

万人空巷抢翡翠进店有“礼”省钱 80%以上同档货品全国比价最低买贵十倍退款 香港天之恋玉宝集团云南翡翠工厂 郑州店明天震撼开业大“惠”

市场价 1.5 万的翡翠手镯 899 元搞定,3 万的手镯 2600 元归你所有,3000 元的翡翠金枝玉叶吊坠 199 元拿下! 5 月 1 日~4 日 9:00 至 18:00,2000 万豪礼等你来抢,快!快!快!玉史上绝无仅有,错过后悔一生!



俗话说,黄金有价玉无价,足以说明宝玉的珍贵。翡翠作为玉中之王,既然是商品,自然也有其价格。但是,对于动辄成千上万,甚至几十万的不菲价格,让普通百姓望而却步,遥望而不可企及。25 日本报《天之恋玉宝云南翡翠工厂店郑州店五一震撼开业》报道之后,上千市民拨打咨询热线 0371-66666006,铃声此起彼伏,有情侣询问心仪产品的,有请教珠宝消费的,也有心生疑窦,问促销措施是真的吗……笔者汇总了消费者的疑问和担心,再次预约采访了香港天之恋玉宝集团云南翡翠工厂总经理王督,请他一一解答。“这些承诺不仅是真的,大家热情高,力度还可以再大一些,回馈家乡父老!”王督愉快地接受了笔者的走访,并且豪言“消费者喜爱我们的翡翠,是对我们的厚爱,回馈绝不吝惜成本,好心成全美事!”

【高大上】

女性的心头爱,男人的高品位,火爆咨询电话抢翡翠

中国爱玉之风已久,男士手中的把件、腰间的玉佩,女士腕间的手镯、颈前的吊坠,都是展示其个人品位和文化内涵的绝佳所在。近年来,兼具投资价值与文化内涵的翡翠,日益成为消费者“高(档)大(气)上(档次)”的选择。

天之恋玉宝即将推出开业感恩活动,正是女士寻找“心头爱”、男士展示高品位选择的最佳时机。由于优惠力度大,咨询电话几乎快被打爆了,男女老少齐上阵,届时预计有万人进门抢翡翠。

【低价狂】

倾销 4 天,买贵退 10,抢到就赚啦

“珠宝珍贵,翡翠更稀有,天价翡翠,有其现实背景。”王督入行 20 多年,拥有云南瑞丽和广东四会两家翡翠加工厂,全国有 360 多家经销商。翡翠生产投入巨大,利润微薄,零售价又很高,何不直接开家工厂直销店,让利消费者,扩大销量?这个想法,让“天之恋云南瑞丽工厂店”,终于落户郑州二七商圈商厦大厦。

厂价直销,省钱甚至在 80%以上,让翡翠更接地气。王督指着店里的翡翠镯子说,市场价 15000 元的只卖 899 元,市场价 2 万多元的只卖 2600 元,市场价 10 多万元的只卖一两万;还有市场价 2000 多元的吊坠还不到 200 元,特别是冰种飘蓝花如意坠,市场价 3 万元,只卖 2000 多元。还有男士戴的观音吊坠和把玩件,从 199 元到 1200 元不等,品相好,雕工精,都是按照出厂价销售,消费者可以放心抢购。另外,大批量的翡翠,他们按照材质(地)归档,同档同价,有些水度和色泽较好的翡翠,埋没其中,价值可能高出很多,消费者可尽早来淘“宝”,价格不变,多淘多得。

基于此,王督总经理郑重承诺,消费者货比百家,在全国同档次货品比价最低,凡是发现买贵了,可以“10 倍退还差价”,就是买贵退 10,说到做到。所以,如此物美价廉的翡翠,看到听到是运气,买到赚到的是财气,佩戴收藏都能带来好福气。

【真品质】

三项质保放心买,快去店里淘“宝”吧

众所周知,翡翠 A 货真品质随着稀有度的提高,增值势在必行,佩戴还有保健效果;但是,酸洗染色充胶的假货次品,不仅不能保值增值,还会伤害身体。而翡翠鉴定专业性很强,消费者又缺乏检测手段,往往难辨真伪。水度、色泽、底子和雕工有别,翡翠价格各异,经常是质差毫厘,价差千里,让消费者拿不准,购买时左右为难,总担心买亏了。“天之恋玉宝工厂店”在开业前做足功课,采取三项保障措施,来打消消费者的顾虑。”王督信誓旦旦地说,可以让消费者放心购买。

首先,天之恋玉宝工厂店建立了一套严格完善的自检体系,每件翡翠都有“身份证”——质保证书,注明商品的质地、品名,如“翡翠(A 货)挂件”,还有总质量、货号、加盖公章的产品图片等信息,还可以进入官方网站(www.tzlybcn)进入“商品检验”页面进行验证。自检证书上,还有公司法人代表签字,代表了“天之恋玉宝”的品牌保证,该品牌在香港和内地均有注册,让翡翠畅销国内外近 20 年,若损害其品牌美誉度,将得不偿失。同时,开业期间,公司将派一支专家团队,为消费者讲解和普及珠宝消费知识,更重要的是德高望重的国内鉴宝大师高国治先生(中国珠宝艺术品司法鉴定人、河南省地质博物馆原馆长)将莅临现场,指导鉴别真假,为消费者保驾护航。



【送大礼】

高中低档翡翠扎堆,豪让 2000 万,进店送礼啦

“日渐稀少的翡翠,价格年年暴涨,加上层层加价的流通环节过多,价格逐步推高。”王督举了一个亲身经历的例子。有一次,他来到郑州一家经销商的翡翠店,一个出厂价只有 1500 元的吊坠,标价 15000 元,消费者几经砍价,才以 5000 元的价格心满意足地买下来,这触动了王督开家工厂店的决心。经过筹备,“天之恋玉宝瑞丽工厂店”,五一正式开业迎宾,而且要大幅度降价,让利消费者 2000 万元,史无前例,震撼全省。

笔者提前探访,走进店面,只见 400 平方米的空间里,柜台整齐,里面摆放了手镯、挂件、戒指、项链、摆件等高中低档万余种珠宝,琳琅满目。王督说,让利主要在三方面。首先是货品保真的前提下,实行低价策略,厂价直销,买贵退 10,最大限度的让利消费者。其次是凡是购买翡翠的,不管大小,均送价值不菲的精美珠宝;凡是进店欣赏的,哪怕不买,也赠送价值百元以上的珠宝首饰一件,主要有玛瑙、翡翠、情侣石、水晶等宝石,见面有礼,不过仅限 5 月 1~4 日 4 天内,每天进店前 200 名,保证货源供应,决不食言。

【珍藏级】

百余万级珍藏翡翠镯子单只卖 18 万,仅此两只

翡翠自古爱美女,美女多爱戴翡翠。“还有一件压箱底的稀有珍品——通绿团圆平安镯子,翡翠,种、水、色、工俱佳的市场价百余万元,一只只卖 18 万元,多年来没舍得拿出来卖,这次也拿出来结识有缘人。”王督神秘地告诉笔者,这种品相工艺俱佳的翡翠,平时很难遇到,这次也空运郑州,让家乡的消费者欣赏购买。

【实体店】

扎根二七商圈,售后有保障不用担心啦

笔者在走访中了解到,很多消费者还担心,万一买到不满意的货品,甚至假货,或者售后没保障怎么办?对此,王督保证说,凡是在天之恋玉宝工厂店购买的,不用担心,因为,他们和房东签了 10 年的租房协议,有强大的工厂做后盾,要扎根中原,在家乡做一番事业,会踏踏实实地做好售后服务。“我们根本不会跑,根都在这里。”王督开玩笑道,“跑了和尚跑了庙。”他的家乡都在这里,也根本没想着打一枪换一个地方,坚决做好服务,建立好口碑,给家乡增光添彩。

据介绍,他们有一支专业的售后服务队伍,提供专业的免费清洗、抛光、上蜡、保养、编绳等服务,把服务做到细微处,感谢和回报家乡人。“欢迎大家经常到店里坐坐,交流珠宝知识,了解最新的产品和市場动向。”王督一脸的诚恳。

