套购最高抵3000元，活动期间到永乐主会场购机，即可终身享受产品春秋两季免费检测；志高空调订金翻倍用，购机即送玻璃杯、电水壶、电饭煲、电磁炉等超值礼品；购TCL钛金空调，低价享健康，单台最高直降2000元；购科龙空调享千元红包大派送，套购最高直降3000元；海信空调，购艺术化柜机第二套5折，购两套以上加送工具箱、蚕丝被等礼品；购伊莱克斯空调，单台优惠500-3000元；三洋空调内购专场，价格创新低。

河南永乐总经理王巍表示，作为家电零售行业龙头，我们与格力、美的、海尔、奥克斯、伊莱克斯、大金、科龙、志高、海信、三菱电机、TCL、春兰等知名品牌签署了空调大战战略合作协议，保证活动期间优惠和送赠力度，让消费者尊享最大实惠。

永乐为您免费清洗空调

现永乐更是推出六大免费活动：免费配送安装；免费一年内加氟；免费上门设计（提前预约）；免费一年内移机；免费打木柜或玻璃孔一个；免费清洗保养。

樊无敌