

金融

丽人

SHOW



郭玉杰 广发银行郑州郑汴路支行理财经理

丽人档案:金融理财师(AFP),银行、基金、证券从业持证者,中级职称,从事理财工作近3年,服务高端客户近百名。

理财感言:理财的基本目的是实现资产的保值增值,任何收益的获得都是以存在对应的风险为代价。在理财过程中,良好的心态最重要。理财不是一时的投机,是资产长久的良性循环过程,更是一个细水长流的过程;理财更需要的是脚踏实地,做好自己的理财规划。因此,要明确自己的理财目标,适时根据自身状况变化调整理财目标,使理财目标处于合理范围之内。



郑倩 光大银行郑州黄河路支行部门经理

丽人档案:金融理财师(AFP),8年银行从业经验,获得银行从业资格、保险从业资格、黄金交易员。

理财感言:稳健理财,是财富增值的源泉。专业理财,是成就幸福人生的钥匙。当下,理财投资的方式和种类繁多,热门的题材和热点会不断地转换,我们不要盲目追踪,人云亦云,而是应当根据自己的需求,寻找适合自己的方式来打理资产,构筑健康的财务人生。只有树立了正确的理财观,再加上持之以恒的财富打理,便可使您拥有一个自由、自在、自主的财富人生。



黄静 农业银行郑州未来支行理财经理

丽人档案:金融理财师(AFP),10年从业经历,始终谨记“以客户尊,贴心服务”,先后荣获了“优质服务明星”、“优质服务先进个人”、“单位先进个人”、“优秀大堂经理”等荣誉称号。

理财感言:我的理财理念是“理性投资”。理财方案的核心就是资产配置,因为没有一款理财产品甚至一类产品都能够所向披靡,每一类产品都具有它本身的优劣势及特点,在不同的市场环境所发挥出的功效作用也是不一样的。建议投资者在保证资金安全性的前提下,尽量保持投资收益的稳定性,从而能够拥有不错的收益。



牛玲玲 工商银行郑州行政支行大堂经理

丽人档案:从事金融行业已近4年期间,在此期间先后担任过中国工商银行信用卡客服(成都)中心坐席、河南济源分行客户经理、郑州行政区支行柜员。

理财感言:“大堂经理”是工行的“形象大使”第一代言人,从事这项工作以来,我非常重视待人待物和自身言谈举止。我始终坚持以客户为中心,急客户之所急,想客户之所想。同时,我时时刻刻注重研究市场,注意市场动态,在把握客观环境的前提下,研究、了解客户深层次的需求,掌握客户资金运用规律,不断提高客户满意度。



王慧 华夏银行郑州分行营业部理财经理

丽人档案:金融理财师(AFP),具有丰富的专业知识和良好的沟通能力,擅长客户理财风险控制,提供合理化理财咨询与建议,利用多种金融工具满足客户不同生涯理财方案的设计与执行。

理财感言:理财是一种态度,更是一种生活方式。它并不要求有很多本金,更不必占用每个人很多时间,理财与工作可以兼得。理财是在保证本金安全的情况下,追求一个长期、合理的回报。个人理财可优先选择银行的储蓄、债券、稳健型理财产品等低风险品种,股票等高风险品种最好借助专业人士。家庭理财应是专业人士根据客户个人和家庭实际情况,制定出合理的综合性金融方案,最终实现资产的保值、增值。

