



周三晚上,Facebook公司创始人兼首席执行官马克·扎克伯格出现在了清华经管学院舜德楼,完成了其人生第一场中文秀,他全程用流利的中文与学生交流,惊艳全场。此番扎克伯格访华,将参加清华大学经济管理学院顾问委员会会议。他透露下一个10年其努力方向是:互联网普及、人工智能和虚拟现实。而对于国内的创业大潮,他表示:“伟大公司的成立,不是因为创始人想成立公司,而是因为创始人想要改变世界。”

Facebook公司 创始人扎克伯格: 好的企业创始人 不轻言放弃

喜欢挑战学中文

谈到学习中文的原因,扎克伯格表示,他的太太普里西拉·陈是中国人,他想和太太以及太太的奶奶进行交流。另外,他认为中国是特别伟大的国家,因此想通过学中文感受中国文化的魅力。第三个原因则是,“普通话非常难学,但是我喜欢挑战。”

扎克伯格四次访华,曾经到访过北京、上海、杭州和天津等城市。扎克伯格特别喜欢霍元甲,想看看他的家乡——天津。对于此次访华的行程,扎克伯格表示,将参加清华大学经济管理学院顾问委员会会议。几天前,清华大学经济管理学院刚刚公布了其顾问委员会2014~2015学年

委员名单,今年新增3位委员,刚刚30岁的扎克伯格位列其中。

“Facebook上有不少清华校友,我们也在中国招聘工程师,上个月我们刚刚招聘了20位学生。”扎克伯格表示。对于Facebook在中国的发展计划,扎克伯格机智地回答称,“我们已经在中国了,我们帮助中国公司用Facebook广告,增长国外客户,Lenovo已经在印尼用我们的广告卖手机。中国经济发展惊人,Facebook希望帮助世界其他国家去连接中国。杭州和青岛也有Facebook页面,Facebook和城市合作发展页面,分享中国文化。”

未来10年关注人工智能和虚拟现实

此前,扎克伯格陆续到访了印度、印尼、韩国和日本等国家,这也引发外界对其行程目的的猜测,扎克伯格表示:“我们想要更多人用互联网,今天世界上很多地区没有互联网,有些人没有条件用互联网,有些人不知道为什么要用互联网,我们需要联系世界,互联网有利于经济发展创造更多机会。”

扎克伯格介绍,2004年之所以创立Facebook,是因为想要联系整个哈佛的人。其实自己一直想要有一个产品可以联系全世界的人。当

我创立了Facebook后,我们很高兴帮助学生联系世界。其他公司不相信我们可以做到,但我们相信,我们现在有了13亿用户。

谈及下一个技术趋势,扎克伯格表示:“我觉得未来要发展三点:第一,我们想要连接整个世界,所以我们要帮助所有人用互联网;第二,我们想要发展人工智能;第三是所有人用手机以后,我相信下个平台是虚拟现实,oculus是第一产品,我们希望还有别的很多产品。”

创业不仅仅是成立公司

目前国内创业潮涌动,不乏大学生意图加入开设自己的公司。对此,扎克伯格表示,伟大公司的成立,不是因为创始人想成立公司,而是因为创始人想要改变世界。“如果你决定成立公司,你可能有很多想法,不知道什么想法最好,最后影响公司的发展。但是如果你决定改变世界,有了好的想法采取创业,这样才能创立好的公司。”

其分享自己成功的秘诀称,最重要的是不能放弃。发展公司很难,大部分公司不会顺利,“你会需要做很艰难的决定,比如解雇一些员工。所以,如果你相信自己的使命,放弃是很容易的,大部分创始人都会放弃,

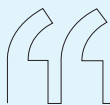
而好的创始人不放弃,所以相信你的使命,不放弃。”扎克伯格表示,自己遇到的最大的挑战发生在2012年,正值移动化大潮,Facebook增长速度放缓,“所有人不高兴。但是我们把公司变成移动公司,现在我们有10亿多手机用户。”

扎克伯格对于中国一批创新公司评价也颇高。“周二晚上我和小米雷军吃过饭。”扎克伯格表示,中国有很多创新公司,小米就是非常创新的公司,发展速度快,有很多不一样的产品,而且很便宜,小米会成长得很快。此外,腾讯的微信、QQ以及淘宝都在不断创新。

南都供稿

马云:我们没有有钱的父亲 机会就在那些 被抱怨的地方

亚洲协会近日在纽约联合国总部揭晓了首届“创变者”获奖名单并举办颁奖典礼,共13名为促进亚洲地区发展做出杰出贡献的个人或团队获奖。马云作为唯一中国企业家代表,位列首届“创变者”名单榜首。马云在演讲中表示,“我想告诉年轻人的是,如果大部分人都都在抱怨,那就是机会所在。有些人选择抱怨,而有些人选择改变自己,帮助别人。”据中国企业家网



我有个习惯,用我自己的脑子来思考问题,多花几分钟。当所有人都说对的时候,等几分钟;当所有人都说不的时候,也等几分钟,仔细地想一下事情本身。因为当你从一个不同的视角看世界的时候,你也可能用不同的方式做事。

今晚,我深深地被所有这些创变者所鼓舞。在听他们的故事时,我意识到世界上有那么多事情我可以做,有那么多事情我能做得更好,有那么多事情我们能一起来做。今天我不是代表我自己,而是代表所有那些和我一起工作的小人物、小企业。

1995年我离开大学的时候,我告诉校长,我要做个创业者,做互联网。他问我:什么是互联网?我回答:我也不知道,他听我说了两个小时告诉我,Jack,我知道你想有一番作为,我不懂你做的事情。不过如果10年后你想回来,那就回来。我说:好,10年以后,如果我想回来,我会回来的。作为一个老师,你永远会相信未来。你相信知识会改变人的生活,你相信并希望你的学生比你更优秀。学生是最好的产品。今天我不再是一个老师,但我相信在公司,CEO代表“首席教育官”。因为话很多,同事们不喜欢我。不过,我负责来说,他们负责做。

在我创业的那个年代,在中国做个小企业家非常困难,我花了5个月时间才借到500美元,而公司还是失败了。那时我没有机会,我也不知道怎样运营企业。我去注册第一家公司时,想取名互联网,注册办公室告诉我,不行,字典里没有这个词,你必须换个名字注册公司。他建议我使用计算机咨询公司,可是我连计算机是什么都不知道。所以我的第一个公司叫做杭州希望计算机咨询公

司,那时很苦,我当时对科技和计算机一无所知。

过去15年,我常常说自己是一个瞎子骑在瞎老虎背上,不过那些骑在马上的专家都失败了,我们活了下来。因为我们考虑的是未来,我们相信未来。我们改变自己。我们从不抱怨别人。我告诉团队,我们必须证明自己,因为如果我们能成功,那中国80%的年轻人就都能够成功。我们没有有钱的父亲,有权的叔叔,我们没有从政府拿过一块钱,没有从银行拿过一块钱,我们从零开始。所以我必须努力工作,不仅是证明我们自己,也是证明我们这代人,证明互联网的力量。这就是我想和年轻人分享的。

另一个我深深相信的事情,是美如果没有帮助小人物,那么我就用互联网帮助小人物。跨国公司被华尔街照顾得很好,只有小企业没有任何人帮助他们。如果我们为他们创造价值,那我们就会成功。我们的哲学是如果你帮助别人成功,你就会成功。我一直是相信未来的人,相信年轻人,相信创新。

今天的世界麻烦很多。今天世界上充满了抱怨。我在20多岁的时候也抱怨。微软、IBM、思科,他们是大企业而我们是无助的小公司,他们太大了。那时,我们也抱怨过。但是现在我不再抱怨了,因为我们也变成大家伙之一了。我想告诉年轻人,如果大部分人都都在抱怨,那就是机会所在。有些人选择抱怨,而有些人选择改变自己,帮助改变别人。机会就在那些被抱怨的地方。我永远相信这点,我们也是这样一步步走到今天。

阿里巴巴有一个密码,那就是“梦”想要有的,万一有天实现了呢?