

■酒道中原

# 宋河酒业 300余场订货会引爆中秋



关注“郑州晚报名酒”  
酒业动态全知道

■董酒懂健康



一年之计在于节——双节，一节之计在于会——订货会，对于白酒企业来说，中秋是一个“爆点”。面对销售黄金期的到来，宋河以“分享宋河 收获金秋”为主题，300余场“2014年中秋订货会”目前已在各地陆续结束。

8月7日，由许昌今朝酒业发起的宋河酒2014年中秋订货会在许昌举办，同时也拉开了今年中秋各地订货会的序幕。据统计，包括鹿邑大曲在内，此类订货会，宋河在中秋节前将预计共召开300余场，预计回款比之去年会有50%左右的增长。

据了解，今年订货会上，宋河推出的产品非常丰富，国字、共赢天下、金奖1988、秘藏、金质、淡雅、鹿邑大曲等系列产品几乎涵盖了商务、喜庆、聚会和纪念酒等所有高中低档的细分市场，而且，在河南白酒企业中，宋河是唯一一家将渠道下沉到乡镇的企业。“由于不断向三、四线市场下沉，使得宋河总销售额这两年同比获得了较大幅度的增长，在竞争日趋激烈的市场中占据了有利位置。去年双节前，我们共召开订货会200多场，今年产品线更加丰富，渠道更加细分和扎实，我们

有信心取得更好的业绩。”宋河负责人说。

一位参加中秋订货会的经销商说：“临近双节，白酒市场非常红火。本次订货会上，宋河这么丰富的产品线，真是解决了我们的燃眉之急。”另一位到会的经销商说：“双节期间亲朋好友相聚，因此市场需求很大，我们这次订了100万元的产品。”

因为宋河产品定位及价格区间正切中时下市场命题，宋河的众多产品引起了经销商的热切关注。有经销商表示，上半年白酒销售情况一般，夏季又是啤酒销售的旺季，影响了

白酒销售，因此中秋就显得格外重要。而宋河中秋订货会的密集召开，给双节销售形成了良好的推动力和氛围，给经销商打了一针强心剂。

另外，宋河酒业还策划组织了多种多样的促销和抽奖活动，订货价格比平时也有不少优惠。针对网点客户，宋河还特意组织了台湾游、韩国游等精品旅游线路，以吸引更多的网点订货。除此之外，市场上旺销的宋河中高端产品货源也比较充足，为经销商们在旺季能有一个好收成，做足了准备。  
郑州晚报记者 张富程

■酒业关注

## 金郎玉液推动微代理模式 5000元当老板，你来不来

微代理创业模式，是宜宾金郎玉液酿酒厂总经理尚金海创制出来的一套创业体系，旨在帮助和推动经济收入有限而又期待改变命运的人们进入创业阶段。

宜宾作为全国最主要的白酒生产基地之一，酿酒业是其头号支柱产业。位处其中的金郎玉液酿酒厂，几年前由豫商尚金海全资收购。在对金郎玉液进行结构重组、品牌升级后，该品牌形象美誉度飙升。由于品质好，而价位超低，业内一度有人称之为“搅局者”。也正是有这样一种思维的尚金海，剑出偏锋，不久前再以“5000元

创业”引爆业界。

依据金郎玉液方面的说法，只要有事业心、有创业的追求、有想当老板的理想，人够勤快、能吃苦，只需准备5000元，就可以加入到金郎玉液的微商活动中来，实现当老板的梦想。

尚金海祖籍河南新乡，少年时代即开始出外打拼，换过不少行当，经历许多痛苦，也获得过许多帮助，最终在酒水行业取得突破性成功。他有一个信念：期待着用自己的能力来帮助那些需要帮助的人，微商模式即是在这种指导思想下逐渐形成的。“既然是微型代理

商，那么我们的目标就是做强不做大。”尚金海认为，在当今社会，房价高，物价高，在生存成本居高不下的情况下，加入金郎玉液“微型代理商”活动参与创业，并按照公司要求开展工作的话，实现精彩人生就不是梦想。

“5000元创业”的微代理模式，其关键亮点在于：从酒厂到消费者，全面减少中间环节，最大程度让利消费者。同时给微型代理商提供更广阔的发展空间。

5000元，投入虽少，但是只要你用心去做，就可以成为你通向成功的梦想舞台。金

郎玉液愿意与创业者一道搭建一个共赢的创业平台。请抓住机遇。

考虑商业机密，具体细节需要创业者与公司洽谈。而且，该活动目前只针对郑州创业者开展，想在郑州创业的朋友可以抓住机会。另外，刚刚毕业的大学生，如果想自主创业，也不妨到宜宾金郎玉液酿酒厂郑州办事处谈一谈。

郑州晚报记者 张富程  
金郎玉液郑州办事处  
办公地址：郑州市中州大道橡树玫瑰城北大门口左侧  
咨询电话：4000877519、15838057441

■名酒动态

## 仰韶酒业与开封客商共谋发展



仰韶酒业董事长侯建光现在致辞

9月1日，“仰韶彩陶坊财富新起航”大型系列活动之2014中秋厂商联谊会走进开封，这座七朝古都。悠久的历史，深厚的文化积淀，使开封享有七朝都会、文化名城、大宋故都、菊城之盛名。文化是

历史的精华，酒是岁月的沉淀，古色古香，相得益彰。

仰韶彩陶坊酒进入开封市场几年来，接受了市场的重重考验，受到了开封消费者的喜爱。会议上，一位当地媒体朋友在闲聊中说：“这仰韶彩

陶坊在我们这儿卖得可好，我们对外招待都用的是这个酒，包括平常朋友聚会都爱喝这个，好喝，不上头。”

为什么仰韶彩陶坊能在开封市场上逆势飘红，通过对产品的把握及市场调查，开封市总商会、餐饮商会领导陈清道将仰韶彩陶坊酒的成功总结为三个方面：一、仰韶彩陶坊酒的文化感染力很强；二、仰韶彩陶坊的酒质过硬；三、仰韶彩陶坊酒的价位处于当前主流价格带。

五年来，仰韶彩陶坊在省内市场不断扩大，尤其在开封地区的发展势头最为迅猛。东连商丘，西邻郑州，南接许昌和周口，北依黄河，使开封成为中原经济区的核心城市。2013年，在众多白酒企业业绩快速下滑的同时，仰韶彩陶坊酒却依然保持着40%以上的快速

增长。

“未来，我们将继续确立开封市场的战略地位，不断加大开封市场的投入力度，继续保持开封市场的氛围和活力，同时，充分发挥开封市场的典范作用，使彩陶坊酒迅速覆盖中原，走向全国！”河南仰韶酒业董事长侯建光在会议上自信地说。

据悉，此次联谊会订货战果颇丰，商户交纳首付定金200多万元人民币。除此之外，仰韶酒业分别与开封市区及郊县商户和开封地区媒体等战略合作伙伴们签约，意图通过宣传推广、科学策划、精细运作、价格管控的营销策略，营造开封市场整体氛围，在未来三年内，实现仰韶彩陶坊酒的突破式增长，为客户朋友带来实实在在的利益。

郑州晚报记者  
张富程 高梓琦

### 月下不独酌 中秋要选痛快的好酒

“花间一壶酒，独酌无相亲。举杯邀明月，对影成三人。”这是唐代大诗人李白写下的《月下独酌》，诗人因心中愁闷，遂以月为友，对酒当歌，及时行乐。

中秋佳节，这样的时刻怎能月下独酌，毕当宾朋满座，把酒言欢。因此，在选酒方面也要格外用心，毕竟选择自己的心头好很容易，而选一款符合当时当刻气氛情景又健康得体的好酒，则要考验你的功力了。

花好月圆时，亲朋好友欢聚一堂，自然众口难调。那么，就需要选择一款接受度广、口碑良好、质量上乘、健康养生的酒，再加上中秋节乃传统中国节，所以还是要注意选一款有文化历史背景的白酒。比如中国传统老八大名酒之一的董酒，中华老字号、贵州仅有的两大国家名酒之一，与茅台酒均产于中国白酒核心产区、世界三大名酒之乡的贵州遵义。董酒的工艺和配方曾三次被国家权威部门列为“国家机密”技术，国密董酒由此得名。采用小曲小窖制取酒醅、大曲大窖制取香醅，双醅串香而成。130多种本草，不仅丰富了董酒的内涵，还赋予了董酒平衡、协调的机理。以国密董酒为例，用3年基酒为主体，加上5年以上基酒精心勾调，酒液清澈透明，酒香浓郁醉人，风格独特典雅，入口醇和绵甜，饮后不口干、不上头。既彰显传统工艺纯粮酿造白酒的健康魅力，又传承了白酒文化。这样的好酒，才是中秋佳节的首选，让您及亲友喝得畅快。

郑州晚报记者 王一品

### 有奖问答

《月下独酌》是唐代哪位大诗人的诗？

请将正确答案及姓名、联系方式发微信至晚报名酒专刊(微信号:zzwb-top-mj)，正确回答问题的前三名读者每人将获得价值158元的新贵董酒一瓶。

领奖地址：东明路红专路金成商务大厦902室，获奖者需携带本人身份证及复印件领奖。

领奖咨询电话：  
4000909691  
上期获奖名单：郑秀云(150\*\*\*9286)、韩丽(139\*\*\*1513)、朱振东(139\*\*\*180)