

江淮十五年,助推中原车市蓬勃发展

专访江淮汽车河南分公司销售总监余丛祖

郑州大牌·【访谈】



为“大牌”者,必先天下之忧而忧,后天下之乐而乐。汽车市场亦是如此,这些在汽车市场征战多年的老品牌,当年怀揣征服天下的梦想进驻河南,尝过辛酸、品过失败,短短数十载奠定了河南汽车市场的领军“大牌”地位。正值5月,《郑州晚报》即将迎来创刊65周年、改版12周年之际,《郑州晚报·TOP汽车》推出“驱动河南”系列报道,梳理汽车市场发展脉络、寻找车市大牌,为中原崛起增加正能量。

2001年江淮登陆河南,短短15年由每月100多台到如今的1.3万台的销量,产品覆盖轿车、SUV、MPV、轻卡等。用江淮河南分公司销售总监余丛祖的话来说,江淮已经得到了河南市场的认可,为自主品牌赢得了更多的荣誉。郑州晚报记者 谢宽

15年,奠定中原车市根基

“江淮是2001年登陆河南市场的,但当时只有瑞丰一款商务车型。”余丛祖说,“江淮真正发力河南市场是在2003年,恰逢中国汽车市场步入私家车的开端,当时江淮乘用车第一家高标准4S店世纪阳光开业,以先进的经营理念和管理模式征战市场,由于当时江淮车型较少,每月保持100多台的销量。”

随着国内汽车市场的蓬勃发展,河南汽车市场也在逐渐走高。“从2008年开始,江淮可以说进入了真正的爆发期。”余丛祖说,“2008年江淮轿车上市,仅一年后便创下了3000台的销售纪录,随后保持着翻倍的数字增长,截至2013年,江淮

乘用车在河南每年销量达13000台。2014年1至4月同比增长20%。”

销量增长的背后,离不开丰富的产品线 and 区域覆盖。截至目前,江淮通过自身的努力,产品线已经覆盖从轿车、SUV到MPV等全细分市场,形成和悦和瑞风两大品系。同时,江淮在河南市场网络布局上已经发展到18地市22家经销商。余丛祖认为:“对江淮来讲,河南是江淮重要的一块儿阵地。2013年,江淮在全国范围内成立了3家销售分公司,河南便是其中之一,目的就是针对河南市场做大做强。当然,河南也是整个江淮在全国销售范围内排名前十的省份之一。”



余丛祖

赢口碑,全程提供优质服务

当然,江淮在河南市场做出的成绩更得益于消费者认可。

余丛祖认为:“消费者认可江淮有3个方面:其一,河南市场相比较国内一线或沿海城市,对自主品牌的认可度高;其二,江淮乘用车产品的外观、品质、空间符合河南消费者的消费观念;

其三,江淮乘用车价格一直主打亲民路线,以性价比赢得消费者口碑,尤其是地级、农村市场,这部分消费者更加注重性价比。”

面对未来两至3年,江淮河南分公司将进行更多的调整。余丛祖说:“首先,区域网络将进一步下沉,覆盖面要进入村、

镇级市场;其次,从产品线上,推出一些河南市场上适合的产品;最后是顾客满意度的服务提升。”

“尤其是2013年,江淮提出‘敬客经营 服务销车’的全新经营理念,再度确立了以用户为中心的经营方向。”余丛祖介绍,“江淮‘JAC一家亲’新服务针对终端

服务提出了‘一对一’专属服务顾问、三位一体交车、‘亲情四季’服务活动、双人快速保养、人员认证上岗、100%维修品质检验、透明车间、阳光价格、满意度在线评价,全天候全方位服务呵护十大举措,为用户提供了从选车、购车到用车的全程优质服务保障。”

2014新款登场 配备6速自动挡
速锐Style!
你有你思路 我有我态度

河南中植瑞成旗舰店
全系车型火热抢购中

深色系内饰全面升级 | 全新轮毂米其林轮胎 | LED日间行车灯 | 6速自动挡

比亚迪汽车河南中植瑞成旗舰店 全系车型火热抢购中



在上市一年多的时间里,凭借精准的市场定位和卓越的产品力,速锐收获了良好的市场销量和用户口碑。为了满足消费者的多样化用车需求,2014款速锐在外观、内饰、动力、配置、工艺等方面全方位升级,市场竞争力进一步加强。郑州晚报记者 谢宽

动感外观设计 速锐 Style

为了满足消费者的个性需求,2014款速锐新增冰海蓝、赫拉红金属漆,更添靓丽。在设计风格上,2014款速锐传承了“流动美学造型”设计,一体化的前大灯与镀铬进气格栅,车身整体性更强;延伸至车尾的简洁腰线,与简约的尾部相呼应,让整车看起来更和谐;加上翼子板上的“i-turbo”标识、新造型汽车轮毂以及米其林轮胎,使得2014款速锐更潮更有质感。

更值得一提的是,2014款速锐全系可加装LED日间行车灯,这让车辆在白天行驶时更加容易识别,提升行车安全系数。

加推6速自动挡 多快好省

2014款除原有1.5L+MT,1.5TI+MT及1.5TI+6DCT3种动力系统外,顺势加推1.5L+6DCT车型,动力系统更加完善。6速自动挡拥有五大优点:6档高效双主轴,节能环保。精准切换双离合,换挡顺畅。电液控制、轻量紧凑化结合系统。精密冲

压、电子束焊高刚高强换挡拨叉。电子自动双模式,驾驶自如。它集合了手动变速器和自动变速器的双重优势,会根据车速和油门踏板等对驾驶者的换挡意图作出判断,预见性地把下一档位齿轮组进行预连接,大大缩短了换挡时间。再配以现在比亚迪3系车型拥有VVL(可变气门升程)技术的全铝合金发动机,更能满足消费者对于驾驶运动感和车辆节油的双重要求。

米其林轮胎+ESP系统 业界良心

在安全方面,速锐凭借面面俱到的安全防护,2013年曾以56.5的高分荣获C-NCAP五星安全评价,一举超越众多合资车型,同时刷新中级车最高测试纪录。2014款速锐在安全性能上更进一步,不仅新增米其林轮胎,而且新推出的6速自动挡车型还标配ESP系统。

2014款速锐配备的米其林轮胎抓地力更好、胎噪更小,205/55 R16的轮胎尺寸让抓地力、舒适性以及燃油经济性3方面达到了完美平衡。

比亚迪全系车型火热特惠抢购中

河南中植瑞成汽车销售服务有限公司
5S店销售热线:0371-8600 5999 VIP热线:15981984638(任经理)
地址:郑州市西环路化工路交叉口向北1000米路西

飙到不想停,酷到被围观,2014款比亚迪速锐,酷炫登场。特别搭载TID黄金动力总成,1.5TI直喷增压发动机,百公里加速仅8.9秒,同时配备全新轮毂及米其林轮胎,尽享非凡乐趣;更以全球领先的遥控驾驶技术领衔智能科技,辅以流线动感的车身设计,深色系内饰全面升级,让你的速锐Style,不彰自显。



河南中植瑞成 电话: 0371-8603 1077
地址: 郑州市西环路与化工路交叉口向北1000米路西
河南嘉力汽贸 电话: 0371-8600 5999
地址: 郑州市北环路与丰庆路交叉口向西100米路南

速锐 思锐 杰 G6 S6 F0 F3 L3 M6 e6先行者 | 4008-303-666 0755-84218038 http://www.bydauto.com.cn

