

牵手

郑州晚报

南方都市报

战略合作

周年

光大银行郑州分行 前7个月 发债时点金额“领跑”河南

进入2014年以来,光大银行郑州分行的投行业务表现优异,尤其以发债业务表现突出,截至2014年7月末,中国光大银行郑州分行作为主承销商,今年已经累计实现发行非金融企业债务融资工具的时点金额总数达77亿元,累计发债余额147亿元,创下新高的同时,亦占据全省时点金额债券承销市场排名的第一位。

郑州晚报记者 雷群芳 张俊 通讯员 范羽中

发债时点金额“领跑”河南

据中国光大银行郑州分行投行业务部总经理刘博介绍:“今年前7个月,光大银行郑州分行投行业务部的债务融资工具业务先后为神火股份、郑州交建投、永煤控股集团以及河南收费还贷公司成功发行多支中期票据、定向工具,在河南市场实现发债时点金额77亿元,分行累计发债余额147亿元,融资流向覆盖能源类、化工类、基础设施建设、交通等行业,在一定程度上大大缓解了发债企业的资金压力。”

据了解,进入2014年以来,在光大银行郑州分行的投行业务并不仅仅是只有发债这一枝独秀,在其他细分业务层面也均

有着优秀的表现。

首先,在高信用资质机构客户直接融资对接理财业务方面,今年前5个月,光大银行郑州分行新增高资业务34亿元,其中宇通集团理财直接融资工具10亿元、天冠集团高资3亿元、能源化工集团高资20亿元等。

其次,在股权服务全程通业务方面,今年上半年,光大银行郑州分行投行业务部将股权服务全程通业务的工作重心放在资本市场中间业务的营销上,主要业务产品包括挂牌易、股权转让融资和定向增资融资。挂牌易方面,该行投行业务部与光大证券合作开展新三

板挂牌保荐业务,目前该业务正在有序推进中。同时,该行投行业务部正积极与郑州高新区管委会接洽,拟为我省首批12家新三板挂牌企业提供综合金融服务。

再次,在贵金属业务方面,今年上半年,光大银行郑州分行新增灵宝金源矿业1.5亿元、金渠黄金0.2亿元黄金租赁业务。灵宝黄金2亿元、金源晨光2500万元黄金租赁业务目前正在推进过程中。

最后,今年上半年,光大银行郑州分行投行业务部营销新乡化纤融资租赁业务5亿元,以及林州重机2亿元售后回租项目已签订相关租赁协议等。

多渠并举促新途

很难想象,光大银行郑州分行投行业务的这系列成绩单是出自于成立仅有一年多新部门。

据介绍,目前光大银行郑州分行投行业务部的员工90%以上由硕士以上学历和海外留学背景人员组成,业务覆盖债权融资、股权融资、贵金属业务、同业合作以及集团联动,同时,该行投行业务部兼任总行创新工程的研究与推广。

据介绍,光大银行郑州分行正式凭借这一朝气蓬勃有锐气的团队,在河南投融资市场上创下了一个又一个新高地。比如,首年成立便作为主承销商为河南宇通集团成功注册并发行银监会试点的“理财直接融资工具”20亿元,成为河南市场的第一单。再比如,帮助郑州交通建设投资有限公司成功注册定向工具(私募票据)10亿元并首期成功发行5亿元,成为郑州市八大投融资平台落地的第一单。

此外,光大银行郑州分行帮

助河南省收费还贷管理有限公司开拓创新,为企业在中国人民银行交易商协会成功注册债务融资工具60亿元,打通了企业在资本市场的直接融资渠道。

该行还通过理财资金为河南能源化工集团、神火集团、中原高速、收费还贷中心、天冠集团、辅仁集团、天瑞水泥等企业解决融资需求共计79.5亿元(不含理财直融,若含99.5亿元),并作为战略投资者,成功股权投资开封制药(集团)有限公司,与企业同发展共进退。

对此,中国光大银行郑州分行投行业务部总经理刘博表示,投行业务部门取得这些成绩,更多的还得益于光大银行郑州分行充分发挥集团全金融控股的优势,与光大证券、光大租赁、光大永明资产管理公司、光大金控资产管理有限公司、光大期货等兄弟企业积极联动,为河南省企业排忧解难,解决各种融资需求,为河南省产业的健康发展贡献自己的力量。

●**中信银行办理首笔卖出人民币对外汇期权交易** 8月1日,国家外汇管理局《银行对客户办理人民币对外汇衍生产品业务管理规定》文件正式实施,中信银行率先为客户办理首笔卖出人民币对外汇期权交易,这是该行在人民币汇率衍生产品业务领域的又一次创新探索与尝试。据悉,监管新政发布后,中信银行选择期权业务开展较好的杭州分行及浙江企业作为试点,并率先为浙江省土产畜产进出口集团有限公司、浙江金纺贸易有限公司两家进出口企业各办理一笔基于贸易实需的卖出人民币对外汇期权交易。 夏晴月

●**银联国际与DFS携手启动全球优惠活动** 7月29日,银联国际与DFS集团宣布启动全球优惠活动,银联卡(卡号以62开头)持卡人可在全球12个DFS机场门店享受满额立减,并在全球5个主要旅行目的地的DFS市中心门店享受满额赠券。据介绍,银联国际今年已先后推出60大机场免税店、40大知名商圈等特惠计划,为持卡人不同消费场景提供良好的用卡服务。DFS是世界领先的旅行零售商,银联国际与之开展全球战略合作,有助于更广泛地提升银联卡持卡人的旅游消费体验。 卢长宇

●**2014年上半年河南银行业运行态势良好** 近日,河南银监局2014年年中工作会议顺利召开,会上宣布了今年上半年全省银行业坚持稳中有升,运行态势良好。数据显示,2014年上半年,全省银行

业经营规模加速扩张。截至6月末,资产规模首破5万亿元大关,较年初增长11.57%,高于全国增速1.5个百分点;银行业机构本外币存款余额42383.08亿元,同比增长15.83%,高于全国增速2.73个百分点;银行业机构本外币各项贷款余额25919.56亿元,比年初增加2307.48亿元,创2009年以来历史同期增量纪录。 李肇

●**平安信用卡推出“爸爸加油8.8折”活动** 8月8日,平安银行信用卡推出上海地区爸爸加油8.8折的大型活动,每个参与的车主当天最高优惠可达200元,预示着平安银行重点打造的车主“综合金融生态圈”进入了新的阶段。该活动主要针对持有平安信用卡的车主爸爸们开展。活动期间持有平安信用卡的爸爸,只需携带身份证、行驶证、驾驶证,开车至活动指定加油站现场,出示能够验证爸爸身份的证明材料,并进行现场登记,即可享加油8.8折。 刘欣

●**交行省分行提供多渠道融资服务** 交行省分行致力于通过创新业务为企业提供多渠道融资,上半年除增加传统贷款之外,通过债务融资、融资租赁、资产池、信托融资、保险资金债权投资计划等新型业务共为34家企业融资52笔。主要措施有四个方面:一是正确研判形势、明确发展重点。二是分行高层亲自赴重点企业推介创新产品,多次赴交易商协会等机构进行面对面密切沟通。三是筛选目标客户、协同重点营销。四是搭建合作平台、探索创新模式。 全权

●**光大信用卡推出“10元high歌”刷卡活动** 近日,光大推出十元生活“惠”系列刷卡优惠活动。十元生活“惠”是指持光大信用卡只需要刷卡10元就可以享受美食、观影、洗车等优惠。8月份光大信用卡再推出十元生活“惠”之“10元high歌”刷卡活动,持卡人在活动开始时间内,到指定合作KTV刷卡十元即可尽情欢唱。此外,光大银行白金卡和VISA信用卡也有针对性地推出了多种的活动。 何凯

●**工商银行降低金融服务收费标准** 工商银行积极贯彻落实国务院关于金融服务实体经济的要求,规范各项服务收费。具体措施包含三方面:一是扩大小微企业免费业务范围,免收“小微”企业贷款承诺费、法人账户透支承诺费等费用。二是加大对包括“小微”企业在内的各类客户的收费减免力度,取消对公账户余额管理、对公单位转账到个人账户等收费项目,下调所有渠道的行内异地转账和取款手续费,下调除柜台外其他渠道的跨行转账手续费。三是为包括企业在内的每个客户提供一个免收账户管理费(含小额账户管理费)和年费的账户。 张晓辉

●**招商银行举办亲子沟通公益讲座** 近日,招商银行郑州分行金葵花亲子财商成长营系列活动之“言为心声,爱的表达”亲子沟通公益讲座成功举办。该行特邀河南人民广播电台著名亲子节目主播陶真进行专题讲解,现场为家长提供专业贴心的指导,并通过知识竞答、趣味游戏、情景演示等方式,展示了孩子成长中所需身心指导的必要性,活动气氛热烈,效果明显。 李瑞香

●**建行推出餐饮企业一体化收单系统** 近日,建行针对大型餐饮连锁企业,创新推出了餐饮点单与财务管理一体化收单系统,这是继酒店信息与财务管理一体化系统、百货收银一体化系统之后,建行商户收单业务的又一重大行业应用突破。该系统采用创新POS机具,不仅支持无线点餐、订单处理等收单功能,更重要的是为大型餐饮连锁企业提供了一体化财务解决方案。 张新乔

●**华夏Smart卡为“年轻”量身定制** 近日,华夏银行smart信用卡以零手续费、高取现额度等突出优势,成为颇受年轻人欢迎的“消费利器”。该卡不但具有取现免手续费、信用额度60%可取现、刷卡积分、网购抵现等核心优势,还设计了包括持卡人首年免年费,首年消费或取现交易满5笔即可免次年年费在内的多项专属特权。 华邦

●**中国信保支持我省外贸稳定增长** 今年以来,中国出口信用保险公司河南分公司(以下简称“河南信保”)创新产品,提升服务,多措并举扩大出口信用保险覆盖面。上半年,河南信保承保规模近26亿美元,同比增长16%。其中,短期出口信用保险承保规模25.6亿美元,同比增长17.1%,高于同期外贸增长。海外投资保险承保规模2800多万美元,同比增长160%;向企业支付赔款逾716万美元,经济补偿功能充分发挥。新增服务小微出口企业119家,承保规模8200万美元,政策性职能进一步强化;融资合作银行达到14家,帮助企业获得银行融资约合24.6亿元人民币,缓解了企业融资难题。 屈昊

一周理财播报