

你想拥有美丽而迷人的眼睛吗?“诺美荟”让你5天美眼蝶变 全城征集 100名幸运体验者



祛除眼纹、眼袋、黑眼圈,只要你来,奇迹就会立马见证!

俗话说,做女人难,做完女人更难!“诺美荟”来了,做完女人就不难了。从即日起,诺美荟将邀请100名爱美女士亲身体验具有神奇效果的“5天美眼季”,并承诺只需5天,只需3次,去眼袋、消眼纹、祛除黑眼圈、面部提升等。即刻报名仅199元超低价位就可享受原价2680元的美眼蜕变。郑州晚报记者 张国庆 文/图

专业美眼 诺美荟私人定制的五大保障

现在,诺美荟美眼正受到越来越多爱美女士的青睐,甚至成了省会郑州现代女性首选的回春绝招。“诺美荟”已经在郑州设立了三家个性化专业美眼定制中心,随着诺美荟在郑州的360国贸店、金成国贸店和曼哈顿

轻松见效果 源自第二代专利美眼技术

张女士今年45岁了,皮肤一直都是精心保养的,用她的话说,美丽要赢在起跑线上。但是岁月催人老,再怎么保养,眼部皱纹还是一条一条的慢慢冒了出来。在诺美荟推出5日3次美眼体验的时候,张女士毫不犹豫地就报名了,做了几次眼部美容后,眼部皱纹真的慢慢淡化,张女士高兴得合不拢嘴。

店的落地开花,她向郑州市民展示了一家专业眼部护理机构的最先进的国际专利美眼技术、当场见效5天蝶变和权威专家团队、专业品牌私人定制服务、人脉口碑盛赞相传等五大保障。

春末夏初,“诺美荟”将推出“百名佳丽五日美眼大挑战”。凡报名体验者,均可享受原价2680元的诺美荟美眼超值体验价199元,只需短短60分钟,当场就能祛除眼纹、眼袋和黑眼圈,把松弛眼角肌肤瞬间拉紧,效果能保持5年甚至更长时间,足以让美丽一锤定音。

以客户的健康快乐为根本 玉中皇珠宝,让你的珠宝首饰增值



中国翡翠领导品牌玉中皇珠宝,是一家集珠宝首饰设计、生产、加盟、零售、高端定制于一体的大型珠宝企业,以其非凡的产品品质和人性化的定制服务为

广大消费者带来了全新的消费体验。

一个企业的存在,绝对不能仅仅以赚钱为唯一目标。

除了经营之外,企业还应该服务社会、创造文化、提供就业机会、把高质量的产品和服务以超值的价格提供给消费者。这些都是玉中皇的目标,也可以说是企业的使命。

玉中皇珠宝作为第一家以顾客健康快乐为根本的珠宝企业,今年免费为郑州各路口提供遮阳伞。玉中皇正在尽最大的努力回报社会,投身公益事业。

据了解,6月起,玉中皇将启动“变废为宝”活动,家里有多余黄金饰品的读者,可以到玉中皇进行置换。而且,置换时每克黄金可在市场价的基础上再增加

10%的。比如,当天市场价是300元/克,到玉中皇置换时可增加成330元/克,这样就可以换取同等价位的翡翠饰品。

此外,周大福和老凤祥这两个品牌的黄金,可以在此基础上享受每克再加10元的价格。而且没有任何折旧费、加工费等额外费用,可以说是最大限度地满足消费者的不同需求——既没有任何损失地处理了自己手中款式陈旧的黄金饰品,又可以获得玉中皇的翡翠首饰,可谓一举多得。

据悉,未来五年,玉中皇将创办2000家加盟店,让玉中皇的金字品牌熠熠生辉,打造“玉经典、玉时尚、玉中皇”第一品牌。

郑州晚报记者 王一品 通讯员 程鑫鑫

品牌活动

河南锁匠大赛举行 大奖是一辆宝马车

5月14日,由河南省锁具俱乐部联合玥玛锁具河南总经销举办的“河南锁匠大赛”在郑州举行。此次比赛分为门锁和保险柜两个阶段进行竞赛,比赛全部采用技术性开启锁具的方法进行分类淘汰赛。按照规则,参赛锁匠不能采用破坏性的方法开启锁具,而且由评委检查、验证、评判。最终胜出者,可获得由“玥玛锁具”提供的价值55万元的宝马汽车一辆。据河南锁具俱乐部副会长许超仁介绍,此次活动旨在提高锁匠的开锁技能和开锁工具使用知识,以便更好更快捷地为大众服务。同时也检验了锁具的防盗安全性能,为各地厂家及时提供更专业、更有效的锁具安防设置及改善提升的综合意见和建议。王一品

香港天之恋玉宝集团云南翡翠厂郑州店开业

5月1日,香港天之恋玉宝集团云南翡翠厂郑州店开业。作为郑州市首家翡翠工厂店,位于二七广场商城大厦一楼的这家珠宝店已经试营业了半年多,因此,不少郑州市民和珠宝消费者已经体验到翡翠工厂店所独具的“实惠”、“保真”两大特色。据悉,天之恋玉宝在云南瑞丽、广东四会均设有加工厂,店内所售翡翠均为这两家工厂直供的天然A货翡翠,每件货品均可提供质保证书。工厂店最大的特色就是省去了中间销售环节,因此,在价格上更具竞争力。据介绍,同等级的翡翠货品,工厂店的售价要比商场价格最多便宜八成多。鲁虹

到东方神韵选翡翠,我来对了!

“很早就听父辈们说‘戴玉保平安’,现在很多明星都在佩戴玉石,尤其是玉石之王——翡翠,我也特想给自己遇一只翡翠镯子,来守护自己的幸福。”今年48岁的郑州私营业主车利霞感慨地说。

自从多年前有了这个想法后,车女士就经常关注这方面的信息,只要经过珠宝店她都会进去欣赏、试戴,乐此不疲。今年五一期间,车女士从《郑州晚报》上得知有一个翡翠工厂直销会。于是,她满怀希望,一大早就赶了过去。车女士说自己是典型的“处女座”,不遇到满意的就不会罢休,在直销会现场仔细选了又选,东方神韵的珠宝顾问很专业地教她有

关翡翠的知识,从原石到加工,再到销售和服务,再到目前的市场状况以及注意事项,专业而细致,令经常光顾珠宝店的车女士甚为赞叹。最后,车女士终于遇到了一只自己满意的镯子。

车女士说,来到东方神韵,有一种宾至如归、与众不同的感觉,这也许是我外在的感受,真正使我下定决心购买还是被东方神韵的专业及严格的“风、雅、颂”分级标准所打动。这打破了传统翡翠商人对翡翠标准优劣秘而不谈的壁垒,将翡翠好坏的神秘面纱揭开,让更多消费者“看得懂翡翠,买得起翡翠”,让消费者都买得明白,买得不亏。让车女士感觉到很

有保障的还有东方神韵的承诺,“七天之内,发现同质情况下,价格高于其他品牌可以全额退款,还可以终身免费调换”。

香港东方神韵国际集团有限公司是一家以经营翡翠为主,集原石开采、研发设计、雕刻加工、批发零售、自营加盟连锁、进出口业务为一体的大型国际珠宝运营集团,以传播翡翠文化为己任,坚持“精品平价翡翠超市”的经营理念,精准把控,每件产品都遵循“宁小勿滥”、“投工费料”的职业操守,均由国家质检总局颁发证书,保证为纯天然A货翡翠,具备收藏和佩戴双重价值。

郑州晚报记者 张国庆

品牌活动

一次充电能跑1000里,爱玛再创奇迹

一次充电能跑1000里,爱玛电动车把续航纪录一举打破。去年,爱玛电动车的骑手们从西安出发历经两天一夜,一次充电连续骑行1020里到达河南郑州,一举打破大世界基尼斯纪录。爱玛电动车,成为世界上续航里程最长的电动车,再一次创造了电动车行业的奇迹。爱玛的这一壮举,不仅一举刷新中国电动车行业续航纪录,更让社会各界为之惊叹。

为了让广大消费者共同感受爱玛产品的魅力,爱玛骑迹1000里昨日在

郑汴路升龙电动车广场再次举行。

在启动仪式现场,爱玛电动车负责人告诉记者,郑州作为爱玛看重的一个市场,为了让我们郑州的消费者都能亲眼看到,亲身感受到世界上跑得最远的电动车。公司选择郑州地区作为全国巡展拉力赛站点,在我们郑州当地招募车手全程参与,5月15日~18日连续骑行4天,目的就是让当地消费者更加了解爱玛的产品,更快地使用上爱玛全新推出的更加耐用跑得远的“骑迹”系列产品。郑州晚报记者 周华



周末到金泰成电动车广场 免费领取鲜鸡蛋

5月17~18日,位于郑汴路英协路的金泰成电动车广场,将举行“开业特惠周,献给父母的爱”大型感恩活动,凡是50岁以上的老年人持医保卡及金泰成电动车商场发放的老年优待证在活动期间就可以免费领取鲜鸡蛋一份。该商场一楼数十家电动四轮车经营商户联合厂家集体承诺,活动期间凡是儿女为父母购买老年代步车,一律实行“出厂良心价”,并由商场赠送“500元孝敬奖金”;另外,该商场一、二楼的电动车和自行车也将在父亲节期间推出“开业特惠”活动,凡是父母为儿女、儿女为父母购买的车辆一律确保“全市半年内买贵补差”,商场并赠送相应礼物。张国庆