



早在10年前,你是否能够想象,无论是汇款、转账,还是理财、投保、炒股等业务,再也不用花力气花时间排长队,而是一部简单的手机就能搞定。如今,这些曾经听起来遥不可及的事情,如今却真实地进入人们的生活,而随着生活节奏日益加快,简单的手机充值、购物支付、信用卡还款等功能已不能满足手机使用者的“胃口”,在手机上打理自己的资产,进行金融信息的查询、理财产品的认购等,正被越来越多的投资者关注。 郑州晚报记者 吴幸歌

汇款、转账,理财、投保、炒股……一部手机轻松搞定 移动理财 “指尖金融”触手可及

多家银行发力移动客户端

除了简单的手机充值、转账汇款等功能外,还加载有理财计算器、黄金、理财产品、基金资讯等

如今,各大银行的手机银行除了简单的手机充值、转账汇款等功能外,还加载了更多的金融服务,例如理财计算器、银行网点查询、黄金、理财产品、基金资讯等。此外,为了推广手机银行业务,农行、建行、光大银行、浦发银行、民生银行、招商银行等多家

银行均发力移动客户端,推出了手机银行的专属理财产品,而此渠道的理财产品收益率相比于同期银行柜面或网银渠道发行的同类产品,要高出0.1%到0.5%。在某手机银行客户端,记者看到一款预期收益率为5.3%的理财产品,随后,在该银行的网银渠道,记者看到了同样的产品,收益率仅为5.2%。而在另外一家银

行的手机银行客户端,记者看到的一款理财产品预期收益率则比网银渠道高出0.3个百分点。

由于不少手机理财产品有相对较高的收益率,且起售点总体较低,投资者在手机上可以第一时间看到产品的相关信息,甚至经常出现被“秒杀”的情景。

“相对较高的预期收益,移动客户端则吸引投资者理财的重要原因之一。而且有的理财产品完全是手机专属产品,投资者在柜台渠道和网银渠道几乎是看不到的。”

一家银行负责人告诉记者。

客户激增机构“跑马圈地”

通过移动客户端推出理财早市或夜市、二维码买理财等服务

事实上,除了较高的预期收益,移动客户端更加丰富的理财产品,及可以随时随地打理财产的便捷性,也使得移动理财对于投资者来说更加有吸引力。

如今,各大银行的移动理财客户正处于明显的增长期,而利用种种相比于传统渠道的优势,各大银行都开始加大优惠力度,对整个移动理财市场进行“跑马圈地”。

如光大银行通过电子渠道的创新,推出业内首个理财早市、夜市。不仅打破了传统金融服务的时间限制,更满足不同客户的理财需求。

中信银行推出“二维码买理财”服务,理财签约客户只要下载中信移动银行App客户端,内嵌的二维码扫描器,扫描事先生成的理财产品二维码图案,就直接链接到移动银行购买页面,输入银行卡密码后即可完成交易。整个过程只要几十秒。此外,个别

银行还推出开通手机银行或购买手机理财产品送信用卡积分等优惠活动。

而这些优惠带来的客户增量相当明显。“目前,我们共有将近16万的手机银行客户,仅今年上半年,新增客户就超过了10万人,其中大约有一半左右的客户在使用手机银行进行理财。”一家银行负责人告诉记者。

其实,除了银行,其他机构同样没有忘记在这一市场中分一杯羹。一脚踏入金融领域的支付宝早已通过余额宝,介入理财领域,如今更是雄心勃勃地发力于移动理财领域。而在不少智能手机上,各种移动理财的APP也正在风靡。“尽管其他机构的进入会分流一些资金,不过,不管如何,银行在移动理财方面仍旧有自己的优势。”业内人士认为投资者在理财过程中其实更认可渠道而非产品,因此,余额宝与银行几乎无可比性。



银证银期轻松办理 投资乐趣 无忧畅享

转账便捷

渠道多样

稳固周全

合作伙伴广泛

银证银期服务

中国银行为投资者提供第三方存管、融资融券信用资金存管、B股银证转账及银期转账服务。

支持港澳台客户办理第三方存管业务及证券公司网上“一站式”签约第三方存管,多种渠道,实时到账。

2014年5月1日至6月30日,新开通中国银行第三方存管并完成一次银证转账(100元及以上)的客户,即可获赠20000交易积分,积分将于7月30日前转入客户的积分账户。

资金转账便捷 交易渠道多样 服务稳固周全 合作伙伴广泛

了解业务详情,敬请光临当地中国银行分支机构或登录中国银行全球门户网站www.boc.cn进行查询。



银行 BANKING | 证券 SECURITIES | 保险 INSURANCE

全球门户网站: www.boc.cn 客户热线: 95566 官方微博: weibo.com/bankofchina

