### TOP理财 行业

## 买黄金到交行 四重礼齐分享

一重礼:基础金价抢黄金

二重礼:特价产品限量优惠

金





(a) 交通銀行 BANK OF COMMUNICATI 本学書 PROFECASI



持卡人可享受更多购买优惠 次活动享有最终解释权。

交通银行于2014年4月1日-6月30日 开展"春满大地、品味'金'生"贵 金属促销季活动。

交通银行河南省分行对本

o 交通銀行 您 的 財 富 管 理 银 行

激情夏日、传世珍藏

# 巴西世界杯纪念银章 交通银行限量发售中



四年一届的世界杯,让 这个夏天变得让人无比 期待,也让世界杯收藏 品市场逐步火爆起来。 吉祥物、球衣球票、纪念 章、纪念市及邮票等众 多纪念品让热爱足球 的收藏者们大呼过 瘾。不过专家也提醒 各位收藏者,不是所有 的纪念品都具收藏价 值,收藏世界杯藏品材 质和官方授权是保值 基础,独特创意蕴含的 文化元素才是藏品升 值的重要加分项。 郑州晚报记者 吴幸歌

通讯员 韦学敏

### 《2014年巴西FIFA世界杯纪念银章》面世

一直以来,世界杯、 奥运会等重大赛事收藏 品的价值评估,其艺术性 远重于商业性。相较以 往,本届巴西世界杯恰逢

中巴建交40周年,相关 收藏品蕴涵的历史意义 更深了一层。

为迎接四年一度的 足球盛宴,经国际足联 (FIFA) 特许授权,以 2014年巴西世界杯为主 题的《2014年巴西 FIFA 世界杯纪念银章》隆重

### 交通银行限量发行,极具收藏价值

据悉,该银章以大力 神杯、巴西世界杯官方会 徽、主场馆、吉祥物以及巴 西特有的热带雨林动植物 剪影等重要标志为元素, 经国际足联(FIFA)正式 授权,官方权威防伪,产品 对应唯一编号,世界杯期

间在交通银行限量发行, 稀缺珍贵。

官方会徽银章的主 图为本届世界杯logo"激 励"。本届世界杯的官 方标志基本上是模仿大 力神杯的造型,金杯顶 端的金球由三只手掌环 绕而成,标志着世界的 互相交流互相帮助,颜 色由巴西国旗以及巴西 队必不可少的黄色、绿 色及红色组成,同时也 代表着巴西的热情,底 纹由巴西热带雨林特有 的动植物剪影构成。

#### ■精品推荐

### 1公斤单枚装银章

1公斤单枚装银章采用 Ag.999 纯 银打造,由国际足联(FIFA)主席约瑟 夫·布拉特及国际足联发行机关董事总 经理尼尔斯·哈格曼答名 且有极高的

"2014 巴西 FIFA 世界杯纪念银 章",每一枚都有独特的文化元素和设 计理念, 现在,只要购买1公斤单枚装 印章,更可以获得由FIFA官方授权,采 用合金镀金材质、高达15CM的"大力 神杯",绝对以世界冠军奖杯为原型,绝 对全球限量发行,绝对独一无二的 2014 最具人气的文化藏品,现在就让 我们亲手举起属于我们自己的冠军。

还在等什么,心动不如行动。

### 银行年中考临近 拉存款大战升温

6月16日,央行定向降准将正式实施。同时,银行年中"大考"迫近,一年前突袭 的"钱紧"仍让市场心有余悸。不过,无论是央行启动定向降准策略,还是"学乖 了"的商业银行,形势都发生了很大的变化。专家认为"钱紧"已难再现。 郑州晚报记者 雷群芳

### "钱紧"难再现

发生在2013年6月份 的银行间市场"钱紧",仍 让不少金融机构人士记忆 犹新。去年6月20日,银 行间隔夜拆借利率和7天 回购利率均创历史最高。 同时,理财产品收益集体 跳涨,个别甚至突破8%。

"钱紧今年绝不可能 重演了。"一位银行业人士 表示,从去年经历"钱紧" 之后,央行已经十分注重 短期的流动性管理,不会 再让资金市场突然变紧, 而且在经济下行的压力 下,实际操作中货币还是 偏松的。

6月末未到,央行已 经提前动手。中国人民银 行9日晚间宣布启动定向 降准:6月16日起,符合审 慎经营要求且"三农"和小 微企业贷款达到一定比例 的商业银行,将下调人民 币存款准备金率0.5个百 分点。此次定向降准大约 将覆盖2/3的城商行、80% 非县域农商行和90%非县 域农合行。

央行称,当前流动性 总体适度充裕,货币政策 的基本取向没有改变。

Wind 统计显示,6月首 周,央行公开市场净投放 较5月最后一周大幅增 加。与此相对的是,四大 行5月前四周仅放贷 1300亿元,但5月末不到 一周内新增贷款飙涨约 1400亿元,当月新增规模 增至约2700亿元。

业内人士认为,今年 以来,央行已十分注重在 货币市场的公开市场操 作,对货币市场利率非常 关注,三四月份间,货币 市场的利率一直处于下

### 商业银行提早布局

资金成本上下浮动,始终是牵动逾 百万亿资产的银行业及众多企业的命 门。商业银行在经历"钱紧"教训后也 在自省,

"我们行早已在准备跨6月末的业 务了。其实很多机构都已经做了充足 的准备,对资金面的判断不可能再像去 年那样混乱了。"某银行金融市场部门 的负责人说。

据银率网统计,5月最后一周,60 家银行密集发售708款理财产品,平均 预期收益仅为5.15%。

其实,经过去年的钱紧冲击之 后,商业银行对流动性的管理开始 变得更加严格。"我们行从去年钱紧 之后,就开始严格控制期限错配,尤 其是短期的流动性。"一家股份制银 行相关负责人说。

不过,随着银行年中考核临近,拉 存款大战也日渐升温。"5月底6月初, 各家银行就在抢着发售理财产品,目的 就是揽储备战资金紧张。"业内人士说。

#### ■银行快讯

### 招商银行净值型理财产 品与结构化理财产品余 额突破4000亿元

近日, 招商银行自去年全面推 动理财业务转型以来,该行资产管理 能力不断提升。最新数据显示,招行 净值型理财产品和结构化理财产品的 管理余额已突破4000亿元,较去年末 增幅约360%,成为该行今年以来理财 产品规模增长的主力军。据了解,招 行在国内银行业中较早意识到理财业 务必须回归受托理财、主动管理,投资 者自负盈亏的业务本质,因此从去年 以来就坚决实施理财业务转型,走投 资资产透明化、可量化、可估值的发 展路径,以净值型产品和结构性产品 为主,打造全新的理财产品模式。截 至目前,招行结构性产品和净值型产 品管理余额在全部理财产品管理余 额中占比超过40%,在国内银行业中 居于第一。 李瑞香

### 交行河南省分行 大力发展新型业务

今年以来,交通银行河南省分 行积极推进业务创新,大力发展新 型业务,取得了良好成效。据了解, 该行采取多项措施推动新业务发 展。一是制定发展规划,定期跟踪 推进。制订"2014年新业务发展规 划",分析市场情况、发展现状、发展 重点、发展措施等;二是梳理业务流 程,强化业务指导。整理了《新业务 产品简明电子手册》,提供简明、清 晰的流程支撑。对重点客户制定新 业务融资服务方案,对新业务项目 进行全程跟踪指导;三是筛选目标 客户,明确业务重点。明确了将直 投、资产池等新型表外融资业务作 为发展重点;四是搭建合作平台,拓 展业务空间。加强与租赁公司、信 托公司、证券公司、保险资产管理公 司等第三方合作,通过召开交流会 的方式进行项目对接,探索合作模 式,开拓合作空间。全权

### 招行网银专业版7.0 领跑"轻型银行"

近日,以金融科技见长的招商 银行发布其网上银行专业版7.0,新 版招行网银以更加人性化、智慧化、 扁平化的特点,继续引领网络银行 建设潮流的同时,也显示了国内银 行电子银行互联网化的更高水平。 据悉,招行网银专业版7.0在应用现 有的数据积累和技术的基础上,针 对每一个接触点或客户交互系统的 应用规则,建立起一套"智慧化' 银的客户识别体系,实现更加个性 化的客户服务。例如客户登录后, 系统会根据数据挖掘模型的成果在 "特别推介"频道向客户展示推荐三 款最适合他的产品;首页还设置了 个性化推荐的优惠快讯和投资理财 产品,避免客户面对名目众多的优 惠活动和产品选择而不知所措。客 户完成转账汇款、信用卡还款、生活 缴费等常用交易后,成功页面会为 客户提供其最有可能进行的下一步 操作。 李瑞香