



交通银行实现水费、电费、燃气费等民生行业缴费全覆盖 一卡在手,轻松缴费

近日,记者从交通银行河南省分行了解到,近年来该行高度重视民生缴费服务,经过多年的不懈努力和社会各方的大力支持,该行借记卡已成功实现水费、电费、燃气费、暖气费、移动手机费、联通手机费、联通固话费、联通宽带费、电信手机费、电信固话费、河南省有线电视收视费、公交卡、绿城通卡充值等民生行业缴费全覆盖,真正实现了“一卡在手,轻松缴费”,极大方便了广大市民的日常生活。 郑州晚报记者 吴幸歌 通讯员 王丽

签代扣,不怕忘缴费

王先生,单身,是郑州一家商品贸易公司的销售经理,平时工作较繁忙,经常因为缴纳水电费忙得焦头烂额,有次出差时间比较长,回到家里发现因为未缴纳电费,家里停电了,冰箱里的东西全坏掉,门口还贴着缴费通知书,王先生既生气又无奈,只好赶快去电力公司营业厅缴费。

在营业厅缴费的时候,工作人员向王先生支了一

个高招——去交通银行签订代扣协议。经过详细咨询得知,交通银行不仅可以代扣电费,家里的水费、燃气费、联通固定电话费都可以签订代扣协议。王先生当场就把家里的水费、电费、燃气费、联通固定电话费全部签订了代扣协议,还在交通银行工作人员的建议下免费开通了短信提醒业务,随时掌握代扣情况。

缴费送积分,交行真的

市民何老先生一直是交通银行的老客户,得知在交通银行缴纳水费、电费、燃气费、暖气费、移动手机费、联通手机费、联通固话费、联通宽带费、电信手机费、电信固话费、河南省有线电视收视费,以及对公交卡、绿城通卡充值,只要单笔金额大于等于10元,该笔

缴费可获赠200分借记卡积分,每月最多可获赠10次。500分借记卡积分可在交通银行积分消费合作商户兑换价值1元商品。

何先生估算了一下,自己的交通银行借记卡积分在今年国庆节的时候就可以给自己的孙子兑换一个米奇抱枕了。

多渠道,实现轻松缴费

出差在外地?工作繁忙没时间到营业厅缴费?天气不好,不想出门?这些问题都不再是问题!交通银行推出了网上银行、手机银行全方位缴费渠道。随时随地,足不出户,轻松缴费。

据悉,下一阶段,交行河南省分行将继续秉承“诚信永恒、稳健致远”的经营理念 and “责任立业、创新超越”的核心价值观,认真践行社会责任,狠抓便民、惠民金融服务,倾力为广大市民提供更便捷的金融服务。

活动预告

“超级最红星期五”第二波10月17日举行 加油刷卡返50%,最高可达200元

近日,备受期待的交通银行2014年第二波“超级最红星期五”活动定于10月17日举行,当天持交通银行信用卡在全国指定活动加油站内刷卡消费,可享受当日消费金额50%刷卡金返还,最高200元。

据悉,本次“超级最红星期五”加油活动最高返还上限分为两档,更为灵活和实惠:9月1日至10月10日期间,累计刷卡消费满3000元,在10月17日活动当天就可享受最高100元刷卡金返还上限;累计

刷卡消费满10000元,即可享受最高200元刷卡金返还上限。准备加油的卡友们赶紧趁此机会集中刷卡,享受加油的超级实惠。

为了让持卡人能更方便地参与活动,本次活动细节和规则都可通过查询交通银行信用卡官方微信菜单中的“超红加油”栏目了解,当然您也可登录交通银行信用卡官网(creditcard.bankcomm.com)或致电信用卡客服4008009888了解活动详情。

特别提醒

本次活动条款及细则以交通银行信用卡官网公布为准。

银行资讯

建行龙卡“舌尖上的优惠”活动开启

为推动金融IC借记卡业务发展,培养持卡人使用芯片进行交易的习惯,建行开展了“龙卡——舌尖上的优惠”IC借记卡刷卡满减活动,据悉,活动期间,建行银联金融IC借记卡持卡人在指定商户通过芯片交易消费,将获得满50元减5元,最高可享60元的减免优惠。活动将持续到12月31日。 张新秀

华夏银行系列创新产品亮相金融展

近日,“2014中国国际金融(银行)技术暨设备展览会(CIFTEE)”在北京举行,华夏银行携系列创新产品精彩亮相。据悉,小微金融服务一直是华夏银行的业务重点。此次华夏银行智慧银行推出的普惠服务包括智慧微信银行、智慧网站、智慧移动银行和智慧网银。同时,华夏银行还在智慧电子银行的基础上,推出了首款基于互联网的余额理财产品——普惠基金宝。客户通过该产品,可随时打理自己的闲钱。 华郑

平安银行打造“互联网时代的新金融”

8月26日,平安银行行长邵平在2014年中国互联网大会上发表演讲时表示,平安银行已经确立了清晰的“做互联网时代的新金融”战略,该行将“互联网金融”作为其潜心打造的四大业务特色之一,专门设立了网络金融事业部,构建了“橙e网”、“口袋银行”、“行e通”、“金橙俱乐部”等面向公司、零售、同业、投行四大客户群体的互联网门户。 刘欣

华夏银行综合理财能力业内领先

近日,《普益标准·银行理财能力排名报告》排名显示,华夏银行的综合理财能力在19家全国性商业银行排名中位列前茅,其在发行能力、收益能力、信息披露规范性、风险控制能力等方面均有良好表现。据悉,今年以来,华夏银行推出了新款慧盈系列产品,不但实现了本金安全,还为个人投资者带来了收益。在刚刚揭晓的第七届“金贝奖”评选中,华夏银行还获得了“最佳资产管理银行”的重量级奖项。 华郑

招商银行举办“我是小小银行家”演讲比赛

8月,招商银行郑州分行成功举办“我是小小银行家”演讲比赛。据悉,“我是小小银行家”是招商银行郑州分行针对暑期参加“金葵花”亲子财商成长营实习体验活动的孩子专门举办的活动。在演讲比赛中,招行安排各位小选手在各营业网点进行了一周的学习点钞、真假币识别、体验营业厅服务,选手从自身经历、生活感悟出发,结合实习实践,通过声情并茂的演讲阐述自己对“招行”、“银行业务”的理解。 李瑞香

工薪家庭首选长期寿险和意外险



家庭保险规划大赛

如果您希望在买保险的时候得到专家的指点和规划,请赶紧将自己的个人信息、投保诉求、联系方式等关键信息发到本报邮箱 zzbwjr@163.com,或者拨打本报热线 67655763、67655029 联系我们。也可以关注《TOP理财》微信“ZZWBTOPlica1”把你的需求说出来。

栏目主持: 雷群芳

特约规划师

和记乐

中国人寿郑州市分公司理财团队区部经理,从业7年,始终坚持“天道酬勤”的人生理念,为300余位客户规划风险保障体系。



保险案例

客户张先生,35周岁,某企业部门经理,妻子李女士,33岁,学校教师,家中有一男孩正在上幼儿园,家庭年收入20万元,从未购买过任何商业保险产品,日常家庭闲散资金都在银行存定期或偶尔通过银行购买短期理财产品。

规划方案

长期寿险和意外险不可少

中国人寿郑州市分公司理财团队区部经理和记乐强调,工薪家庭更需要的是保障,因为收入的有限性决定了他们的理财能力和抗拒风险能力严重不足。一场大病就可以让一个工薪族家庭倾家荡产甚至负债累累。因此,工薪家庭更需要考虑购买商业保险来提高家庭风险防范能力,转移风险。

“对于张先生这样刚刚走上事业起跑线、发展潜力比较大的一家之主来说,每年拿出家庭收入的10%用于购置长期寿险和意外险。”和记乐建议,由于张先生夫妇都缴纳有社保,可以基本满足日常医疗的需要,投保不妨首选重疾类保险、意外伤害保险。同时在家庭成员的保额配置上,应侧重家庭顶梁柱张先生。中国人寿近期推出的“防癌险”,为患者治疗全过程,包括治疗、康复期等各个阶段,提供有针对性的保障,对男性女性常见癌

症给予重点关爱,同时涵盖轻症癌症保障,客户可以享受受到涵盖癌症治疗全过程的保障,具有低投入、高保障的特点,是购买重疾类产品的一个不错的选择。

可适当购买分红险或养老金

随着家庭收入的增加,一些家庭可能会有一些闲散资金,产生一些其他的保险需求,和记乐建议不同年龄层面、不同情况家庭应根据实际状况选择保险产品,购买保险产品的先后顺序一般为:意外险、医疗险、大病险、养老金、子女教育险和理财险。每个家庭保费不宜超过家庭收入的10%,选择的保障额度为个人年收入的5倍至6倍。

张先生夫妇可考虑养老金,提前为退休后的活做好规划;孩子可选择教育型保险,以便在特定时期比如上大学、创业、婚嫁时得到一笔资金。目前,中国人寿在很多银行都有委托代理销售此种类型的产品。