

■ 财金播报

光大银行在线理财两个月销量突破2000亿元

光大银行在线理财——阳光e理财平台今年前两个月累计销售理财产品突破2000亿元。在线理财领域,光大银行通过方便快捷的门户网站、网上银行、手机银行、电话银行、网信、客服中心等电子渠道,提供7×24小时理财购买服务,为客户节省了大量的交通费用和时间成本。对资金流动性需求较高的客户,还可以选择在网上银行、手机银行签约“活期宝”、“定活宝”等灵活理财产品,按日计息,一旦客户有现金需求,“活期宝”不需要办理任何赎回交易,资金实时到账。“定活宝”T+1日赎回到账,还可获得高于活期存款多倍的收益。收益高、渠道广、在线服务方便贴心,银行下班了在线理财还能随您挑,正是因为这些优势,光大银行在线理财广受客户欢迎,销售量不断创出新高。 郑芬萱

建设银行房金部推出“善融e贷”服务

建设银行总行房金部近期制定并下发了“善融e贷”个人小额信用循环贷款系列产品服务方案。该产品有利于促进善融商务平台发展,实现业务联动,较好满足优质存量个人客户在线申办贷款业务的需求。客户无需提供抵押或担保,在建设银行授信额度和额度有效期内,贷款可随借随还、循环使用。 张新乔

中信银行独家开通英国签证网上付费服务

多年来令申请人倍感繁琐的英国签证办理手续,如今得到彻底改进,中信银行贵宾服务率先提供了更便捷英国签证付费服务的网上缴费路径,将签证流程及时长大幅缩减,促使赴英留学、出差或旅游签证办理更加便利。近日,中信银行与VFS(英国签证申请中心管理公司)英国签证服务网上付费系统正式上线。从此,中国赴英签证申请人可在英使馆网站缴纳签证费后,通过链接进入中信银行网上金融商城,可直接申请快速签证、贵宾服务、护照返还、快递及黄金时间服务五大增值服务的在线付费。该项由中信银行独家推出的赴英签证贵宾付费服务,在线办理省时、省力,让赴英签证办理全程无忧。 张倩

平安产险高效应对华南地区暴雨灾害

3月28日起,华南地区多地遭遇了入春以来首轮大范围强降雨天气,引发洪涝、冰雹、山体滑坡等灾害。灾情发生后,平安产险迅速成立应急小组,启动理赔应急预案,开通车险“理赔绿色通道”,简化赔付流程,开放免报案规则,免现场规则,特殊定损核价规则,免部分理赔单证规则;同时开通暴雨案件优先派工、查勘、定损、核赔和支付赔款,实施主动预赔,简化索赔单证,提高赔款支付速度。据悉,暴雨灾害发生后平安产险已抽调总部和分公司人员成立车险、财产险理赔专家小组到相关分公司进行现场支援。后续,平安产险将检视各分公司受灾情况及理赔进度,落实案件责任制,加快案件处理进度,尽量减少因拆解定损不及时造成的损失扩大,提升客户服务满意度。 张翠

自助理赔 开车省时省心

平安产险推出官方微信,扫一扫有好礼



现代车主不容易,投保、理赔、查违章,样样琐碎不能落……其实现任只要添加“平安产险”微信账号,在线投保续保、微信查理赔违章、地图导航、服务门店查找,车险那些麻烦事儿,手指轻点就能搞定。

“最近刚关注了平安产险的微信,没事就查查自己有没有违章,以前查违章太麻烦,有时因查询不及时导致被扣分,给自己带来不少损失和麻烦。”车主唐先生表示,平安产险的这个微信平台挺方便。

“除了查违章,自助理赔也很方便。”唐先生说,前段时间自己出了个小事,按照平安产险微信的拍照指引,拍照并上传了一些照片,后台定损员很快处理完毕。“这么堵的路,自己利用微信很快完成自助理赔,又新潮又方便。”唐先生高兴地说道。

“通过平安直销车险微信平台,车主不仅可以直接咨询车险服务,还可以随时随地投保、理赔,享受免费的道路救援服务。投保的话,保单配送上门,

车主可以通过我们微信平台的‘车险服务’直接查询保单信息,随时掌握保单配送进度,省时省心。”平安产险工作人员表示。

通过此微信平台,车主还可以购买平安的多种意外险及家财险,享受到平安产险推出的各种惊喜活动。

平安直通车险:4008-000-000
郑州晚报记者 刘鹏展 通讯员 梁斌



■ 银行快讯

工商银行信用卡获评中国第一信用卡品牌

由中国工业和信息化部专项扶持的中国品牌力指数调查结果近日在北京发布,中国工商银行信用卡获评中国第一信用卡品牌。工商银行信用卡业务在国内同业中一直处于领先地位,截至今年3月上旬,工行信用卡发卡量在国内率先突破9000万张,信用卡客户数近6200万户,已成为亚洲第一大发卡银行。在发卡量快速增长的同时,工行信用卡消费额、透支额等核心业务指标均长期稳居国内同业第一。工行相关负责人表示,提供安全、便捷、高效的信用卡服务永无止境,工行将打造工银信用卡产品优、回馈多、服务精、安全性高的品牌特质,为广大持卡客户提供更加优质高效的信用卡服务。 张晓辉

兴业银行董事长入选中国最具影响力商界领袖

“2014中国最具影响力的50位商界领袖”榜单4月1日揭晓,兴业银行董事长高建平入选,位列榜单第34位,是榜单中最年轻的银行家。执掌帅印14年来,高建平带领下的兴业银行一直持续快速健康发展,成为中国资本市场令人瞩目的品牌蓝筹。高建平带领的兴业银行通过创新商业模式,构建人与自然、环境、社会和谐共处的良好局面,并率先宣布采纳赤道原则,成为中国目前唯一一家“赤道银行”。尽管业内和外界赋予他“中国银行业年度人物”、“创新型银行家”、“社会责任引领人物”、“最具战略眼光董事长”、“最具社会责任董事长”、“蒙代尔世界经理人成就奖”的光环,高建平本人却一直低调地以“银行管理者”自居。 张建构

郑州银行自助设备全部实现冠字号查询

为进一步建设良好的人民币流通环境,切实保护金融消费者的合法权益,郑州银行加大资金投入,使得该行所有分支机构的自动取款机、自助柜员机均实现了冠字号查询功能。所谓冠字号就是在人民币纸币上都印有一串由字母和数字组成的号码,并且每张纸币的冠字号都是唯一的。经过近半年的更新与改造,截至2013年底,郑州银行所有现金自助设备全部实现记录冠字号功能,极大提升了该行的金融服务水平。 刘兆赞

交行河南省分行强化风险管理体系

今年以来,交行河南省分行进一步完善全面风险管理体系,加快零贷业务风险“小中台”建设,完善前中后台相互制约、风险有效管控的业务运行和内控机制,切实防范和化解小企业信贷业务风险。据了解,该行一方面完善组织架构,设立专职零贷风险经理。另一方面明确工作职责,完善小企业贷后风险管控机制。此外,该行还加强风险管控,提升小企业贷后管理实效。通过在零贷部设立零贷风险经理岗位,制定下发《交通银行河南省分行小企业授信贷后风险管理办法》,按季度对重点行业或重点风险领域组织开展风险排查工作等多项举措,该行切实防范和化解了小企业信贷业务风险。 全权

送礼就送建行金



巧巧理财

“小李,你戴的吊坠挺好看的,老公又给买礼物了?”“是啊,那天我们俩去建行存钱看到了这款吊坠,比商场的价钱便宜,纯度还高,就买了,不错吧。”“银行卖的不都是金条什么的吗,还有

吊坠?”“建行不只卖投资金条,还有很多工艺类的产品。什么婚庆类的、生肖类的、福寿类的……样品都摆了好几个柜子呢!有空你去看看,在建行买,又放心又省钱!”

建行金马年新品盛装上市:“百福马”、“金马送福”、“骏马献宝”、“天马赐福”、“立马迎财”、“马上亨通”、“盛世双骏”、“盛世八骏”、“马刀”、“并蒂成双”、“同生同福”、“幸福平安”、“幸运生肖”、“永结同心”、“龙凤金簪”、“慈爱之馨”等,从3克、5克、10克,到100克、500克、5000克,款款独具匠心。“建行金”实物黄金,报价低,品质高,产品多,规格全,欢迎选购! 详询建设银行金水支行各营业网点。 刘鹏展

■ 银行快讯

交行河南省分行推动信用卡业务发展

今年以来,交行河南省分行大力推动信用卡业务发展。截至一季度末,该行新增活户数量系统内排名第五。据了解,该行一是对此项工作高度重视,及早制定和发布了信用卡奖励考核政策,大大调动了员工营销积极性。二是大力宣传信用卡发卡、刷卡市场活动,通过当地有影响力的报纸、电台、该行微信平台、

网点渠道等开展宣传活动;同时密切结合当地卡中心活动资源,将更多的刷卡活动进行宣传。三是充分借助预算单位全面推行公务卡支付契机,大力发展地方公务卡。四是按月将新增办卡未激活数据发布分支行,供分支行营销使用。五是定期通报信用卡业务发卡情况,督促业务发展。 全权

华夏银行组织车友开展登山节活动

4月6日,华夏银行郑州分行联手河南交通广播电台举办的第四届车友登山节活动在河南省嵩山景区圆满举办,来自全省500余台自驾车辆的近2000名车友感受了现场热烈的氛围。河南交通广播电台是省内辐射面最广、收听率最高的一个栏目,并拥有数十万粉丝,郑州分行联手交通广播举办这次登山节活动取得了很好的宣传营销效果:一是通过前

半个月每天将近20次的片花播出、主持人口播、资信很好地宣传在听众心中植入了华夏ETC产品绿色出行、免费赠送、高价值回馈的良好印象;二是通过把客户邀约到支行网点来领取物料取得很好的综合营销效果;三是在登山节前期,利用交广的微信平台向数十万车友推送了该行ETC、手机零元抢快乐的产品信息。 华郑