

# 光大银行郑州分行 中秋送礼 送月饼不如送“阳光金”

团圆在中秋,缘分一世情,无论老一辈还是青年人,现在都越来越重视中秋节。随着2014年中秋佳节的来临,用什么样的礼物来表达亲人、朋友、客户之间的美好祝福呢?如何做到既不俗套又能彰显尊贵呢?一起来看看中国光大银行推出的“阳光金”吧!在中秋佳节人月团圆时,向父母、向兄弟、向至交、向尊长、向贵客,奉上一款光大银行精致的“阳光金”,让情意在此之间流淌。 郑州晚报记者 吴幸歌 张俊 通讯员 陈攀

## “阳光金”,让“礼”不再烦恼

据悉,“阳光金”由光大银行在银监会批准的黄金业务经营范围内,自行设计销售的带有“中国光大银行”标识,经过上海黄金交易所认证的黄金指定加工企业铸造等实物黄金制品,包括投资金条、工艺金等形式。

产品均为纯正 Au9999 真金材质铸造,分为 10g、20g、50g、100g。“阳光金”正面以中国光大银行标志和延续的光环相映成辉,象征阳光财富、荣耀永恒;背面以蕴含“多才、多子、多寿、多田、多福”的康熙御笔天下第一“福”为主题,是古今唯一“五福合一”;底部以“百福图”为衬托,寓意福泽一生。它承载着平安、团圆、幸福的美好祝愿,不仅可以为消费者传递和美的中秋祝福,而且能够保值。

一位汽车公司的营销总监汪先生了解过这款产品后介绍,“每年中秋都为选月饼送客户发愁,平常的月饼太过普通,大家如出一辙,缺乏新意,这套‘阳光金’就不一样了,不会过期,还保值,尊荣奢华,精致超凡,既表心意,又有新意,更有意义,我要买点来答谢我的客户。”

新婚不久的马先生也选择了光大银行“阳光金”作为送给老丈人的中秋礼品。他说:“老爷子是个收藏迷,这套‘阳光金’,既可观赏,也可收藏,他肯定喜欢!”

## “阳光金”,四大优势不容错过

### 1. 出自银行,权威认证:

光大银行自行设计、制作和发行的实物投资金条,印有“光大银行”标志,带有发票、质量证书和包装,可提供回购,信誉、品质有保障。

### 2. 规格多样,个性定制:

产品规格包括 10克、20克、50克、100克,此外还可根据各类主题进行定制,满足个人或公司个性化的需求。

### 3. 精心设计,寓意深厚:

“阳光金”正面以中国光大银行标志和延续的光环相映生辉,象征阳光财富,荣耀永恒;背面以蕴含“多才、多子、多寿、多田、多福”的康

熙御笔“天下第一福”为主题,是古今唯一的“五福合一”之福;底部以“百福图”为衬托,寓意福泽一生。

### 4. 用途多样,对抗通胀:

黄金已成为个人家庭资产配置中不可或缺的一个品种,“阳光金”实物投资金条购买成本低,投资、收藏、馈赠皆相宜。长期持有低成本的黄金资产,有利于分散风险,对抗通胀。



## 延伸阅读

### 光大银行最新推出房屋交易资金在线托管业务

近几年,随着国内居民收入的稳步提高,房屋交易市场发展迅速。房屋交易双方为确保房屋交易资金的安全,选择银行作为交易资金托管机构的需求日益强烈。为满足客户的上述需求,光大银行率先推出房屋交易资金网上托管业务。

据介绍,房屋交易资金监管网上托管业务,是指中介公司与房屋买卖双方在中介门店,通过光大银行托管系统为买卖双方开立托管账户,由买方将交易资金转入卖方在光大银行开立的托管账户,委托光大银行监管交易资金,并

签署《中国光大银行房屋交易资金网上托管业务申请协议书》。交易双方成功履行交易合同后,光大银行按协议约定,协助双方完成房屋交易资金的交割;若因故不能完成交易,光大银行则按照协议并根据交易双方及中介公司授权对交易资金进行退回处理。

房屋交易资金网上托管业务是光大银行业务创新的又一成果,体现了光大银行“打造国内最具创新能力银行”的战略愿景。选择光大银行可以享受买卖双方更安心、交易安全更放心、办理流程更省心、金融服务更贴心的专业化服务。

## 倾听您的心声 服务您的需求

# 中国人民人寿保险客户节活动丰富多彩



8月15日,中国人民人寿保险河南省分公司邀请50名客户代表和多家媒体记者到公司实地考察其服务设施。双方通过答疑和互相交流,使客户从宏观层面了解到了保险发挥着经济

补偿、资金融通和风险管理等职能,在保障经济、稳定社会、造福人民方面起到重要的作用。该公司也进一步了解了公众对保险的需求,找到进一步提高保险服务的努力方向。

据了解,从今年5月18日起,中国人民保险集团在全国范围组织开展了为期3个月的“客户节活动”。3个月来,中国人民人寿保险河南省分公司围绕“倾听您的心声,服务您的需求”这一活动主题,开展了丰富多彩、意义深远的系列活动。

首先,结合集团公司统一开展的

“走出去”活动,邀请部分客户参加各分支机构开展的落地客户联谊会、答谢会、产品宣讲会等活动。其次,开展“满期客户转保和留存活动”。对上门的客户,通过组织观看公司宣传片、座谈交流等方式,积极主动与客户沟通,答疑解惑。再次是开展“客户资料真实性核查活动”。各机构抽取存疑和不确定客户数据进行摸底排查,由业务人员主动上门,通过拜访客户,进一步核查客户信息的真实性,维护客户的权益不受损失。

郑州晚报记者 张俊 通讯员 刘文革

## 一周资讯

### 平安银行上半年净利润超百亿

8月13日,平安银行提交了2014年半年度业绩报告。2014年上半年,该行实现净利润100.72亿元,同比增长33.74%;拨备前营业利润189.97亿元,同比增长52.02%。基本每股收益0.88元,同比增加0.11元。此外,资产总额21,364.75亿元,较年初增长12.94%。贷款(含贴现)余额9,382.27亿元,较年初增长10.73%。存款余额首次迈上1.5万亿的新台阶。 刘欣

### 平安银行首批多品种期权产品上线

8月1日,国家外汇管理局正式允许商业银行为企业办理卖出人民币期权、两个或多个期权组合等新型期权产品。新规执行后,平安银行第一时间为多家企业办理了新型期权产品,如平安银行为客户办理的价差期权组合,组合两个具有不同执行价的期权,通过调整期限和执行价,满足了客户在有限的风险下博取高额收益的个性化需求。截至目前,平安银行已经累计为客户办理人民币期权业务接近6000万美元,除了普通欧式卖出期权以外,业务品种还涵盖了价差期权、海鸥式期权等新型期权组合业务。 刘欣

### 交通银行创新小微企业贷款服务

近日,交通银行结合银监会关于完善和创新小微企业贷款服务的要求,创新小微企业贷款服务,降低企业融资成本。交通银行零售信贷部负责人表示,该行小企业信贷系统已实现了灵活的还款方式订制功能,可以根据企业生产经营资金流的特点订制任意的还款方案,减轻小微企业还款压力,降低了融资成本。此外,交行还开发了小企业循环贷款,贷款额度一次申请,循环使用,不需要再进行重复操作。 全权

### 浦发银行首家推出微信银行商旅套餐

近期,浦发银行在业内首家推出了微信银行“商旅套餐”,用户可以通过微信直接购买保险产品。据悉,浦发微信银行“商旅套餐”分为商旅A、B、C套餐,基本上每款套餐都涵盖保额价值不等的航空意外险、私家车及公共交通意外险,以及国内国际救援服务等。为客户提供全方位的保障。 杨喆

### 交行省分行举办跨境人民币产品推介会

近日,交通银行河南省分行组织部分重点进出口客户召开了跨境人民币产品推介会。据悉,此次推介会特别邀请到了交通银行总行国际业务部跨境人民币专家向客户进行产品推介。推介会上,总行专家形象生动地展现了我行在跨境人民币产品线上的强劲实力,赢得了到场客户的一致认同。会后的现场答疑,使客户在使用人民币进行跨境贸易、投融资及汇率避险方面的问题得到了圆满的解答。 全权

### 我国第一套《中华百大名人金币大全》震撼首发

近日,为献礼新中国成立65周年华诞,中华名人研究委员会精选出中国历史上各大领域做出杰出贡献的100位名人,由上海铸币厂破例耗用10克999纯黄金、1800克流通人民币特殊材质重磅打造的《中华百大名人金币大全》在郑州市花园路5号省新华书店一楼收藏品专柜震撼首发。首发价仅3980元,全球限量发行10000套,每套均配有水印防伪的鉴定、收藏、发行、监制证书并与人民币号ZQ55560001-ZQ55570000完全一致,购买时请认准五证一号,号段以外或无钱币的均为仿冒。同时,一次订购3套的藏友可免费获赠首发价1980元“毛泽东黄金宝石怀表”(纯瑞士技术进口机芯)一套。 杨长生

## 投基有道

### 上投摩根岁岁盈一年定开债基派发大红包

上投摩根基金近日发布公告,公司旗下上投摩根岁岁盈一年定期开放债券基金于8月20日进行大比例分红,岁岁盈A每10份派0.54元,岁岁盈C每10份

派0.50元,分红比例约占基金净值的5%,帮助持有人及时把收益落袋为安。据悉,去年8月成立的上投摩根岁岁盈定期开放债基即将完成一个运作周期,并

于8月28日至9月10日开放申购赎回,之后进入下一个封闭运作期,投资者可在此期间通过交通银行等代销机构及上投摩根官方网站进行申购。 韩孟飞

### “迷你基金退市”破局 汇添富成“敢吃螃蟹第一人”

8月16日,汇添富公告显示,汇添富基金公司将近期召开持有人大会,讨论《关于终止汇添富理财28天债券型证券投资基金基金合同有关事项

的议案》的事项,标志着国内首只迷你基金主动退市拉开序幕。汇添富亦成为“敢吃螃蟹第一人”。当前,公募基金存量正奔向“2000”大关,行业创新

亦进入“大时代”,在此背景下,汇添富理财28天主动退市或将起到示范效应,引领行业主动求解“迷你基金退市”问题,促进行业健康发展。 韩孟飞