

TOP生活 | 电器城



五

从4月28日开始,各大家电卖场的促销活动全面展开,“五一”促销氛围已经非常浓烈。“全网比价”、“直击底价”等醒目促销标识遍布卖场。河南永乐生活电器总经理王巍介绍说:“与往年‘五一’家电促销不同的是,永乐今年‘五一’家电促销脱去各种华丽外衣,直击价格底线、返璞归真,用最原始的价格直降到底方式普惠消费者。” 郑州晚报记者 樊无敌

品牌放“价”提前,电商全网比价 卖场抢“五一”,线上线下齐出招

五一促销,催热厨卫家电市场

受国家刺激政策提前透支部分需求、房地产市场销售遇冷、部分企业一季度业绩不振等因素影响,今年的五一促销战鼓提前擂响,小黄金周放“价”提前。厨卫电器品牌万和、老板、方太等各出奇招,促销盛宴惊喜不断。

“自4月中下旬开始,厨卫家电市场的促销大战已硝烟弥漫。”家电观察人士苏亮分析指出,厂商与连锁联动,线上线下齐发力,各种活动层出不穷,提前掀起五一促销盛宴,价格指数不断下降,多重惊喜根本停不下,主要城市卖场销售火爆。

“受国家刺激政策提前透支部分需求、房地产市场销售遇冷等因素影响,2014年一季度某些家电企业业绩不振已成事实。”家电网主编李韬这样分析。据中怡康和奥维咨询等机构的调查数据,一季度彩电、空调等家电的市场零售量、零售额均出现同比下降。

而传统的五一时节,新婚、家装高峰期,家电市场按捺不住,促销战鼓提前擂响在情理之中。

万和电气营销中心负责人表示,提前放“价”促销,一方面可以占据市场制高点,抢占五一市场先机;另一方面,可以错开消费者五一出游时间,方便消费者购物;另外,厨卫家电需要一个选购、送货和安装的过程,提前促销拉长战线,可有效地缓解节日集中消费、安装的问题。

全网比价,敢比才是真低价

从4月28日起,“五一”家电促销在永乐、五星和大商电器等实体卖场和苏宁易购、国美在线等电商网站展开,部分商家促销力度创出今年以来的新高。

苏宁,大规模的“五一”家电促销品类涵盖了彩电、冰洗、空调、厨卫、小家电以及3C数码等。

“部分产品的促销力度已经超过春节档期,创出今年以来的新高。”河南苏宁云商总经理姚凯介绍说,这一轮促销中,1400元以内的平板电视、不到1700元的冷暖空调、千元左右的双门冰箱、800元的全自动洗衣机等特价产品,全都是合资或国产知名品牌。

在今年的“五一”促销中,不仅彩电、冰箱、洗衣机、空调等传统家电能够做到直击价格底线,一线大牌真低价不限量。一线品牌、畅销品牌,全线参加直降,用全价格段、全规格段、全品类商品,满足不同消费者对于家电商品需求。

河南国美电器总经理张德炬说,备受消费者青睐的家电大牌:海尔、格力、海信、美的、博世西门子等近百款一线大牌“五一”联手国美巨献优惠。作为格力空调唯一的家电零售卖场,“五一”期间到国美买格力空调可最高尊享千元优惠。大卖场大品牌联手一定能够给消费者带来大优惠。

电商角力,小长假家电促销提前

五一小长假“未到先火”,在“蝴蝶节”、“桃花节”之后,电商的目光这次转向了家电类。京东家电的广告延续着“怕老婆”模式,苏宁、国美则是从4月18日起就开始了促销“火拼”。

本次五一促销苏宁将一改以往“0元购”略显复杂的促销形式,直接进行全场比价直降和海量爆款的爆仓销售。

苏宁易购已经在家电、3C、母婴、美妆、日用等品类上准备了数百款畅销爆款商品,爆款的让利折扣空间在3-7折,每款供货数量都以万为单位。京东商城也提前发声,促销从4月21日起至5月11日,商品低至三折。

“五一假日是传统的销售旺季,尤其是对于家电市场来说,销售量占卖场全年销售的10%以上。如今,电商纷纷提前促销,无疑是在抢夺实体店的‘蛋糕’。”家电专家罗青启分析说。

国美在线在与京东进行第三回合的大PK中,空调7大品牌全部低价,如海信1匹空调国美在线仅售1590元,比京东净优惠200元,差价竟然高达13%。

自国美在线推出五一超级黄金周比价京东活动以来,网络上便也刮起了一股全民家电比价的热潮。

根据比价规则,如果消费者发现国美在线自营彩电、冰洗、空调、厨卫等价格高于京东,即奖励100元。如果买贵了,还可在差价双倍返的基础上再追加300元赔偿。可见,国美在线此次促销力度可谓前所未有。

五 送被子,送风扇,送网络机顶盒,送元宝 国美全市旗舰店全面让利

从今日起到5月6日,在郑州市区内所有的国美电器门店全面启动五一优惠活动。这13家门店,分布在郑州市区的东西南北中,无论在郑州哪个区,都可以很便捷地到国美卖场购物。 郑州晚报记者 樊无敌

中部城区三店活动亮点多

据河南国美总经理张德炬介绍,今天12时18分到22时,国美二七德化店携全城门店启动五一黄金周夜市,全场家电8折。购单品满888元送夏凉被,购单品满3000元送银元宝,套购满8999元送1000元,套购满15999元送2000元,套购满25999元送3000元。到国美紫荆山金成国贸店买电视送网络机顶盒,陇海中路店购冰箱洗衣机加送皂粉+洗衣液。

东区两店五一前销售出现小井喷

即日起,国美曼哈顿店与国美其他门店同时启动五一大型促销让利活动。截止到5月6日,购空调享受全场满千降百优惠,购挂机送50元现金券,购柜机送100元现金券,购挂机+柜机送200元现金券。国美富田太阳城店不仅新品、特价品、主流畅销品货源充足,而且大部分商品都准备了大幅度让利活动,同时其他促销活动也相当丰富,直降、赠礼、抽奖、会员专项活动以及其他超值买赠

活动,继续开业优惠力度,30日夜市欢迎大家来这里领元宝。

西区两店买贵双倍补差价

国美泰隆店,即日起至5月6日,全场单品满1000元降200元送100元,套购满4999元降800元送300元。聚焦国美锦艺城店,无货单台赔偿300元。

南区两店大量赠品让利消费者

来国美二七万达店,购买数码单品满1000元送夏凉被,购单品满2000元送电风扇+100元现金券。国美升龙国际中心店,进店买手机单品满1000元送夏凉被,单品满2000元送电风扇+100元现金券。

北区四店满足消费需求招数多

到南阳路店和文化路店,买小家电,加送洗洁精一瓶,购单品满399元返50元现金券,买净化器满3000元送吸尘器。去北环丰庆路店购家电打车给你报路费。在经三路店买电脑送夏凉被,此外,该店和各大品牌也纷纷拿出低价迎五一。

五 永乐一年一度的“五一”家电促销大战4月29日已经拉开帷幕。河南永乐总经理王巍坦言,与往年“五一”家电促销不同的是,今年“五一”家电促销脱去各种华丽外衣,直击价格底线、返璞归真,用最原始的价格直降到底方式普惠消费者。 郑州晚报记者 樊无敌

彩电全场7折起,空调价格下降25% 五一永乐家电惠利力度大

一线名牌家电真低价不限量

在今年的“五一”促销中,不仅彩电、冰箱、洗衣机、空调等传统家电能够做到直击价格底线,一线大牌真低价不限量。

一线品牌、畅销品牌,全线参加直降,用全价格段、全规格段、全品类商品,满足不同消费者对于家电商品需求。“备受消费者青睐的家电大牌:海尔、三星、格力、海信、美的、三洋、博世西门子等近百款一线大牌”五一联手永乐巨献优惠。王巍介绍说,以三星和格力为例,三星彩电全球顶尖新品五一期间首度亮相

全品类轮番打折尽享夜市激情

除大单采购带来的降价,永乐还投入近百万件的赠品全面冲击五一市场,一些产品创市场价格新低。其中滚筒洗衣机跌破1500元,iPhone4S 8G版跌破2400元,50英寸液晶电视跌破2900元。值得一提的是,凡到永乐门店的消费者均可享受到单品套购满即送的特色促销活动。

王巍介绍说,传统家电单品满500送100元积分,套购满6000元送800元积分,套购满15800元送2000元积分或40

永乐并有8折起售的优惠。作为格力空调唯一的家电零售卖场,五一期间到永乐买格力空调可最高尊享千元优惠。

王巍指出,全品类永乐向中外800多家电器厂家抛出10亿元规模的采购大单,即日起全省45家门店全面引爆五一黄金周降价潮。彩电产品全场7折起,空调价格下降25%左右,洗衣机价格平均降幅达30%,冰箱产品平均降幅也在30%以上。此外,厨卫产品也将出现全年最大幅度的让利优惠。

英寸液晶电视一台;手机、数码、电脑单品满600送50积分另加1.8升食用油一桶。

多年来一直坚持“夜市营销”的永乐电器此次备货数亿元,赠品百万件,昨天和今天15时到22时全民狂欢夜,8大品类,特惠出击。王巍说,彩电、空调、厨卫、3C、小家电等品类的超大让利活动,将“五一”购物黄金周提前引向高潮,夜市期间购物满800元送200,套购满8000元送1000,全场低至6折起。