

“限量半价秒杀”、“爆款抢团购”、“大单特价”…… 苏宁3C产品暑期大放“价”

多重活动,价格直降一步到位

据了解,苏宁此次“3C大放价”活动,以“无需再等 这次最省”为口号,在苏宁易购网上商城以及苏宁线下近1600家门店展开联合攻势。此次活动,苏宁将携手苹果、联想、三星、华为、先锋、尼康、佳能等一线3C厂家,投入上百万资源保障此次3C让利活动。

为了引爆全国3C市场的抢购热潮,苏宁全场3C产品均给出了击穿底价的优惠力度。在其中不乏多款市场主流畅销机型:原价1999元的宏碁W3-810 8.1英寸平板电脑半价秒杀仅售899元,iPhone4s活动价仅售2199元,小米1S底价699元来袭,尼康D7000(18-105)低至5799元,夏普电话机JD-C200主机仅售149元。

新品助阵,体验最新前沿产品

在苏宁“3C大放价”活动中,苏宁继续为广大消费者提供“正品低价”、“物流准时”、“免费清洗”、“免费贴膜”的服务。记者从苏宁了解到,除了苏宁长期推广的3C免费贴膜、免费清洗的服务项目外,为了迎接3C大促,苏宁还在门店展出了最新前沿产品——体感车、航拍飞机、新型穿戴设备等,消费者可在门店进行现场免费体验。

此前高性价比三纬XYZPrinting 3D打印机也进驻

苏宁“3C大放价”活动同步推出了形式多样的促销活动。河南苏宁总经理姚凯介绍说,在苏宁易购网上商城,消费者即日起在苏宁易购参加“全民刮一刮”活动,即可刮取券值为5元、10元等的线上线下3C通用抵用券,苏宁易购还将在参加此活动的用户中每天抽取10名幸运用户获得1000元抵用券,用于购买手机、数码、电脑以及OA类产品。苏宁“3C大放价”活动还推出了“限量半价秒杀”、“爆款抢团购”、“大单特价”、“品牌专场团购”等整体活动。此外,手机、电脑、数码还分别推出了“合约套餐直降”、“电脑以旧换新”以及“购物满2500元返200元镜头券”的让利活动。

苏宁,消费者在北京、上海、广州、佛山、深圳、南京、武汉等城市的8家门店,就可以免费感受3D打印机的应用及奥妙,体验到包括杯子、手链、玩偶、齿轮等各种各样的生活趣味打印,同时打印出来的实体物品可免费带走留作纪念。姚凯表示,苏宁希望通过这些前沿新品的体验,让更多的消费者能体验到世界范围内最新的产品,感受“高精尖”的科技魅力,从而提升苏宁的体验服务实力。

五星“准时服务” 力保空调快速“上墙”

今天下午亚细亚旗舰店有场VIP专场内购会,快来“抢”

夏季是空调的销售旺季,近段,五星空调销量环比飞快上升。在销售大好的同时,五星发现消费者不仅看重空调的品牌、价格和质量,对服务的要求也越来越高,尤其是售后的准时送货、安装等是他们最关注的问题。据此,五星及时推出“准时服务”,力保空调能快速投入使用,让消费者省心。 郑州晚报记者 樊无敌



定制服务,送货每延迟10分钟赔付10元

“准时服务”是根据消费者的特殊需求而提供的定制服务,将过去模糊不清的作业时间段转换为准确上门时间,可以为有时限要求的消费者提供更加贴心的客户体验。只要消费者在购买空调时与导购人员约定好送货和安装时间,五星将按照约定准时送货、安装。除去恶劣天气等不可抗因素,如果五星超出与消费者约定的时间段,将按每延迟10分钟赔付10元的标准对顾客进行补偿,最高支付300元。同时,消费者在与五星约定服务时间后还将收到关怀短信。

为什么五星能做到准时送装,敢许下超时赔付的承诺呢?五星负责人介绍说,这主要在于五星有着庞大、健全的售后系统与合理化分工。为了迎战即将到来的高温,五星对准时送货流程从前台介绍、信息录入到派工、调度等细节都进行了全面优化,并已调整送货系统,增加运输车辆,以缩短消费者的等待时间。五星24小时服务热线400-828-6666为消费者提供空调维护、抢修等服务,五星3000辆物流车、5000名工人、6000名安装人员、2000名维修人员随时待命,为您家里的空调保驾护航。

专场内购,今天下午快来亚细亚旗舰店

为了力保消费者能早日畅享清凉,五星通过对售后人员一系列严格专业的管理培训,保证旺季空调售后服务的质量。空调的安装是一项集专业性、技术性、经验性为一体的工作。五星对安装工的招聘、培训、上岗都有一套完整的流程,对员工用语、敲门次数、进顾客家门程序也有明确规定。每年五星服务中心会针对这批员工进行等级评定,根据安装工、维修工的技术水平,历次服务消费者的满意度等来进行划分,不符合要求的将进行再培

训,以此来提高五星的最终服务水平。今天下午,五星举行家电震撼惠卖活动,7月11日~7月13日活动期间,购冰箱、洗衣机、彩电、空调、厨具、小家电类商品,满1000降100送苏泊尔汤锅一个,满3000降300送美的电饼铛一个,满5000降500送花光挂烫机一台,满8000降800送海尔全自动洗衣机一台。购3C品类商品还可加送超市卡。五星亚细亚旗舰店VIP专场内购会,今天下午开启。专场内购期间享购物优惠后再加送超市卡。

永乐15周年庆,今天开始热卖升级

大幅让利引发了购物狂潮

永乐电器15周年辉煌庆典活动,自7月4日开幕以来在中原地区就引发了购物狂潮。河南永乐总经理王巍表示,最近销售额呈井喷增长,刷新近年来周年庆典销售纪录。市场调查显示,活动期间,永乐销售额几乎占了中原家电市场份额的半壁江山,充分显示了中原消费者对永乐的青睐。活动期间,单品满500送食用油一桶,单品满1800送电磁炉一台,套购满14800送1000元积分,套购满28000送3000元积分。 郑州晚报记者 樊无敌

超低特价来自厂家支持

厂家往往偏爱实力强的商家,在中原家电连锁卖场中,永乐连续15年稳居行业龙头的实力让家电厂家敬重,很多家电品牌借助永乐的影响力,在中原地区获得了良好的销售业绩,因此,厂家在分配促销资源时对永乐都偏爱有加。7月11日~7月13日,为了在15年来规模最大的一次家电盛宴中赢得更多的市场份额,众多厂家都早已准备了总价值数亿元的特价机型和促销赠品。王巍介绍说:“大幅让利,一方面得益于厂家的鼎力支持,庆典期间,大量厂家资源迅速向永乐倾斜;另一方面,

得益于永乐自身的大力投入,使庆典活动落到实处,让消费者受益。另外,永乐遍布全省的43家门店网络,让消费者买电器更加方便、快捷,也是永乐周年庆热销的另一主要因素。”

据悉,永乐15周年庆典期间,永乐卖场的热销引来了数百家家电厂家的老总到门店现场指挥销售。“很长时间都没有出现这种火爆的场面了。由于活动力度非常大,展台前排起了将近10米的队伍。针对这种情况,我们及时抽调了数十位销售人员充实永乐门店,协助完成好销售。”一位厂家老总表示。

空调、冰箱、洗衣机全场5折起

本周,永乐15周年庆典进入第二季。永乐将在前期优惠活动基础上,于7.11-13日狂促三天,彩电、冰箱、洗衣机、空调、手机、数码、电脑、小家电等产品全场5折起销售。作为庆典第二季的重头戏,永乐电器还将送给消费者更多惊喜。近千款高端新品和大手笔全场普惠,势必带给消费者非同寻常的视觉冲击新体验。

大量惊爆特价机放量售卖,遥控落地扇,两小时定时,全铝核电机,抢购价139元;两门冰箱,170立升以上,抢购价980元,限量50台;32英寸液晶电视抢购价988元;8公斤全自动洗衣机抢购价1598元;大1.5匹冷暖挂机,抢购价1999元;55英寸液晶电视,智能网络wifi,抢购价3488元;对开门冰箱,抢购价3599元,限量50台;大2匹精品合资冷暖柜机空调,抢购价3699元;佳能单反

(18-55),抢购价3998元;iPhone 5S,移动4G版,抢购价4599元,放量100台。这些你想都不敢想的低价电器在永乐15周年庆典期间,全部零利润售卖,像这样优惠幅度大,而且还都是国内外知名品牌,保准让你大吃一惊。

“此次周年庆典,是永乐15年以来投入最大、规模最大的一次让利活动。永乐电器15周年庆典在家电市场具有里程碑意

义,不仅带动了家电市场的繁荣,更大大提升了消费者家庭品质生活。”王巍指出,针对此次活动,永乐电器投入了巨额让利资源,大幅让利活动将使家电价格再创新低。全省43家门店同步爆发,购家电更便利,500个品牌,10000余种家电产品,随心所欲,2000余名专业导购,热情服务!数百辆送货车,近千名送货安装师,全省互动,享受更快捷!

