

伴随着进口车超市强劲反弹,时隔两年,河南省两相和汽车贸易有限公司继商都路城市展厅之后第二家旗舰店即将开业。与之前进口车超市不同的是,两相和第二家店,颠覆长久以来进口车超市没有质保服务的缺陷,以6S服务的全新模式,吹响了进口车超市走向全面升级的新号角。有业内人士认为,两年前,两相和以开拓者和破局者的姿态给中原豪车市场带来全新格局,两年后,两相和又以全新的面貌,引领着进口豪车市场由销售转向一体化服务。 郑州晚报记者 谢宽 李汪洋

# 6S模式全面升级、颠覆进口车超市没有质保服务缺陷 “两相和”即将再添新丁

## 增加个性化售车与集拍业务 比4S多2S的全新升级

近年来,郑州的进口车超市遍地开花,凭借着价格的优势瓜分豪车市场,与豪车4S店分庭抗衡。据不完全统计,目前市内进口车超市达200多家。然而,进口车超市单一的只售卖无售后、无质保的模式,已经不适合消费者的深层次需求,亟待创新经营理念和方式,为消费者提供进口汽车完美的卓越服务。

正是看到了市场的复杂局面,两相和第二家店应运而生。据介

## 3年或6万公里质保 颠覆美规汽车无售后局面

众所周知,美规车的安全标准是全球最高标准之一,但是在国内并没有针对美规车健全的质保服务,对于购买美规车的消费者来说可谓美中不足。不过,今年再到两相和买美规车就有了质保。

2014年1月16日,河南省两相和汽车贸易有限公司与天安保险股份有限公司在郑州宋庆龄基金会举行了签约仪式。在仪式上明确提出了,河南省两相和汽车贸易有限公司所售非中规汽车均

绍,河南省两相和汽车贸易有限公司旗舰店位于郑州市经开区第七大街与经北六路交叉口,占地10余亩,建筑面积约3000平方。周边4S店林立,地理位置优越,交通便利。建成后,该店与其他进口车超市最大的不同之处在于,倡导豪华车的品牌体验不单是硬件设施,更在于售后服务的用心和对于客户的关注。为此,该旗舰店将服务从4S升级为6S,即整车销售(Sale)、零配件(Sparepart)、售后服务(Service)、信

息反馈(Survey)、个性化售车(Selfhold)、集拍(Sale by amount)等一系列配套业务。

“两相和旗舰店的建成将以全新的姿态面对广大豪车客户,不仅标志着两相和的硬件服务设施全面升级,而且,也展示了两相和高层在提升公司硬件设施和服务能力等方面的投入和决心。”两相和负责人表示:“6S模式也将成为高端消费者可以信赖的、超性价比的创新汽车销售服务模式。”

供了分期零首付等更为灵活的购车方案。并利用自身资源优势推出理财式的汽车贷款服务,为客户解决资金难题。

业内人士表示:随着豪华车的需求量不断增加,其市场的潜力也越来越大,只有经得起消费者考验的豪华车销售公司才能成为消费者信赖的商家。河南省两相和汽车贸易有限公司经开区旗舰店的诞生也必将为中原汽车服务行业的发展历程添上浓墨重彩的一笔。

## 车型抢先看

虽然该店正在装修,车型还没进驻。但是到底卖哪些车,记者为您提前打探。



**奔驰劳伦士**  
劳伦士精装奔驰是一款对原奔驰汽车改装品牌,在欧洲享有很高声誉。



**林肯福特旗**  
下的一款豪华车,创立于1922年,其品牌名称是以美国总统亚伯拉罕·林肯的名字命名。



**全新宝马X5**  
X5是宝马品牌的第一款四轮驱动汽车,以特有SUV概念,取得巨大成功。



**中东版 Prado**  
Prado配置全新研发丰田四缸电喷1gr发动机,排量2,694cc,动力性极好。



汇全球名车 聘天下英才

河南省两相和汽车贸易有限公司

### 销售部

- 销售总监 1名
- 销售精英 20名
- 前台接待 10名
- 客服专员 5名
- 市场部经理 1名
- 市场部专员 5名
- 库管员 2名
- 吧员 5名

### 售后部

- 服务总监 1名
- 服务经理 1名
- 技术经理 1名
- 前台经理 1名
- 备件经理 1名
- 保险理赔经理 1名
- 服务顾问 6名
- 高级机电技师 5名

### 中级机电技师

- 10名
- 机电技师 15名
- 高级整形技师 5名
- 高级喷涂技师 5名
- 保险理赔市场专员 6名
- 备件管理员 5名
- 信息管理员 5名
- 水电工 2名
- 洗车工 6名

地址:郑州市商都路与通泰路交叉口向北20米路西(展厅)

郑州市经开区经北六路与第七大街交叉口 (6S店)

电话: 400-0099-369 0371-86616919

以上销售人员与技术人员,大专以上学历,有驾照,技术等级证书者优先。

最终解释权归本公司所有