



## 郑州本土企业试水手机支付APP “消费宝”来了 消费者可以用积分买保险



许多老百姓舍不得花钱买保险,如果让你用消费时产生的积分买保险,你愿意吗?郑州本土企业试水手机支付APP,发明“消费宝”想要在支付系统分杯羹,将服务引申至保险业。消费者只要在消费宝合作商家消费,就可以产生积分,这些积分不仅可以赚取公用意外险,还可以积累积分分红。昨日,“消费宝”APP在新郑上线进行试运行,现场不少商家签合同意向,下个月将进入郑州市内。

郑州晚报记者 李丽君 实习生 姚昕 文/图

### 带有中国传统特色的新支付APP上线

昨日上午10时50分,在新郑溱水路与仓城路附近,伴随着喧天的锣鼓声,消费宝新郑服务中心正式揭牌。一个可爱的金蟾吐钱LOGO成了现场的焦点,它就是消费宝。

听说过支付宝、积分宝,怎么又出来个消费宝?他们有什么关联吗?据郑州晚报记者了解,消费宝是河南消费宝电子科技有限公司发明创造的,一个手机APP软件,完成线上手机支付,根据支付的金额送积分。

### “消费宝”将顾客拉回实体店

“支付宝是完成消费者在网上购物支付,我们是把顾客拉回实体店。”河南消费宝电子科技有限公司董事长张建勇在接受郑州晚报记者专访时表示,消费宝的使用是在实体店,因为消费宝会与市区的许多实体店进行战略合作,凡是消费宝的注册会员到这些商家消费,均可以享受最优惠的折扣,消费完成均可以在消费宝上获得积分。“马云解决了从任意到固定的问题,而我们解决了从任意到任意的任意,也就是说消费者不确定到店,店也不确定消费者,相互之间是混乱的,通过我们的手机APP,建立了通道。”

与积分宝和养老挂钩不同,消费宝将服务延伸到了保险业务。张建

勇说,消费宝是从商家销售额中抽出,就像刷卡消费的手续费一样,这个费用将按比例划分给消费宝、保险公司和银行。

在这个利益链中,商家看上去出钱出力也没得到什么好处,商家为什么会答应呢?张建勇说,在消费完成后,消费者和商家均会得到积分,这个积分可以用于购买公共意外险、财产意外险、分红险等,“一些大的商场都买有责任险,一旦顾客在商场内发生意外,就有保险公司来负责赔付,但是一些小店往往因为保险费高昂不愿意买,通过我们这个平台,商家也可以用积分兑换保险,商家何乐而不为呢?除此之外,消费宝会向会员进行定向推送,为商家带来客户。”

### 责任险占财产险比不超过5%

在移动终端竞争日益激烈的当今,支付系统的竞争从来没有停止过,而且越来越激烈,各种信用卡、各种银联卡、各种宝相互厮杀。

在这个时候,郑州本土企业试水手机支付APP,能成功吗?

张建勇说,随着我国居民法律意识的提升,消费者对商家的经营场地要求也越来越高,商家所承担的法律风险也越来越重。经营性场所一旦发生重大事故,往往会造成巨大的财产损失和人员伤亡,需要赔付巨大的金额。但我国商家风险意识较差,购买公共责任险的比例明显偏低。

据统计数据显示,美国责任险占财产险

比为40%~45%,欧洲地区为30%,全世界平均水平为10%,而中国最高不超过5%,其中公众责任险的比例更是处于低位。

而最近发生的两件事更坚定了他的决心。“台湾的事故发生后,70余民都有保险赔付。中国昆山事故发生后,无一人有保险。保险这一块是个大空缺,对我们来说是个机会。”张建勇说,“消费宝”项目基于我国居民、商家风险意识差、主动购买保险欲望不强的特点,使居民在消费的同时带来投资,即“消费宝”会员在合作商家消费时,系统将按消费比例为消费会员及商家会员购买意外保险和分红保险。

### 9月份郑州市民可以用到“消费宝”

张建勇说,未来是移动互联网金融平台的天下,他们的目标是让中国人人人有一份免费的保险。

为了实现这个目标,张建勇为消费宝平台提供了技术、资金、人员三方面的支持,拥有强大的技术研发团队,目前已开发完成“消费宝”平台。公司为消费宝平台注入了1000万

的运营资金,成立了一支高素质的运营团队。

“今天,新郑服务中心正式上线,这是我们的一个测试,测试好了,消费宝将于9月在郑州铺开。”张建勇说,公司的当前发展规划是使消费宝平台遍布全省,活跃会员数量超过2000万,平台合作商家超过5万家,平台年流水10亿,为将来的企业上市打下坚实基础。

生活服务 刊登内容:婚介、物流、搬家、机票、美容、健身等。订版电话:18939257989

## 伊 高端会所

先挑选后交费,缘来就是你?  
QQ:2969431988 (行政区正中心)

伊人高端会所是专注于姻缘最高端领域的服务机构之一,多年来一直保持“0”投诉记录,有资深专职爱情顾问为您提供一对一的高效服务,以打造本土传统模式“一流诚信”品牌单位,一直坚持先挑选后交费的服务宗旨,确保您短期成就美好姻缘,来访者请带上相关有效证件,预约时段,本会所以真心和责任确保您个人隐私和安全合法权益。  
地址:经三路和纬二路交叉口南50米路东省直小区经三路2号院3号楼502室  
0371-69693551 13203872866 18838018814

★部分高端会员推荐★

●女30未166本北京外企白领薪	女34短160不育销售经理稳重大方优	男34未174大专金融高层多房本市车
●女30未166本北京外企白领薪	女38丧163大专自办公司肤白貌美房	男35短175自办公司沉稳资丰顾家
●女39未168本科行政干部优雅	女42丧163省直单位公务员重情优	男37未175本科港企副总独子觅重情
●女39未168本科行政干部优雅	女44离165本科银行领导一子国外资丰	男39离176本科省直机关公务员车房
●女39未168本科行政干部优雅	女47离166省直公务员收入丰一女孩	男40离175本科私企法人千万资产
●女39未168本科行政干部优雅	女57丧168董事长稳重大气多房名车	男44丧180大专儒商品质资丰一女孩
●女39未168本科行政干部优雅	女26未178本科公务员独子房车品优	男45丧179本科省直公务员帅年轻
●女39未168本科行政干部优雅	女25未166本科省直单位稳重房车靓	男50离174本科公务员处级沉稳车房丰
●女39未168本科行政干部优雅	女28未166本科高中教师肤白貌美房	男53离180本科公检法特稳一子国外
●女39未168本科行政干部优雅	女29未166本科大学老师优雅觅有缘	男55独173本科处级干部房一女成家
●女39未168本科行政干部优雅	女30未165硕士家族企业另自有公司	男60丧178退休干部另有家公沉稳健
●女39未168本科行政干部优雅	女31未166本科公务员父母处级文静	男65丧173处级干部退休体魄健独居