



## 交通银行做您贴心“薪管家” “悦享代发”五重礼等你来拿

为更好地服务和开发代发工资客户群体,交通银行河南省分行推出了代发工资客户专属介质——薪金卡,作为识别代发客户和提供结算、贷款、理财及各项增值服务的载体,为这部分客户群体的营销和服务搭建一个专门的平台。实现理财产品、基金和保险产品的专属定制,还定期开展多种客户专属活动等,满足工薪族投资、理财、专属服务的需求。据悉,该卡除具有普通借记卡的全部功能外,还具有四大亮点功能。一是“优惠费率”,薪金卡持卡人可享受有免除年费、工本费、小额账户管理费和短信提醒服务费的优惠;二是尊享省内有关行的地市自助设备跨行取款零手续费;三是“专享理财产品”,根据工薪阶层客户的特点量身定做相应的代发工资客户专属理财产品。四是定期开展代发客户专属的市场活动。近期,交通银行在全省范围内面向代发工资客户开展了“悦享代发”五重礼活动。郑州晚报记者 吴幸歌 通讯员 张震

### 1 签约送话费活动

(1)2014年7月1日至12月31日,签约薪金理财A款且连续两个月扣款成功的客户,即可获赠最低10元、最高50元的手机话费(达到条件后次月充值,每张卡仅能参与一次)。各金额档赠送标准具体见下表。

| 首次扣款金额      | 获赠手机话费 |
|-------------|--------|
| 1000元以上(含)  | 50元    |
| 500(含)~999元 | 30元    |
| 300(含)~499元 | 20元    |
| 100(含)~299元 | 10元    |

全国共计40万份,客户先办先得,送完为止。

(2)2014年7月1日至12月31日,签约沃德薪金投资组合产品并连续两个月扣款成功的客户,体验“交银理财”或“沃德财富”

服务,即可获赠100元话费(达到条件后次月充值,每张卡仅能参与一次)。全国共计4万份,客户先办先得,送完为止。

### 2 “刷卡有礼”活动

活动时间:2014年8月4日至11月2日

活动内容:活动期间,我行代发工资客户刷代发工资卡,单周符合条件的指定消费满2笔,每笔满158元,累计达到3周以上(无需连续),即有机会获得以下级别的话费,刷卡周数越多,奖励越高!全国

共计12万份(每位客户仅可按照达标情况获赠级别最高的一份话费,若符合同一档次客户数超过最高赠送份数,按照活动期间的消费金额排名靠前赠送。不包含购房、购车、批发等大宗刷卡交易)。活动结束后一个月内统一向客户进行话费充值。

| 周数累计 | 获赠手机话费 | 最高赠送份数 |
|------|--------|--------|
| 满10周 | 100元   | 3万份    |
| 满8周  | 80元    | 3万份    |
| 满5周  | 50元    | 3万份    |
| 满3周  | 30元    | 3万份    |

### 五重礼

### 3 签约送积分活动

2014年11月25日(含)之前签约薪金理财A并连续2个月成功扣款,赠送15000积分/人;签约沃德薪金并连续2个月成功扣款,赠送100000积分/人。同一客户多张借记卡签约并符合条件可分别获赠积分。每张借记卡2类产品各限一次机会,可同时签约薪金理财A及沃德薪金,符合条件可分别获赠积分。

### 4 “尊享佳礼”活动

活动时间:2014年8月1日至12月31日

活动内容:活动期间,我行代发工资客户新签约成为达标交银理财客户,即有机会获赠100元话费。共2.5万份,先签先得;新签约成为达标沃德财富客户,即有机会获赠200元话费,共2万份,先签先得。

### 5 购买专属产品 送积分有礼活动

活动时间:2014年7月1日至12月31日

活动内容:活动期间,如代发工资客户购买天添利D(薪金版)产品,每200元积1分,上不封顶。

交通银行河南省分行致力于打造负责任的银行,更为企业及员工提供系列服务和诸多优惠政策、活动,将满足企业及员工的全方位金融需求,让交行真正成为企业和员工的贴心“薪管家”。

### 银行快讯

#### 工行提速芯片银行卡推广

今年以来,工商银行进一步加快芯片银行卡的推广普及。截至8月末,工行发行的各类芯片银行卡已达1.92亿张,较上年末增加6700万张,增长了53%。前8个月,客户持工行芯片卡完成的消费额超过1.89万亿元,在工行全部银行卡消费中所占的比重超过四成。工行相关负责人表示,从今年上半年开始,工行已全面停止了磁条借记卡的新发,存量磁条卡仍可继续使用。持有磁条借记卡的客户如需换领芯片卡,可凭本人有效身份证件和借记卡到指定营业网点办理申请手续。张晓辉

#### 平安银行 郑州金融广场支行开业

10月11日,平安银行郑州金融广场支行正式对外营业,这是平安银行郑州分行的第4家同城网点。据悉,金融广场支行位于金水区花园路核心位置,该区域经济发展迅猛、市场容量较大、前景广阔。金融广场支行将依托平安集团在资本、品牌、渠道、客户、产品、IT等方面的综合金融优势,利用该区域的地理优势,为周边企业、大型购物广场、高档成熟社区提供优质的综合金融服务,努力实现“一个客户,一个账户,多个产品,一站式服务”。刘欣

#### 光大银行白金卡加油享钜惠

近日,光大银行专门针对白金信用卡客户推出的“百元优享”系列活动之一——刷卡加油活动受到市民的一致好评。该活动一直持续到2014年12月31日,每周五持光大白金级以上信用卡到指定加油站刷卡充值,即可享受满“300元立减100元”的优惠。“百元优享”加油活动范围覆盖全国多个城市,仅河南地区就有郑州、南阳、洛阳、许昌等四个城市参与活动。持卡人可到自己所在城市的指定加油站参与活动。何凯

#### 信银国际跨境银行需求指数4季度企稳于58.2

近日,中信银行旗下的信银国际宣布,2014年4季度信银国际跨境银行需求指数录得58.2,远高于50的强弱分界线,表明4季度内地企业与个人对香港银行服务跨境需求的增速总体企稳,并持续强劲。中信银行(国际)首席经济师兼研究部总经理廖群博士指出,6项个人需求指数录得值均高于60,可见整体需求之强劲。其中,金融投资、信用卡与保险产品继续名列前3位,录得值分别高达70.1、69.7、与67.4,金融投资从3季度的第2位升为第1位。夏晴月

#### 交行河南省分行 积极打造“千佳”网点

今年以来,交行河南省分行积极培育和创建“五星”、“千佳”网点,经过全行上下努力,河南省分行营业部、郑州铁道支行、洛阳分行营业部、南阳卧龙支行、许昌分行营业部、郑州百花路支行6家行被评为“2014年度中国银行业文明规范服务五星示范单位”;其中,郑州铁道支行、河南省分行营业部、洛阳分行营业部、南阳卧龙支行被推荐为“2014年度中国银行业文明规范服务千佳示范单位”,4家支行在河南省银行业45家千家示范网点中排名均名列前茅。全权

### ■ 投基有道

#### 鑫元一年定期开放债基10月17日受限开放

自今年4月17日成立以来,鑫元一年定期开放债基迎来半年考核。Wind数据显示,截至9月30日,鑫元一年定期开放债基A类累计收益率为

4.1%,年化收益率为8.96%,鑫元一年定期开放债基C类累计收益率为3.9%,年化收益率为8.52%,在债市慢牛行情中成绩优异。据悉,根据

基金合同约定,鑫元一年定期开放债基将于10月17日进行年内第二次受限开放,届时投资者可以对基金份额进行申购和受限赎回。韩孟飞

#### 汇添富两债基慷慨派红包

今年前三季度公募基金投资收官告捷,Wind数据显示,除QDII外,前三季度全市场各类基金均取得正回报,其中债券基金今年以来平均回报高达9.3%。

在出色的业绩支撑下,汇添富近日宣告旗下两债基于10月16日同时分红。凭借稳健的投研实力和积极的前瞻布局,汇添富旗下债基今年以来业绩表现都十分

抢眼。截至9月30日,汇添富多元收益A、C今年以来总回报分别为13.3%、13%,汇添富实业债A、C分别为12%、11.7%,在所有债基中位居前1/4。韩孟飞

#### 上证180高贝塔ETF重配房地产

9月最后一天,央行房贷新政为楼市投下一剂“猛药”,房地产板块强势反弹。WIND数据显示,截至10月9日,申万一级行业房地产指数过去5个交易日涨幅达2.88%,重点配置房地产板块的基金成为借道挖掘房市反弹机遇的有利工具。根据基金二季报数据,上证180高贝塔ETF配置房地产板块市值占基金资产净值比例两成以上,在此轮房地产反弹行情开幕中收获颇丰,过去五个交易日净值上涨达2.05%。

韩孟飞