

工商银行郑州紫东支行

持续创新,助力钢贸小微企业大发展



作为国民经济的“毛细血管”,小微企业的融资需求近年来备受银行业金融机构的关注。2011年以来,国家宏观经济调控和经济增速放缓给广大钢贸小微企业带来阵阵“凉意”。此时,全省业务规模最大、实力最强的工商银行在郑州金岱工业园区设立了紫东支行,植根于河南钢贸市场,进行多方面金融服务,托起广大钢贸小微企业的“金融梦”。

郑州晚报记者 吴幸歌 通讯员 张晓辉

立足钢贸市场 钢贸商生意“翻倍”

2011年9月,中国工商银行郑州紫东支行正式成立,位于郑州市管城区金岱产业集聚区紫东钢铁企业园内,主要为周边金马钢材市场、紫东钢铁企业园等小企业产业园区客户提供全方位金融服务。

2011年,入驻紫东钢铁企业园的一些小微企业成了“首批吃螃蟹的企业”,在工行紫东支行的帮助下,一些小企业突破重围发展为“行业排头兵”,成功在河南钢铁贸易行业“逆袭”。

7月24日,记者在工行紫东支行见到了正在办理业务的河南新明钢铁实业有限公司董事长赵恩哺。他回忆,2008年时,钢贸行业正处于疲软时期,而钢贸企业贷款和融资也受到严格监控和审理,无论是钢厂还是钢企都明显感觉到融资难、成本高,部分小企业甚至出现了停产和倒闭的现象。

“钢贸行业资金需求一般都很大,如果资金不足以支撑,企业将面临重重困难。自从紫东支行建到物流园,就成了我们商户争相要来的地方,离得近,好沟通,特别方便。”他说。

在他眼中,工行紫东支行提供的金融产品服务总是具备大行风范,十分“厚道”。“别的地方贷款周期半年,在工行能做到9个月至1年。这样大大提高了我们商户的资金利用率,很大程度上节约了资金成本”。不仅如此,企业还能在额度、利率等各方面享受到高品质服务。

持续创新 量身定制“钢贸通”业务

2012年,为了更好地服务钢贸市场内商户的融资需求,工行还研发了“钢贸通”专业市场融资产品,全力为小企业客户提供优质全面的服务。

该产品以专业批发市场为基础,与市场管理方进行合作,组建专业的客户经理队伍对市场内的小微企业办理融资授信业务。工行通过市场管理方对拟融资客户进行前期调查,缩短贷款前期调查时间,并依据市场内商户经营、交易情况,按照统一的标准要求客户提供授信资料,使手续方便快捷,审批流程更快。

此外,工行引进市场管理方为商品融资监管人,开创了河南分行引入区域性监管企业的先例,解决商品融资因监管企业业务审批慢、费用高、监管不到位等情况造成的发展缓慢问题,为金马钢材物流市场和紫东钢铁企业园内的商户提供方便快捷的融资服务。

工行创新“钢贸通”产品,为市场内的客户提供了融资渠道,降低了融资成本,既节省了人力物力,又发挥了监管企业的特长,实行了全域覆盖,还解决了客户贷款审批时间长、手续繁杂等问题,提高了资金的使用效率,使市场管理方、商户、银行实现了共赢。

银企联合 共筑钢贸商的物流梦

2011年以来,工行郑州紫东支行植根小企业集聚区,为小企业客户提供现金结算、POS机、代发工资、信用卡等业务,并为企业融资提供指导和帮助,节约了客户去银行办理业务的时间,减少了客户的经营成本。

不仅如此,该行针对河南金马钢材市场和郑州紫东钢材市场内的商户“量身定制”专业的融资方案,引入河南金马工贸有限公司作为区域性监管企业,为客户提供方便的融资渠道,通过降低企业监管费、免费提供财务咨询等进一步降低了企业的融资成本,为市场内小企业客户的发展提供了帮助。

据统计,从2008年起,工行为钢贸商户共发放贷款近550笔,发放贷款总额50亿元,无一笔欠息和逾期的情况。

三年来,工商银行紫东支行将行业信贷政策与产业转型升级相结合、业务批量拓展与产业集群发展相结合,在实现钢贸商户与自身业务跨越式发展的同时,不忘继续小微企业园区的拓展和支持工作。目前工商银行紫东支行正积极参与到周边茶叶市场商户融资方案的工作中,一如既往地支持小微企业的工作做到底。

ICBC 中国工商银行 河南省分行营业部

网站www.icbc.com.cn 服务热线95588

工银移动银行

自由我掌握 智慧伴我行

工银移动银行,汇聚手机银行、平板电脑个人网上银行、短信银行三大移动服务渠道,提供账户管理、转账汇款、投资理财、自助缴费等近百种金融服务,更有汇款折上折、U盾优惠、电子银行密码器免费等多重优惠,同时还有各种抽奖、积分活动等您参加。



★突破1亿★
工银移动银行客户

网站 www.icbc.com.cn 服务热线 95588
您也可以用手机登录wap.icbc.com.cn或者
发短信至95588,享受我行金融服务。