

## 康耐登沙发 推出夏日冰爽体验价

找到一个对的人,可以忙里偷闲一起享受生活。找个对的沙发呢,可以让您体会到品质带来的享受。

国际顶级家居生产企业康耐登家居第15代新形象——“爱蜂巢”登陆郑州居然之家,为了让更多消费者体验健康环保的沙发,康耐登家居特推出夏日冰爽体验价,亲,快快行动起来吧,享受康耐登家居带来的品质享受! 郑州晚报记者 赵青

### 品位之选:时尚里透着温馨

来到居然之家康耐登家居专卖店,从店铺设计的格调上来看,定位很清晰。休闲区的产品色彩绚丽,很迎合年轻人追求时尚个性的特点,功能区的产品相比之下则多了份成熟、稳重,给人一种功成名就后的淡然和从容。

在店里选购的李先生表达了他对康耐登沙发的喜爱,“实木的设计不会显得那么古板,黑色的真皮,尊贵中又有点现代意味,有气质。”

### 健康第一:大豆、竹炭做海绵

作为高级家居制造商,康耐登

一直把消费者的健康放在第一位,康耐登名字中的“康”就是健康的意思,康耐登率先在行业内独家使用竹炭海绵、大豆海绵作为填充物,代替了传统式聚氨酯加二苯海绵。这种新型的海绵材质可以有效地吸入水分和释放水分,完全不用担心和沙发的每次肌肤之亲。

广州 KINETIC 康耐登家居用品有限公司隶属于香港康升集团,是生产和销售世界一流家居用品的制造商。经过19年的品牌积累和沉淀,公司已成为国内最大的现代家居生产企业之一,年产值已超过10亿。集团营销网络遍布全球,在中国的专卖店已超过1000家。



## 中原媒体齐聚郑西建业联盟新城 亲身体验慢城生活

7月31日,由郑西联盟新城主办的“建业合作媒体大串门”活动,在上街拉开序幕。媒体朋友们在置业顾问的带领下,参观了景观示范区及样板间,对融合了自然与文化的中式建筑赞不绝口。当晚,在四星级建业雅乐轩酒店举办隆重的“郑西建业消夏媒体答谢晚宴”,并

精心筹划了气氛热烈的抽奖活动,让众媒体来宾朋友们充分领略了建业式的热情。郑西联盟新城总经理唐总表示,郑西联盟新城是建业的,更是上街的!它不仅推动上街区的区域经济发展,更让上街的居住环境及生活品质到达新的高度。

刘涛

## 成品装潢全体验 装修市场新风向

“有过装修经历的人都知道,装修工序非常繁杂,项目也相当的多,浪费业主的精力和财力是常事。”上海荣欣装潢河南公司董事长孔令伟说,“荣欣公司首创的特色产品——成品装潢将彻底解决消费者遇到的这一难题,必定会成为郑州家装市场的新风向。”据悉,荣欣公馆国际

(郑州)成品装潢中心的1:1实景样板房均出自于11个国家和地区的40位设计大师之手。装修的风格、色彩、材质、功能和价格就可以现场体验,免去了客户看不懂图纸和纸上谈兵容易留下的遗憾和烦恼,使装修变得更简单更方便,彻底颠覆了传统装修的消费模式。 师洪涛

## 东易日盛花园店开业在即 感恩回馈新老客户

8月16日,家装行业首家上市企业、东易日盛郑州花园店设计中心将盛大开业。开业当天,东易日盛郑州分公司为感谢新老客户多年来的厚爱,特别推出多项感恩回馈活动,如果您通过官网http://zz.dysr.com.cn 或电话报名 4009929518 即可领取200元代金券。

业内人士表示,东易日盛打破了家装行业的魔咒,成为家装行业

首家上市企业,将给郑州家装业传达一种积极信号——只要愿意坚持、愿意创新、愿意对业主负责,就有机会做强做大。

“东易日盛”创建于1996年,先后蝉联“中国500最具价值品牌”、“中国优秀特许品牌十强”、“中国建筑装饰行业百强企业”等荣誉称号,品牌价值评估为13.28亿。 郑州晚报记者 赵青

## 高端瓷砖领导品牌 欧神诺红星奢瓷体验馆 开业最给力

即将装修的业主们,福利来啦,8月16日,高端陶瓷领导者——欧神诺陶瓷红星美凯奢瓷体验馆盛大开业,并在全城启动史无前例的让利巨惠活动。 郑州晚报记者 赵青

### 大品牌:高端住所、会所首选

奢瓷是身份的名片,专属是内心的享受,驾驭两者,定制你的专属私藏生活。欧神诺红星奢瓷体验馆设计奢华,产品独特。试营业以来,吸引了众多行业领导、建材老板、设计师精英到店参观,让来者欣赏到欧神诺的奢瓷风采。

欧神诺陶瓷公司是国家陶瓷行业标准的

制定者,拥有全球最大的建陶研发基地,万科、万达、保利、碧桂园等八大地产商合作者,是万科地产连续多年的优秀材料供应商,在30年来建陶行业七大技术突破中,有5项诞生于欧神诺。欧神诺产品品质细腻,通透性好,防污能力强,是业界公认的“放心砖”,低调奢华的品质是高端住所、会所首选砖。

### 高品质:艺术的完美融合

欧神诺陶瓷的产品创新力一直以来是业界公认的,欧神诺红星奢瓷体验馆此次推出的梵高系列产品是受到世界著名画家梵高作品的笔触以及纹理启发,经历了两年精心研制而成,凝结了目前全球最领先的玻化砖技术,在纹理、花色、质量上极具领导地位,这点跟世界著名画界大师梵高的作品有异曲同工之妙,能把家营造得更加有艺术气

息,更加有品位,深受消费者的喜爱。 “我们卖的不仅是瓷砖,更是高质量生活品质。”欧神诺郑州营销中心总经理王振开告诉记者,“与以往的奢侈风格不同,‘奢瓷生活体验——奢瓷主义,精英生活’的核心内涵是原创、健康、尊贵等,它用低调和相对专属的方式诠释奢华,以理性而睿智的态度演绎现代精英群体讲究高品质且典雅悠适的生活态度。”

### 最给力:庆开业全年最低价史无前例

7月18日至8月16日活动期间,多款爆款产品大放送,这也是欧神诺陶瓷让利业主的决心和真心,把真正的实惠回馈给消费者,把优质的产品奉献给消费者。

开业期间还有多项巨惠,五重豪礼全面放送。订购欧神诺产品,交款可在开业当天享受现金15%返现;购买砖王“梵高”产品,除价格

优惠外,送铺贴费用;购买大理石产品可享买一送一超值优惠;高端产品宝玉亲民开业优惠。此外,欧神诺陶瓷隆重推出多款冰点裸价产品,限量发售,想淘实惠的朋友可得抓紧了!

开业期间,不仅买瓷砖优惠,还有重量级抽奖,奖品包括宝马山地车、各种名牌家电,真正是购砖有惊喜,不断冲击你的小心房。

## OCEANO | 欧神诺陶瓷

### 高端瓷砖领导者

# 买欧神诺瓷砖 送宝马山地车

## 欧神诺红星奢瓷体验馆8.16开业钜惠

活动促销时间:7月18日-8月16日

**开业钜惠 全年最低价**

活动期间,多款爆款产品大放送,且全场全年最低6.5折。(特价品/拼花/线条/配件除外)

**开业钜惠 最高返现15%**

开业活动中凡订购欧神诺产品,交款可在活动当天享受现金返现。多重优惠叠加,请聚焦8月16日活动现场。

**开业钜惠“宝玉”厂家补贴送惊喜**

高端产品宝玉亲民开业优惠,指定款产品最高能享受300元/片的厂家补贴。

**开业钜惠 绝地冰点裸价**

欧神诺隆重推出多款裸价产品,火热产品,冰点裸价,欲购从速!

(冰点裸价产品不参与返现)

**开业钜惠超值大理石买一送一**

活动期间,凡购大理石产品均可享买一片送一超值优惠。(冰点裸价、特价产品除外)

**宝马山地车免费送 豪华家电带回家**

活动期间,凡交订金满5000元的顾客,即可获得抽奖券一张,满10000元,可获得抽奖二次,以此类推。抽奖活动惊喜连连,交得多,抽得多。聚焦8月16日抽奖现场,宝马山地车等超大豪礼等着您!

欧神诺红星奢瓷体验馆 红星美凯龙建材店二楼西北角C8031 0371-5339 6368

欧神诺凤凰城奢瓷体验馆 凤凰城北城1楼东区南38-47号 0371-8662 3516