

“2014中原金融年度盛典”起航 金融盛宴 期待您的参与



8年来,我们一路同行

2007年,中国的“理财元年”,由本报主办的首届中原金融盛典揭开面纱。这场涉及整个金融行业的高端评选活动,迅速获得了中原金融行业以及广大投资爱好者的广泛关注。

2008年,纪念改革开放30周年。本报连续推出大型策划报道“中原金融三十年高端访谈”,几十位活跃在金融行业前线的银行、保险公司、证券公司等“掌门人”敞开心扉,与本报读者回顾行业发展,展望未来。

2009年,中原地区金融机构网点快速扩张,中原金融业呈现出“遍地开花”的喜人局面。与房地产行业携手举办的“2009中原地产暨金融发展年会”更是带给市场诸多惊喜。从此,金融发展年会成为中原金融行业表彰先进收获荣誉的重要活动。

2010年,不少人纷纷用“五味俱全”来形容自己的理财之路。“新起点 新使命——2010中原金融发展年会”如约上演,来自中原地区的政界人士、金融界精英、专家学者等会聚一堂,携手碰撞出了“十二五”开局之年金融助推经济发展最强音。

2011年,不仅是“十二五”规划的开局之年,更是中原经济区建设付诸行动的关键时刻。这一年,我们为中原金融行业的发展作了一个全面而又详细的盘点,为那些可圈可点的人和事作出表彰。

2012年,中原金融业迎来了发展的大好时机。政府不断加大引进新金融机构的力度,华夏银行和平安银行入驻东区,加快郑东新区金融商务集聚区建设。在“2012中原金融年度盛典”评选中,我们甄选出具有代表性的历史事件,记录下中原金融行业的时代“最强音”。

2013年,郑州航空港经济综合实验区建设获国务院批准,中原金融业迎来百花齐放的又一次心跳,一个更为繁荣和成熟的产业格局“郑”待绽放。中原金融业齐发力,“郑能量”的信号“郑向上”源源释放。

驻足2014,作为主流权威媒体,我们愿集结所有中原金融力量,为您记录最真实的民众之声,为中原百姓甄选出引领行业发展、为百姓财富增值的行业翘楚。今天,“2014中原金融年度盛典”扬帆起航。我们邀您再次见证中原金融业的快速发展,见证金融精英为中原经济发展作出的巨大贡献。

谁优秀,由您说了算

激战过后,谁是中原金融行业的年度标杆?谁能定格巅峰的荣耀?今天,“2014中原金融年度盛典”再次起航。作为大众评委,欢迎市民将这一年的金融消费感受告诉我们,并为自己心中最优服务机构投上一票。

此外,好的金融服务离不开您的支持与肯定,如果您在办理业务的过程中对银行的服务非常满意,欢迎拨打参与热线56568142,或者登录郑州晚报《TOP理财》微信号“ZZWBTOPlcaicai”告诉我们。同样,如果您对哪家金融机构的服务不满意,更要告诉我们。正是有您的批评和建议,省会金融机构的环境才会更加完善。

哪些金融机构在激烈竞争中的成绩可圈可点?哪些金融人物是搏击金融风浪的弄潮儿?又有哪些金融产品深得人心,受人信赖?又到一年收获时,“2014中原金融年度盛典”的启动,即将揭晓这一答案。“中原金融年度盛典”已连续成功举办了7届。自2007年启动以来,就一直致力于为投资者提供具有权威性、导向性的理财排行榜和投资参照体系,提升人们对金融人物、金融机构品牌价值和优秀理财产品的认知度。今天,“2014中原金融年度盛典”扬帆起航,欢迎您关注。 郑州晚报记者 倪子

“2014中原金融年度盛典”评选奖项设置(部分)

A、综合类
2014年度中原金融杰出领军人物
B、银行/信托类
金融人物
2014年度中原理财领军人物
明星理财师
2014年度十大杰出明星理财师
2014年度十大卓越明星理财师
2014年度十大金牌明星理财师
2014年度十大精英明星理财师
2014年度十大新锐明星理财师
理财团队
2014年度中原最佳财富管理团队
银行机构单项奖
2014年度中原最佳服务银行
2014年度中原最佳财富管理银行
2014年度中原最具社会责任银行
2014年度中原最佳私人银行
2014年度中原最佳支持小微企业银行
2014年度中原最具影响力地方商业银行
银行产品单项奖
2014年度最具特色银行卡
2014年度最具知名度网上银行
2014年度最具影响力手机银行
2014年度最具创新力微信银行
2014年度最具特色小微金融服务品牌/产品
银行支行
2014年度郑州地区最佳服务支行
2014年度郑州地区最具特色社区银行
2014年度郑州地区最美银行柜员
信托类
2014年度中原最佳信托理财计划
2014年度中原最具影响力信托机构
2014年度中原最佳信托理财服务团队
C、保险类
机构奖
2014年度中原最具影响力保险机构
2014年度中原最具竞争力保险机构
2014年度中原最具创新力保险机构
2014年度中原最具社会责任保险机构
团体类
2014年度中原保险业最佳营销服务团队
产品/品牌奖
2014年度中原最受欢迎保险产品
2014年度中原最具影响力车险快速理赔服务品牌
D、证券类
2014年度中原最佳证券服务机构
2014年度中原最佳证券投资顾问
2014年度中原最佳证券服务明星



建行车主卡 尽享真方便

“建行·友途车主卡”是建设银行与友途实业有限公司联合发行的一款针对有车一族的联名卡。除具备普通借记卡功能外,车主卡可用于在河南省交通管理服务系统(自主终端机)上自助裁决、自主缴纳交通违法行为,并可持卡享受交通管理短信提醒和专享增值服务。

(一)自助缴费

目前自助终端机布设点为我市交警支队各大队的违法处理点:交警1-6队,9队和南北两个车管所。

客户持卡实现自助查询、自助裁决、自助缴纳交通违法行为,自助打印罚款发票。

(二)交通管理短信提醒

车主卡持卡人在开通我行短信提醒业务的前提下,即可获赠交通短信大礼包服务。签约即享交管政策播报、高速实时路况、驾驶证车辆审验提醒、交通违法提醒、驾驶证扣分提醒等专属短信提醒服务。

(三)车主卡专享增值服务

1.加油:车主卡持卡人可办理中石化·友途加油卡,凭该卡在中国石化加油站公开优惠的基础上再享每升1毛的优惠。

2.车险:车主卡持卡人通过指定代理公司购买合作保险公司车险,可享最高20%友途油补。

3.通信:车主卡持卡人办理联通3G友途套餐,可享受七折优惠。

4.其他:车主卡持卡人可享受我行其他特惠商户优惠。

华夏银行郑州分行举办车友秋季登山节

10月25日,华夏银行郑州分行联合河南交通广播电台举办的第五届车友秋季登山节活动在河南省嵩山景区圆满举办,来自全省700余台自驾车辆的2800余名车友参与了此次登山节。

据了解,在登山节活动开展过程中,华夏银行的ETC产品、免费赠送、高价值回馈等营销活动也给客户留下了良好印象,期间每天咨询电话多的有上百个。

在登山节前期,华夏银行郑州分行利用交广的微信平台向数十万车友推送了该行免费送ETC、9元洗车等产品和活动信息。该行工作人员还把客户邀约到支行网点来领取物料,组织大堂经理引导、理财经理营销、客户填写调查表等一条龙服务流程,最大限度挖掘客户潜力。

登山节现场,该行搭建宣传华夏ETC的大型展架,撑起系列易拉宝,摆放咨询桌发放了大量折页,并开展了扫一扫华夏银行二维码赠矿泉水的活动,还在登山主要检录口扯起横幅、摆放易拉宝、发放折页,取得了很好的营销效果,现场即收集了300多名车主信息。作为新入驻中原的金融机构之一,华夏银行此次的宣传营销活动取得了良好的反响,并为今后各网点跟进营销高质量客户奠定了坚实基础。 杨长生

兴业银行 郑州分行

兴业理财 领跑高收益

产品名称	起点金额	产品期限	参考年化净收益率	发行日期
至尊版	100万	约6个月可赎回	6.10%	10月30日-11月3日
天天万利宝 汇金版	5万	49天	5.80%	10月28日-11月3日
天天万利宝 开放式	5万/30万	84天	5.40%/5.50%	10月24日-10月30日
天天万利宝 开放式	5万/30万	168天	5.45%/5.55%	10月24日-10月30日
私人银行 客户专属产品	50万	每6个月可赎回	5.90%	10月24日-11月3日

了解更多理财资讯 请扫描二维码

更多产品详询各营业网点 或致电95561

投资有风险,理财需谨慎!