

TOP理财 | 特别策划

中国平安2014希望小学支教活动正式起航 想当支教志愿者,快来报名



平安培训老师在讲解

生动的案例、真实的图片、现代化的课堂……8月13日上午,开封兰考县城关乡鲁屯平安希望小学内,一堂由郑州市消防支队蔡继源教官带来的“小学生安全教育课”正在进行。此次活动不仅给孩子们带来了丰富的消防安全知识,更标志着以“专注为明天”为主题的中国平安2014希望小学支教活动在河南地区正式起航。据悉,此次支教活动历时两个月,如果你有强烈的社会正义感和使命感,均可加入中国平安2014支教行动中来,以支教的名义礼献青春。

郑州晚报记者 吴幸歌
通讯员 刘盼盼

■ 保险资讯

泰康“全能保” 险种首现百万赔付

日前,泰康人寿“全能保”险种出险第一起百万赔付。这起理赔,成为泰康人寿郑州本部有史以来的最高赔案,也成为泰康“全能保”险种全国上市后的第一起百万赔付案件。据悉,客户张某先后投保“泰康吉祥”两全保险、“安享人生”两全保险、泰康“全能保B”两全保险。今年5月4日,客户张某乘坐私家车不幸发生单方事故,当场身亡。接到报案后,泰康人寿郑州本部的理赔人员当即投入到理赔调查中。6月9日,泰康人寿理赔人员协助客户家属收集齐全理赔资料,随后迅速结案,赔付客户家属意外身故保险金1030600元。该案为河南郑州本部有史以来的最高赔案,也成为泰康“全能保”上市后的全国首例百万赔付案件。王若谷

合众人寿 3小时赔付客户22万元

近日,合众人寿处理了一起理赔案,客户家属递交理赔材料3小时内迅速结案并理赔224525.81元。据悉,2009年1月7日,客户周先生与投保了合众睿智人生终身寿险(万能型)保额10万,年缴纳保费6千元。2014夏,周先生不幸溺水身亡。客户家属随即报案。接到报案后,合众人寿工作人员迅速与客户家属取得联系,并且第一时间赶到周先生出险地点了解整个案件经过并指导客户准备相关理赔材料。客户在上交理赔资料仅3个小时后,即收到理赔款224525.81元。崔浩然

泰康人寿 首将客服节搬上手机

近日,泰康人寿第十四届客户服务节在全国启动。伴随着互联网金融的热潮,今年泰康将客服节搬上了手机微信端,打出了“手机客服节,让服务飞起来”的响亮主题。据了解,手机客服节是泰康人寿在业内首创,主要通过关注“泰康人寿”官方微信或点击“泰康家园”转发的客服节种子参与其中。客服节期间,泰康人寿推出关注官微获赠百万航意险、失效5年保单可复效、贵宾尊享高端体检及少儿书画大赛等优惠服务。与往年相比,活动形式和渠道更加丰富,不受时间、地点的限制,非常适合客户闲暇之余参与、分享。王若谷

支教志愿者火热招募中

“如何预防火灾的发生?”、“发生火灾后我们应该怎么办?”、“如何在灾害面前保护自己?”……8月13日上午,伴随着蔡继源教官一连串的提问,“小学生安全教育课”正式开讲。生动的案例、真实的图片、现代化的多媒体课堂,给乡村孩子们带来消防安全知识和逃生技能的

同时,更让孩子们感受到了现代化课堂的神奇魅力。

中午12点,讲座正式结束,孩子们一个个意犹未尽,希望蔡继源教官每年多来几次,并表示学到了很多之前所不知道的安全知识。“电器着火时不能用水灭,发生火灾时要用湿毛巾捂鼻,匍匐前进等。”一个小女孩对记者说道。

据悉,此次支教活动由河南省青少年基金会、中国平安人寿河南分公司共同主办,支教地点为濮阳县徐镇希望小学及兰考县城关乡鲁屯村平安希望小学。如果你有强烈的社会正义感和使命感,如果你对生活充满爱心和感激,均可加入中国平安2014支教行动中来。

报名方式为:登录平安支教官网 www.pingan.com/xiwang, 下载《支教行动报名表》,发送到邮箱 306594067@qq.com.cn, 等待入选电话或邮件通知,确认具体行程。也可以登录大河网或新浪河南网站首页支教专题链接报名。报名咨询电话为0371-60119335。

为更多的孩子带去希望和梦想

据平安人寿河南分公司相关工作人员介绍,志愿者的报名时间将于8月30日截止,活动主办方将对报名人员进行面试和培训,最终将确定50位志愿者于9月及10月期间分批次进行为期一周的爱心接力支教行动。详细支教批次如下:

第一批:9月13日~9月20日;第二批:9月20日~9月27日;第三批:10月11日~10月18日;第四批:10月18日~10月25日。

支教期间,团队中每位志愿者将会互相配合、互相支持,完成众多支教任务,同时结合个人专业背景、特长

及团队教学目标,制定个人课程教学目标,还要积极与校方沟通,做好教案记录,撰写支教日记和总结等。

据悉,中国平安希望小学支教行动是一个定点、长期、持续的支教行动,活动自2007年开展以来取得了广泛的社

会影响力和实际效果。作为中国平安最具特色的公益项目,2014年“专注为明天”中国平安希望小学支教行动将继续起航,传承平安公益精髓,将平安人的爱心传播到更广泛的人群中去,为更多的孩子带去希望和梦想。



保险大赛

如何为自己和家人购买保险,如何才能拥有一份科学合理的保险配置方案?为了提高市民的投保意识,帮助消费者理性购买保险,郑州晚报《TOP理

“我爱我家” 首届家庭保险规划大赛启动

财》借助投资理财文化节契机,面向广大读者广泛征集家庭投保需求,同时邀请中原地区各大保险机构参与到“我爱我家”首届家庭保险理财规划大赛中来,针对不同类型的家庭及其财务状况作出专业、详尽、合适的保险配置方案。也欢迎各保险机构积

极推荐保险规划师参与此次活动。

我们将在每周三的《郑州晚报》TOP理财版上刊发各保险规划师的方案,并邀请业内保险专家给予点评和打分,并最终评出“我爱我家——首届家庭保险规划大赛TOP榜”。

如果您希望在买保险的

时候得到专家的指点和规划,请赶紧将自己的个人信息、投保诉求、联系方式等关键信息发到本报邮箱 zzwbjir@163.com, 或者拨打本报热线 67655763、67655029 联系我们。也可以@我们,关注《TOP理财》微信“ZZWBTOPlcai”把你的需求说出来。
郑州晚报记者 雷群芳



现今一些普通工薪族的收入并不高,但面临的高物价、高房价等压力日益剧增,所以普通工薪族作好理财势在必行,现在给大家介绍几招理财方法。

一“要”保持理智的消费观。普通工薪族的收入比较

普通工薪族理财的秘诀

有限,避免冲动性的消费,平时只买实用的东西,不作无谓的消费,能为今后的理财打下比较好的基础。记账就是最佳的方法,可以让你清楚家庭的所有开支状况,从而能达到有效控制支出的目的。

二“要”用个人1/3收入来理财。普通工薪族还“要”用个人1/3的收入来理财。比如拿出1/3的收入用于生

活消费,包括餐费、交通费、生活用品支出等;1/3可以用于还贷、交房租费等;1/3用于投资,可以购买低风险、固定收益理财产品,每月都能拿到一笔固定的收益。不过,用1/3收入过日子可能对于一些收入不高的人群来说比较困难,但若能长期坚持,必定能带来好处。

三“要”让自己有基本保障。普通工薪族最好要

趁年轻时购买保险,不仅保费便宜,同时也能让自己有基本保障,从而避免因重大疾病住院等原因,让自己的经济蒙受损失。建议普通工薪族可以参考保险“双十”定律来买保险,即保险额度不要超过家庭年收入的10倍最恰当;以及家庭总保费占年收入10%为最适宜。

吴幸歌

兴业银行 郑州分行				
兴业理财 领跑高收益				
产品名称	起点金额	产品期限	参考年化净收益率	发行日期
智盈宝保本型理财产品	5万	185天	4.31%	8月19日-8月25日
天天万利宝夜市版	5万	51天	5.40%	8月19日-8月24日
	5万	91天	5.50%	
天天万利宝开放式理财产品夜市版56D	5万	56天	5.70%	
天天万利宝开放式理财产品84D	5万/30万	84天	5.6%/5.7%	8月15日-8月21日
天天万利宝开放式理财产品168D	5万/30万	168天	5.65%/5.75%	
至尊版	300万	每6个月可赎回	6.20%	8月14日-8月25日
		每12个月可赎回	6.50%	

更多产品详询各网点或致电95561 投资有风险,理财需谨慎!