

# 买黄金到交行 四重礼齐分享

- 一重礼:基础金价抢黄金
- 二重礼:特价产品限量优惠
- 三重礼:熊猫币打折买
- 四重礼:买指定产品送精美礼物

熊猫金币卡



持卡人可享受更多购买优惠

交通银行于2014年4月1日-6月30日开展“春满大地、品味‘金’生”贵金属促销季活动。

交通银行河南省分行对本次促销活动享有最终解释权。



## “交行黄金”杯贵金属T+D实盘交易大赛启动 “交易霸主”最高获赠2万元奖品

近年来,贵金属投资呈现增长势头,为使大家了解贵金属的产品特性,掌握贵金属交易规则。交通银行即日起正式启动“交行黄金”杯贵金属T+D实盘交易大赛。客户可通过交通银行网上银行、手机银行、黄金交易客户端参与比赛,“交易霸主”最高获赠价值20000元奖品。

郑州晚报记者 吴幸歌 通讯员 王丽

### 网上银行、手机银行 黄金交易客户端均可参赛

据悉,此次大赛从4月15日开始到6月20日结束。大赛分两个阶段进行,第一阶段为4月15日~5月16日,第二阶段为5月19日~6月20日。参赛品种为交通银行代理个人上海黄金交易所贵金属产品延期交易品种Au(T+D)、Ag(T+D),凡在交通银行河南省分行开立代理上海黄金交易所贵金属账户并与交通银行第三方专业投资服务机构签约三方服务协议

的个人客户均自动成为参赛客户。

即日起,客户可通过交通银行网上银行、手机银行、黄金交易客户端等参与比赛。交行贵金属T+D保证金账户期初可用余额+累计入金金额余额10万元以上且累计交易3次以上,“最高收益率”奖阶段净收益率达20%以上,“交易明星”奖阶段交易金额不低于500万元的参赛者均可入围此次大赛。

### “交易霸主”最高获赠价值20000元奖品

“交行黄金”杯贵金属T+D实盘交易大赛设有“最高收益率”奖、“交易明星”奖以及“交易霸主”奖。其中,“最高收益率”奖设冠、亚、季军奖各一名。冠军奖励价值10000元奖品、亚军奖励价值6000元奖品、季军奖励价值4000元奖品;每阶段,累计交易金额排名

第一位为“交易明星”,奖励价值2000元奖品;大赛期间,累计交易金额率先达到4亿元的参赛者获“交易霸主”,获赠价值2万元奖品一份,总计送出5个。

大赛结束后,交通银行还将为获奖参赛者颁发交通银行“交行黄金”杯贵金属T+D实盘大赛荣誉证书。

### 更多优惠

#### 买黄金到交行,四重礼齐分享

交通银行河南省分行于2014年4月1日~6月30日开展“春满大地、品味‘金’生”贵金属促销季活动。

#### 一重礼:基础金价抢黄金

凡在活动期间购买交行收藏类贵金属产品达2万元或沃德金5万元即可以当日的基础金价抢购

交行珍藏库存产品上海世博会彩金第二组(50克)一根,每个客户仅限购买一次,数量有限,购完即止。

#### 二重礼:特价产品限量优惠

产品名称	优惠时间	特惠价	原价	限量
国宝熊猫 高浮雕彩色银盘 150g	4月1日至4月30日	2400元	2700元	100
第二轮 生肖邮票银砖 120g	4月1日至5月31日	2600元	2980元	100
《福运生肖》首轮大全套	4月1日至4月30日	6000元	7200元	300

#### 三重礼:熊猫币打折卖

购买指定熊猫金银币九折优惠,持熊猫金币卡购买更可享八五折优惠。

#### 四重礼:买指定产品送精美礼物

购买交行指定产品即可获赠手链或金银制品,买得越多,送得越多。



详询交通银行河南省分行各营业网点,交通银行河南省分行对本次促销活动享有最终解释权。金价波动有风险,投资买卖须谨慎。

### 银行快讯

#### 光大银行发展小微业务

光大银行郑州分行继去年11月份成立小微金融业务部,专门负责推动小微金融业务。近日,该行徐克顺行长要求各经营单位按照总行发展战略,大力发展小微金融业务,支持实体经济发展。近年来,光大银行聚全行之力布局“小微金融”业务,矢志打造综合性金融服务平台,涵盖融资、结算、理财三大类业务,形成了目前的“阳光融易贷”品牌。徐克顺行长表示:“要立足河南交通便利、商贸物流发达的区域经济特色,围绕批发市场和专业市场,依托‘圈式’、‘链式’,融入‘衣食住行’大消费行业,做深做透小微模式化业务。” 郑芬莹

#### 招商银行理财产品一季度创客户收益超57亿元

一季度,招商银行到期理财产品共552只,100%实现预期收益,合计为客户创造收益达57.6亿元。其中,岁月流金系列理财产品49只、鼎鼎成金系列理财产品379只、信托理财系列(睿享、股票优先级)32只、外币岁月流金78只,以上共538只全部实现最高预期收益。一季度到期的以黄金、汇率、境内股票指数等投资资产作为挂钩标的的各类结构化理财产品14只,平均收益率达4.7%,其中7只更是获得了超过保底收益之上的超额收益,到期最高收益甚至超过8%。 李瑞香

#### 浦发银行举办“中原经济区经济金融高端论坛”

近日,浦发银行郑州分行举办了“中原经济区经济金融高端论坛”。论坛邀请了现任财政部财政科学研究所所长、著名财经专家贾康先生,就十八大以来国家改革的顶层设计思路、新型城镇化带来的发展机遇等问题进行了分析解读。面对2014年复杂多变的内外部环境,贾康先生以独特视角和专业眼光,从多个层面阐述了当前及未来经济改革的走势。针对新型城镇化建设,贾康先生重点介绍的PPP新型融资模式以及其中的发展机遇,对在复杂环境下适应形势变化、抢抓市场先机起到了重要的参考和指导作用。 杨喆

#### 交行河南省分行手机银行业务实现开门红

交行河南省分行手机银行新增客户完成计划任务的101.33%,同比增长33%,手机银行户数同比增长142%,累计交易笔数和交易量分别同比增长227%和102%,取得了2014年手机银行营销开门红。据了解,该行采取了多项措施促进手机银行业务实现开门红。一是开展多项营销活动。二是高度重视厅堂营销增强营销针对性。三是组织全行手机银行开门红季底冲刺活动。四是锁定目标客户进行重点营销,使客户体验到了使用手机银行带来的方便和快捷,进而取得了良好的营销成果。 全权

### 特别提醒

本次大赛为真实账户交易,参赛前请务必仔细阅读,理解《交通银行代理个人客户贵金属买卖业务协议书》及上海黄金交易所相关交易规则。



### 平安产险便捷服务尽在指尖 关注微信 躺着就能买车险

平时工作忙,周末谁也不想和被窝说BAYBAY。可是车险快到期了,想不出门、不打电话买保险?简单!

“在平安产险微信平台上可以直接进行车险报价、投保及续保,私家车商业险可享受15%的额外价格优惠。”平安财险的工作人员向记者表示,只要你近3年内买过平安车险,现在关注“平安产险”官方微信账号,点击保险购买,进入续保页

面,只要填写车牌号+证件号就OK了。现在微信买保险还能抽取三星NOTE3呢。

据了解,目前,平安产险为车主推出了商业三责险、全车盗抢险、车上人员责任险、涉水险等多个险种,车主可以根据自身需求挑选险种,并且直接在微信支付,躺在床上就能享受到平安科技带来的便捷服务。

通过微信平台,除车险外,消费者还可以在线投保一些简

单的意外险、旅游险等产品。对于家中有儿童的车主来说,打开车门后与孩子亲亲抱抱往往是增进亲情的正常行为,然而这些举动会增加儿童手足口病的发病概率。针对这一情况,平安产险在微信中专门添加了“少儿手足口病保障”项目。车主们只要在微信中填写子女的相关信息,就可轻松为子女购买手足口病保险,给下一代的身体健康多一层保障。

平安直通车: 4008-000-000 郑州晚报记者 刘鹏展 通讯员 梁斌



### 巧巧理财

建设银行钻石·白金信用卡定位于国内顶级的信用卡产品,面向顶端富裕客户和社会成功人士发行,采取国际通行

### 建行信用卡 总“惠”让您尊享特色生活

的“邀请制”发卡方式,凭借“最高信用额度、最高航空意外险、最全面机场贵宾厅服务、最多高尔夫联谊赛事、最多积分回馈奖励、最优家庭健康关爱服务、最惠私家车增值服务以及最超值附属卡服务”等“八项之最”,成为建行财富中心及私人银行客户、政府及企事业高层

管理人员和社会知名人士的身份象征和必备信用卡。

它具有金融理财、商旅服务、高尔夫休闲、保险保障、国际国内救援、白金秘书和双倍积分七大特色权益。其中,“保险保障”可尊享:最高2000万元航空意外险、最高200万元公共交通工具意外险、最高10万元

信用卡盗用损失保险、最高10万元信用卡购物保障保险、最高10000元航班延误险、最高10000元行李延误险。“国际国内救援”可尊享:全年免费100公里汽车道路救援、全球医疗救援、国际旅行援助等。

心动了吗?快来中国建设银行网站看看吧。 吴幸歌