

北京汽车故事

TOP汽车 电影作品

剧情简介

2014年,主流车企在中级车及SUV市场的争夺分外激烈,而仔细观察其新推车型,我们不难发现,年轻“新生代”纷纷被他们锁定为主力消费客群。 郑州晚报记者 白贺 谢宽



东风标致总经理吕海涛: 2014年,“升蓝”突破年

一季度东风标致完成了85009台,增长了18.6%,全年目标由34.5万提高到37.2万,同比增长到37%以上。今年是“升蓝计划”第二年,“升蓝”突破年。我们计划3个方面进行突破,第一是品牌向上,持续做好品牌传播,进一步提升品牌的知名度,提升品牌的号召力,做大品牌的基盘。第二是针对市场演变,我们提出营销下沉,贴近与三线以下城市大家的消费习惯、用户喜好和他们接受的营销方式。第三是终端能力提升。针对网络的快速发展,需要提升每一个网点的运营能力,在保证盈利的情况下,要能跟上我们品牌快速发展的要求。



吕海涛

仝华

郑衡

松井秀吉

广汽丰田汽车有限公司副总经理松井秀吉: 年轻就是资本

作为凝聚广汽丰田造车智慧的首款中级车,“新感观领秀中级车”LEVIN雷凌拥有犀利无比、动感十足的外形和远超同级的高级感。确实,我们也经常听到有很多人问我们雷凌是不是就是美版的卡罗拉,实际上这两款车是完全不一样的。雷凌是丰田最先进的平台,比美版的卡罗拉更先进,它是新一代的平台。

换一个简单点的说法,在美版卡罗拉下一次换代的时候,它的平台才会跟上现在中国雷凌平台的步伐。因为它也是一个全新的、最先进的平台,所以雷凌这款车型在前期研发的阶段就将它拿到了中国,它是在对中国的路况,包括中国使用的情况进行了调研以及现场实验、调试后,打造出来的一款车型。

东风日产乘用车公司副总经理任勇: 以前瞻思维构建未来汽车生活

今年一季度,东风日产累计销量已超过21万台,在新车还未发力的情况下,同比增长24%。此外,3月底新晋上市的新势代奇骏,不仅订单早已过万,销售火爆,近期单日订单甚至超过800台,持续稳定增长。这一系列数据,再次印证了消费者对东风日产的信赖与支持,展现了领军车企的强大实力。

“新势代宣言”立足汽车消费趋势、产业链整合能力提升及企业发展思考,以“新势界、新势线、新势力”三位一体的思考维度,展示了东风日产对中国消费者消费趋势的洞察,体现出东风日产对中国汽车产业未来发展趋势的把握。以新世代天籁、新势代奇骏为例,这些车型在中国市场的成功,深刻影响着全球其他区域和市场。

年轻就是资本 主流车企瞄准“新生代”

广汽丰田汽车有限公司副总经理郑衡: 雷凌主要面对年轻“新生代”

LEVIN雷凌的面世,是广汽丰田的又一力作。简单来说,LEVIN雷凌冲击中级车市场,进入第一阵营。而雷凌的主要目标人群是,追求个性,张扬自我,但是非常的自信和灵敏,新锐进取的新派势力。他们是超越物质主义,崇尚物质的审美主义者。他们觉得不美不行,活出态度和性格成为他们生命的第一要义。更重要的一点是,他们是拥有一颗年轻的心的人群,也是我们LEVIN雷凌的目标顾客。

浪漫结婚季
婚车选风神

惊喜一: 预约礼, 进店礼, 订车礼, 重重大礼等你来拿!
惊喜二: 超值优惠, 最高优惠12888!
惊喜三: 现场抽取洗衣机等超值礼品, 百分百中奖!
终极尖叫惊喜, 三款厂家特供特价车, 现场等你来揭幕!



首付9999起, 婚车马上有!



河南亿泉风神4S店 地址: 郑州市丰产路与中州大道交叉口向南100米路西
市区离您最近的品牌专营店 销售热线: 0371-87000558

AUTO CENTRAL CHINA EXPO 2014
壮美中原 风尚车都

北京/上海/广州车展主办机构携手入主中原车展
强强联合逐步打造中原经济区知名品牌展览会

2014中原国际汽车展览会
三大升级服务 九大主题活动 点亮中原车展

哪里买车最优惠
6月中原车展
6月12日-16日 郑州国际会展中心
好看 好玩 全体验 豪车 名模 真养眼

招商/合作:
13701965322 (张先生)
13701034509 (王先生)

扫描二维码 了解更多详情

主办单位: 中国国际贸易促进委员会
承办单位: 中国国际贸易促进委员会汽车行业委员会
中国国际贸易促进委员会展览部
中国国际商会秘书局
中国国际贸易促进委员会河南省委员会
中国汽车工业国际合作有限公司
执行单位: 河南省国际展览协会
河南融德展览服务有限公司

官方网址: <http://www.zyauto.org>
新浪官方微博: 中原国际车展 (<http://weibo.com/zygicjz>)
腾讯官方微博: 中原国际车展 (<http://t.qq.com/zygicjz>)

河南融德展览服务有限公司
HENAN RONGDE EXHIBITION CO., LTD.
地址: 郑州市郑东新区商务内环路28号中储粮大厦
三单元18楼44号
电话: 0371-55970335 / 55970336
传真: 0371-69523636