



## 曾经“闭着眼都可以赚钱” 如今平日上座率仅为四成 离开“黄金期” 网吧经营何去何从?

曾经被称作“闭着眼都可以赚钱”的网吧，现在开始面临每况愈下的窘境，一边是房租不断上涨，导致成本开支加大；另一边则是电脑等电子产品在家庭中的普及，导致客源不断流失，盈利点减少。“现在网吧已经变为‘短平快’式的投资经营模式，很多都是一次性投入，经营几年，等回本盈利之后，便再次转手，因为利润低，二次投入的压力大，因此大多经营者都很少长久干。”已经经营网吧一年多的邵先生说。

郑州晚报记者 赵柳影/文 马健/图

### 现状

#### 平时上座率只能达到四成

来自郑州市网吧协会的数据，目前郑州市内经营的网吧大约有500家，而2011年是609家，2012年是628家，2013年是657家，总体来看，网吧近五年数量是上升趋势。今年数字低，是因为城镇化建设，很多城中村网吧也随着拆迁而停业或者正在寻找场地。

纵然，网吧的开业数量呈上升态势，可经营现状比着之前，不容乐观。“网吧的‘黄金时代’已经一去不回了，现在只能凑合着干吧，经营好了也能赚钱，但不会赚大钱。”进入这个行业虽然只有一年多时间，但邵先生却也感触很深。

由于家里有亲戚早些年开过网吧，当时的盛况让邵先生记忆犹新，大学毕业后，便和其他两个朋友合伙接手了一家网吧，面积将近400平方，105台机子，规模算是不小的。可生意比着想象中差了很多。“除了节假日、暑假，上座率能达到八成，周末可以达到六成，平时基本上只有四成左右。”邵先生说，此外，除了发愁客源，每天一睁眼，还要考虑到水电人工、房租等成本问题。

每月房租和电费这两项的投入就要3万元钱。邵先生说，现在的网吧主要顾客群体是以学生、外来务工者及家里没有电脑的市民为主，玩游戏仍是顾客选择到网吧的主要目的。

### 分析

#### 电脑普及、同行业竞争加大

把目光回调至10年前的网吧，当时人满为患的场景比比皆是，那些曾经泡网吧打游戏、聊QQ的经历，成为80后青春色彩中浓墨重彩的一笔，也是网吧的“黄金时代”。

回忆起曾经经营网吧的岁月，如今已经从事其他行业多年的马先生感慨良多：“2000年左右，我经营了一家网吧，面积不算大，150多平米，50台机子，生意是真火爆，通宵达旦的，不仅下午晚上生意好，连上午都是满员，每天赚个几千元不成问题。”马先生说，此外，当时网吧的经营牌照也是一证难求，有的花几十万元也不一定接得下。

不过，业内人士分析，10年前的“黄金时代”并不能代表网吧的发展态势，毕竟，对于2000年的时代，电脑还是一项新生事物开始被接受的时候，当然是高速发展的时期。据悉，郑州的网吧发展时期大致分为：2004年之前，是网吧的黄金期；2005年到2010年，是网吧的平稳期，这一阶段，开网吧还是赚钱的。但2010年之后，网吧整体开始走下坡路。

对此，郑州市网吧协会张树中说，随着科技的发展，电脑、手机的普及对网吧市场造成很大的冲击，现在电脑、手机的价格大众化，每个家庭都有一台或多台电脑及手机。其次，国家放宽了单体网吧审批政策，单体网吧增多，市场超出饱和度，同行业竞争较大。此外，网租费、房租等各种费用不断提高，增加了网吧经营业主的经营压力。

### 发现

#### 网吧变为“短平快”式的投资平台

那么，是不是现在开网吧就不赚钱了？答案是否定的。

在平时的经营中，邵先生和同行经常交流经验，慢慢的，他发现如今的许多网吧经营者并不是要以网吧作为生存的筹码，而是作为一项“短平快”式的投资方式，既然作为投资，就说明开网吧还是有利润的。

“虽然网吧不如10年前的‘黄金期’日赚三五千都没问题，但还是有钱可赚的，因此，有闲钱的一些人也愿意投资进来，接手一些二手的网吧，经过翻新改名，便可重新开业，吸引一些尝鲜的顾客光顾。”邵先生说，除非是地理位置特别优越，生意特别好的会持续经营下去，一般的都会经营几年之后，回不了本也赚了一些钱后，再改为投资其他行业，从而把网吧再次转手。

邵先生说，因为从事网吧这个行业的门槛比较低，不需要太多的经营技巧，加之，一般3年之后，店内的机子就要重新换一批，这会增加二次投入，所以网吧在经营3年左右，开始转手的特别多。

“380平方，纯一层，140台机子，网吧转让。”“二七区网吧转让，位置佳，可盈利，欢迎前来考察。”……昨日，记者在郑州赶集网、58同城上确实看到很多网吧转手的信息。

仔细查看每个网吧转让的原因，有不少写的都是“因生意重心转移”。记者随机采访了一位转让者，对方姓李，告诉记者说，他的网吧已经经营了3年多，生意还不错，现在他准备将网吧转让，然后加上之前开网吧赚的钱，投资一些其他的行业。

### 建议

#### 网吧要多元化经营

纵然，现在的网吧经营者对于生意，有了更多的想法，不过，对于行业来说，网吧该何去何从，“明天”的路该怎么走，还是一个值得深思和探讨的话题。

对此，张树中建议，首先，要提高网吧经营档次，为顾客提供优雅、舒适的上网环境，使有电脑的人在网吧能找到的感觉，同时又能享受到网吧里大家一起娱乐竞技的氛围。

其次，要创新经营理念。可以把网吧打造为休闲娱乐，聊天交流的场所，可以结合咖啡、茶等饮品，成为一个年轻人喝咖啡、品咖啡，老年人喝茶、品茶，用电脑上象棋、下围棋、与子女沟通交流的平台，这样可以解决孤寡老人没有人陪、无人照顾等社会问题。

同时，也可以针对网吧的广泛覆盖性，拓展话费充值、公交卡充值、彩票购买场所等，并且可作为游戏测试推广点、游戏活动组织点、大型竞技游戏比赛场地和劳动就业培训点等。

“网吧场所室内、室外都有很多空地，这些地方可以作为一些电脑产品、游戏产品的广告发布点，同时，还可以利用电脑显示屏桌面发布一些产业周边广告。”张树中说，此外，网吧不要单单只经营上网，还可以作为一些大型游戏周边产品销售点或者电脑配件销售点，如销售魔兽世界、英雄联盟、穿越火线的周边产品，以及一些鼠标、键盘、鼠标垫、摄像头、U盘等一些电脑外设，这也是一种可观的收入。



制图 董思秀