

抢滩五一,史无前例的超低折扣 苏宁线上线下 同出招



你打车, 国美来报销

消费满500元即可享受

苏宁作为全新的互联网零售企业,今年五一开启线上线下购物体验消费。届时苏宁门店、苏宁易购双线各品类家电产品都可享受史无前例的超低折扣,并通过与一线知名品牌厂商联合回馈消费者,同时,苏宁易购充值100最高抢100,抢购商品等。此次活动不论在促销力度还是产品丰富度上均远超往年同期。记者从河南苏宁了解到,苏宁门店、苏宁易购双线促销活动在五一黄金周的6大看点。郑州晚报记者 樊无敌

看点一 苏宁门店和易购同时抢滩市场

苏宁在郑州市区共有9家门店,将在东西南北中各个方位为消费者打造五一黄金周购物超级享受:东区有宝龙城市广场店、郑汴路店,宝龙店位于农业东路与九如路交叉口,郑汴路店位于郑汴路英协路交叉口;西区有棉纺路店,位于嵩山路与棉纺路交叉口;南区有大学路店、兴华南街店,大学路店位于大学路与航海路交叉口,兴华南街店位于兴华南街与汉江路交叉口;北区有文化路店、南阳路店、花园路中环店:文

化路店位于文化路与农业路交叉口,南阳路店位于南阳路与跃进路交叉口,花园路中环店位于花园路与红专路交叉口;市中心有二七广场旗舰店,位于二七广场二七塔正对面。

河南苏宁总经理姚凯说:“苏宁就在家门口,手机、数码、电脑、冰箱、洗衣机、空调、彩电、烟机、灶具、热水器以及生活小电器,苏宁易购就在您身边,家电、美妆、母婴、图书、百货、酒水等百万商品一应俱全,五一去苏宁一站式购物轻松搞定!”

看点二 超5000万资源使得让惠20%~30%

姚凯说:“本次五一促销,苏宁拿出了前所未有的力度,从货源、赠品、价格直降、折扣、终端布展等方面调拨超5000万的资源为五一大促保驾护航。”

据了解,此次五一黄金周的众多优惠条目吸引了消费者的注意,比如:5升电压力锅一款仅售159元,净水设备一

款379元,8升强排燃气热水器一款499元,烟灶套餐一款666元,170升两门冰箱一款998元,6公斤滚筒洗衣机一款999元,三门200升冰箱一款1399元,39英寸窄边蓝光LED电视一款1599元,1.5P冷暖挂机空调一款1799元,小2P柜机空调一款2899元,iPad Air wifi版16G 3288元等巨惠让利。

亮点三 超级返券送礼品

在促销活动方面,最受关注的无疑是五一黄金周的主力促销活动。

姚凯说:从今天至4月27日操作单件满1000返200元苏宁易购门店双线通用券,相当于八折力度,单件满5600元

返700元苏宁易购门店双线通用券,单件满9600元返1000元苏宁易购门店双线通用券;另外,购买套餐的顾客,可享累计满8880元送32英寸液晶电视一台,这是实实在在的优惠。

亮点四 苏宁易购充100元最高抢100元

苏宁易购从今天到5月5日,零钱包、易付宝充100元最高抢100元活动。

姚凯介绍说,消费者可通过电脑端、WAP端、易购客户端、易付宝客户端均

可参加此项优惠活动;订单满399元即可使用抢得100元,可购买苏宁自营商品及产假活动的平台商家商品,家电、美妆、母婴、百货等百万商品等你购。

亮点五 三零分期让市民畅享无压购物

苏宁与三大银行携手合作的三零分期活动从今天已经开始了,在五一特惠之时再刷三零分期,最划算不过了,4月25日~5月5日,想要抓住实惠的朋友们千万不要错过。消费者在苏宁市区各门店,持建设银行、招商银行、广发银行卡的信用卡单件单笔满1500元可享受6期分期付款

“0利息、0首付、0手续费”的优惠,其中建设银行还可参加12期分期付款活动。

姚凯说:要参加活动究竟能优惠多少,举例说明,一台6000元的彩电,参与6期分期付款活动,每月只需花费500元即可把电视搬回家,几百元的手续费和利息全部节省。

亮点六 苏宁勇扛诚信促销大旗,再创销售奇迹

作为行业的佼佼者,苏宁一直秉承诚信为本的经营理念,在营造透明、诚信、公平消费环境的同时,也能给消费者最大的实惠。在此次五一黄金周,苏宁从消费者需求出发,以“利民”为己任,不仅为消费者提供大力度、大范围的促销活动,而且将为消费者提供一站

式购物服务,让消费者不再犹豫不决。

业内人士认为,此次苏宁五一黄金周的提前释放,促销力度之大、活动之丰富、参与厂商之多、覆盖渠道之广,均刷新了历年五一黄金周纪录,必将在这个五一旺销大战中再创销售奇迹。

每年的4月、5月,是装修的高峰季节,加上五一小长假,消费者购买家电的需求格外集中。作为家电卖场最重要的促销时节,五一家电市场将成为各大供应商和零售商的必争之地。低价促销的营销活动经过十几年的沉淀已大同小异,如何以消费需求为导向,创新新奇的促销低价活动将更能有效引来客流呢。临近五一,国美斥巨资陪消费者提前过一个疯狂的一五一。

郑州晚报记者 樊无敌

海尔打出了“尽在国美”的口号

河南国美电器总经理张德炬介绍说:“针对此次五一专场,海尔打出了‘尽在国美’的口号,力度空前。首先,打出了组合牌,推出家电套装。包括彩电、冰箱、洗衣机、微波炉、热水器等7件商品仅需8888元,满足了乔迁新居消费者的需求;其次,百款海尔全系列商品五一低价最高直降30%,其中,海尔186升两门冰箱仅售1399元,海尔1.5匹壁挂式无氟变频冷暖空调仅售

3299元,海尔48英寸窄边框安卓智能电视仅售3399元。”

“三星方面也不甘示弱。”张德炬指出,在这个五一期间,三星将主打其多款明星手机数码产品,其中包括最新上市的旗舰手机Galaxy S5,销售冠军Note 3,以及最新平板电脑三星Galaxy Tab PRO T520。同时,在专场购买三星彩电,只要尺寸在40英寸以上,均有精品好礼相送,回馈广大消费者。

低价品无货单台赔偿300元

今年1月以来,嘀嘀打车和快的打车展开烧钱大战,但好景不长,两大软件在各地的补贴已经由之前最高的20元陆续降低至3元。腾讯和阿里烧钱大战正在逐渐降温。然而,从满足消费者需求角度出发,国美在五一黄金周期间推出了请全民打车活动,期间消费者凡在国美消费满500元,即可报销当天来店车费,最高可抵扣50元。国美推出此活动旨在方便消费者到店消费,尽快缩短路程时间迅速完成购物,也是消费者继价格、体验、服务之后的又一重要消费需求。

据了解,国美在五一黄金周期间开展了全面直击真低价活动,在此期间,

国美承诺:低价商品如无货,单台赔偿300元;卖场WIFI全开,差价双倍返还。此外,在彩电方面,国美还推出了凡到国美门“单品套购”买大屏送小屏的特色促销活动,即购买指定品牌50英寸以上的彩电即可享受指定品牌32英寸彩电一台。国美相关负责人透露,国美已经提前备货120万台彩电整装待命,产品涵盖全价格段、全规格段。

在3C数码产品方面,国美特别推出“跨渠道换新”优惠政策。张德炬指出,消费者可凭在任意商家购买的同品类购物发票,参与国美“跨渠道换新”补贴活动,即在成交价的基础上再享受到最高10%的优惠补贴。

■ 新闻链接

国美富田太阳城店重装后今天开业 明天“名嘴”张明来帮你砍价,还有礼品拿

五一临近,国美优惠大动作频繁。河南国美总经理张德炬介绍说,国美富田太阳城店重装后将于今日举办盛大的开业优惠活动。届时,不仅有郑州新闻广播名嘴带大家一起来砍价,而且,开业当天,来就送洗衣粉。另外,开业期间购物满1000元送200元,满3000元送800元,无需购物还可以参加抽金条活动。郑州晚报记者 樊无敌

“名嘴”帮你在国美砍价

今天,国美富田太阳城店重装后开业,除了开业的多项优惠外,4月26日,国美特邀郑州新闻广播名嘴张明、胡海、浩峰、王璐,16时到22时参加国美富田太阳城“大牌砍大牌”活动。带领大家一起来砍价,组团购物更实惠。5人九折,10人八五折,20人八折,购单品满3000元加送时尚自行车一辆。

“开业期间,将有很多劲爆特价单品。”张德炬介绍说,如32英寸液晶电视仅999元,42英寸液晶电视仅1899元,三星S5仅5299元,苹果平板电脑

16G仅3199元,三门冰箱进1398元,滚筒洗衣机仅1398元,佳能单反相机仅3299元,1P冷暖空调仅1599元。

“从今日到4月27日,国美五一超级黄金周第一波让利活动启动。”张德炬介绍说,凡购单品满500元送100元,满1500元送300元,套购满6666元返800元,套购满9999元返1000元,套购满16900元返2000元。购彩电50英寸以上加送网络机顶盒一个;购冰箱洗衣机加送超能天然皂粉+洗衣液;购小家电加送洗洁精套装一套。

今天进店就有芹菜、洗衣粉

从今日到4月27日,国美富田太阳城店开业热卖3天。开业当天来就送洗衣粉,开业活动期间,全场七折起,套购满9999元返1000元,套购满25999元返3000元,无需购物抽金条。

最近,河南国美总经理张德炬从本报上得知中牟芹菜滞销的消息,当即开会决定,拿出一部分资金

到中牟采购芹菜。“今日在国美门店免费发放给郑州市民,不能眼看着让菜烂到地里,能尽一份力就可以少一点浪费。”张德炬表示,今日上午8点30分到10点,市民可到国美富田太阳城店、二七德化店、紫荆山金成国贸店、南阳路店、碧沙岗西门泰隆店进店领取。