



进入5月末,一年一度的出国留学高峰即将来临。光大银行“出国通”有一系列专门针对留学生的出国金融服务,可以轻松解决留学前、留学中所碰到的各种资金证明、换外汇、携带境外卡等各类出国常见金融问题。同时,很多特色业务包括加拿大留学一万加元办签证、业内首个智能“定投”外汇系统、电子旅支等业务都是光大银行的独有。为了方便家长,很多问题足不出户,通过光大银行网上银行即可轻松解决。 郑州晚报记者 吴幸歌 通讯员 黄斌

## 又到留学季 光大来解忧

### 同时上线业内首个智能“定投”外汇系统

#### 个人智能结售汇 解决换汇烦恼

每个即将送孩子出国或者已有留学生的家庭,都会提前为孩子提前准备所需外汇。光大银行自5月1日开始上线的个人智能结售汇业务,能够帮助家长规避汇率风险,实现定期定额购汇,将汇率牌价从某个时间点上改变为时间段内平均值,减少购汇成本。

目前个人智能结售汇业务可受理美元、欧元、英镑、加拿大元、澳大利亚元、瑞士法郎、港币、日元等8个主流币种;签约期限灵活可控,可选择每周、每两周、每月及每季四种周期;可自行指定签约日期起一年内某一天为起始日期;可选择光大银行任意网点办理签约及撤销;只需一次签约,系统即可自动根据签约条件自动处理。同时在扣款前、扣款成功或扣款失败进行短信发送通知。同时持有光大银行出国+卡办理智能结售汇业务还可享受20个点差优惠。

假设张女士计划于2014年9月份为儿子支付1万美元留学费用,5月12日签约光大银行个人智能结售汇业务,并设定每两周购汇一次、每次购汇1000美元,共计购汇10次。虽然每次购汇时汇率各不相同,但平均下来汇率为10次购汇的平均值。如果张女士选择9月份某一时点一次性购汇,如果美元波动较大,且张女士对汇率判断失误,有可能遭遇该时点美元升值较高、购汇成本较高的风险。

#### 电子旅支 高端、安全又实惠

美国运通易世通电子旅行支票是专门为出国旅行、公干、留学的群体设计并发行的新型支付产品。作为纸质旅行支票的升级产品,在延续了纸质旅行支票安全、永久有效、世界通行的特征的同时,其真正实现“一张卡,六优惠,高端安全又实惠”的特性,刷卡、取现、海淘消费一卡搞定,全球均可享受免3%货币转换费、境外上万家商户及海淘网站优惠等多重增值服务。

光大银行是最早代理美国运通电子旅支的境内金融机构,通过柜台为客户提供美元、英镑、欧元三个币

种电子旅行支票的出售、充值、销户、余额明细查询等服务。现在,您在光大银行办理电子旅行支票的充值,即可获赠5~50美元。仅需身份证,即可轻松办理。

光大银行是业内提供出国留学金融服务品种最多最全的银行机构,除上述业务外,光大银行出国+卡、网银自主结售汇、网银境外电汇、10分钟汇至境外的西联汇款、预约开立境外账户、“阳光菁英汇”实习生计划等等出国金融业务,便捷高效而又低成本地实现留学梦想。

#### GIC专户 轻松获取加拿大留学签证

在几大热门的留学生青睐国中,加拿大一直是综合排位靠前的选项。那么,在留学需求膨胀、签证处压力增大的境况下,怎样才能更便捷地拿到签证?2011年,加拿大使馆便向留学生提供了签证快速通道——GIC专户。只要拥有加拿大大学院或大学的录取通知书,递交成绩为5.5分或6分以上的雅思成绩或来自在华加拿大海外高中的被认可的加拿大高中文凭,申请人就可通过GIC专户申请加拿大留学签证,而该专

户便是提高获签概率和效率的便捷通道。GIC是“担保资金证”的简称,它,只要求留学申请人在规定的加拿大银行中存入1万加元即可,而这些钱将在学生到达加拿大后,按月以规定数额返还。在中国,可办理GIC业务的中国金融机构只有光大银行。光大银行作为加拿大丰业银行境内唯一合作金融机构,所有网点均可直接将申请人的材料递交加拿大丰业银行,轻松解决签证所需资金问题。

#### 银行快讯

#### 建行首推 商户POS电子签单服务

近日,建设银行在业内首推商户POS电子签单服务。该服务的推出,可将客户争议调单核查时间从3~8天缩短到交易清算当天。持卡人只需在POS机的手写屏幕上完成电子签名,POS机便可打印已有持卡人签字的签单供持卡人和商户留存,同时,定时传送到业务管理后台,实现“电子签单”。 张新乔

#### 民生手机银行 携手尚品网送优惠

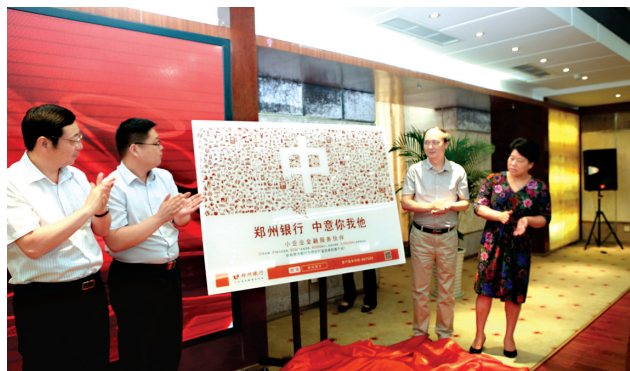
5月20日至25日,民生手机银行携手时尚电商尚品网,将开展万款轻奢品低至1.52折时尚狂欢活动,并将推出专属民生手机银行客户的折上再享9折。

在活动预热期即5月12日至19日,登录民生手机银行获取优惠码尚品购物也能9折。此外,该行专门为手机银行自助注册客户打开小额支付通道。没有开通民生手机银行的客户,只需在线下载客户端,自助注册民生手机银行时,勾选开通小额支付功能,即可轻松购得心仪实惠的商品。 索伟铨

#### 东亚银行无锡分行开业

5月15日,东亚银行(中国)有限公司庆祝无锡分行开业。该分行为各类客户提供全面的人民币和外汇服务,包括账户及存款服务、贷款、票据承兑与贴现等。据了解,东亚中国是在长三角地区拥有最庞大分支网络的外资银行之一,除了无锡市外,东亚中国目前在长三角地区6个城市共设有25个网点。 王翠

## 郑州银行“中意你我他”品牌发布会昨日举行



与会嘉宾揭开“中意你我他”的新品牌

昨天上午,郑州银行“中意你我他”品牌发布会在郑银大厦举行。在新的品牌形象中,郑州银行确立了“小企业金融服务伙伴”的品牌价值定位,并确定了“中意你我他”的品牌沟通广告语,意在传达郑州银行将中小企业定位为“中意你我他”的目标客户群体,希望成长为区域领先的、为中小企业提供一揽子金融服务的综合性银行,通过本地方言的“中”字的物化演绎,表现郑州银行希望通过良好的品牌文化、服务和产品的输出,更加彰显郑州银行立足小微企业。

郑州银行董事长、党委书记王天宇、河南省金融办银保处处长陈忠庆、人行郑州中心支行办公室副主任李天忠、河南长通运输有限公司总经理杨志荣共同发布了郑州银行的新品牌。

郑州银行行长、党委书记

记申学清在致辞中表示,作为目前河南省规模最大的城市商业银行,从“鼎铸中原”口号,到商鼎卡、小企业“五个一”贷款系列,再到“金梧桐”理财产品,郑州银行的品牌形象逐渐深入人心,社会公众的认知度不断提高。郑州银行新品牌形象的发布,既是崭新的开始,也是历史的传承;既来源于郑州银行助力广大中小企业客户的美好愿景,也来源于全行上下33年来的探索积淀。郑州银行将以此次活动为契机,继续坚持“小企业金融服务伙伴”的市场定位,不断创新金融产品和服务,努力把郑州银行建设成为让客户中意,让群众放心的银行。

为普及金融知识、扩大社会认知、助推业务开展,优化金融服务,提升品牌形象,郑州银行针对社区、市场开展的“乐生活·乐经营”小企业金融业务巡展推广活动、小微信贷业务品牌“小额宝”和“惠聚社区,服务万家”金融服务进社区活动同期发布。

郑州晚报记者 吴幸歌 通讯员 刘兆赞

