

浦发银行“移动金融 领先银行”获业界认可 引领移动金融迈进新时代

只要动动手指,坐在家,就能轻松转账,不必再到银行排队;想要取款,提前用手机银行预约,不用拿卡也能在ATM机里取出钱。小小的掌上手机,将成为银行的真正对手。面对互联网浪潮,浦发银行不是排斥,而是在战略层面明确了移动金融的重要地位,将移动互联网作为打破物理网点局限的重要契机,率先迈出金融国企转型发展的步伐。如今,浦发银行手机银行已成为国内商业银行移动金融品牌的佼佼者。 郑州晚报记者 倪子 张俊 通讯员 杨喆

打造移动金融领先银行

2014年前三季度,浦发银行个人手机银行用户数接近600万户,当年新增用户数已经接近2013年末的累计用户数,并保持着进一步加速增长的态势。11月3日,浦发银行“移动金融领先银行”品牌获评2014“中国最佳品牌建设案例”,成为国内商业银行在移动金融品牌建设领域的唯一赢家。

近年来,伴随移动智能终端和3G/4G技术的迅速发展,越来越多的人习惯通过手机、PAD娱乐和生活,浦发银行主动顺应用户“移动化”、“碎片化”的行为变化,以打造概念领先、技术领先、市场领先的

“移动金融领先银行”品牌为战略目标,积极运用移动互联网技术,将优质金融服务与手机、PAD等移动智能设备相嫁接,推出了直销银行、微信银行、NFC手机支付、手机银行等移动金融产品与服务,受到用户的广泛认可。

2013年,浦发银行推出国内首家“真正的”微信银行,用户可通过文字、语音等“微信化、互动化”的方式快速办理金融业务。浦发微信银行以“微理财”为核心,根据用户需求不断创新,用户使用微信就能够实现开户、理财、融资、支付、互动等一系列功能。

用户规模继续领跑同业

2014年,顺应互联网金融发展趋势,浦发银行又创新推出了独具特色的直销银行服务,并率先将直销银行植入移动金融,他行客户即使没有浦发卡,也可直接通过该行官方微信(we95528)、手机银行APP、网上金融超市等渠道开立直销银行电子账户,享受专业投资理财服务,进一步丰富了“移动金融领先银行”的品牌内涵。凭借服务功能全面化、服务模式互动化、操作界面人性化、扩展方式生态化的“全能”微信银行,浦发银行获评《亚洲银行家》2014年度“中国最

佳社交媒体应用”。

在移动近场支付领域,浦发银行也保持着业内领先优势。在2013年5月与中国移动率先推出NFC手机支付后,该行于2014年初又联合中国移动、申通地铁完成了上海地铁所有线路的软硬件升级,浦发NFC手机支付客户“刷手机”即可乘坐上海地铁,并可通过手机APP实现资金充值、换卡等操作,用户规模继续领跑同业。在远程支付领域,浦发手机银行凭借完备的功能、良好的体验近年来受到了用户的充分肯定,用户数连年翻番增长。

助推移动金融行业发展

在客户传播方面,浦发银行紧密结合最新潮流热点,采用互联网思维,打造了极具娱乐性与普及性的“靠浦百分百”微信礼盒、“浦大喜奔”微信红包等新颖的促销传播活动,短时间内聚集了大量人气,大大提升了手机银行、微信银行的渗透力度,进一步提升移动金融的“领先”地位。

在移动金融领域锐意创新的同时,浦发银行还积极推动国内移动金融行业的进步发展。继去年联合中国移动发布了“移动金融2.0标准”之后,今年又联合

复旦大学、中国移动共同发布了“移动金融3.0标准及新生代用户移动金融信心指数”,将其在移动金融领域的实践经验与研究成果与全社会分享。

在2014“中国最佳品牌建设案例评选”活动颁奖典礼上,浦发银行相关负责人表示:“移动金融是一项方兴未艾的事业,其发展壮大需要全社会的共同努力,浦发银行愿意将自身的探索和经验与同业进行共享,让更多用户享受到移动互联网时代的红利。”

■ 保险资讯

中国人寿推出“国寿鑫年金保险”

近期,中国人寿将上市一款专供银行销售的保险产品——“国寿鑫年金保险”。该产品保险期间为10年,保费一次性交清,提供生存金(定期年金和满期金)给付和身故保险金给付,责任清晰明确,适合拥有较大金额现金,对保险有一定需求,而又不愿增加理财难度和繁琐度的人群,是一款管理现金的“贴心”工具。 刘富安

新华保险获“年度最具影响力保险品牌”殊荣

近日,在保险文化杂志社主办的第七届中国保险文化与品牌创新论坛暨第九届中国保险创新大奖颁奖盛典上,新华保险喜获“年度最具影响力保险品牌”殊荣。新华保险副总裁刘亦工出席颁奖盛典并在论坛上发言,与全国近百家保险机构高管探讨“新国十条”给保险业带来的机会。本次论坛围绕“守正”立根基与“顺势”谋发展的核心,对如何实现现代保险服务业等问题进行了广泛探讨。 徐燕

合众人寿两天时间为客户速赔17万元

从接到客户申请到最终赔付,合众人寿仅用两天时间就完成了在一起理赔案件,并将17万余元理赔款汇至客户账户。据了解,客户赵先生在合众人寿为自己投保了合众喜洋洋保险,保额8万元,受益人指定给自己的一双儿女。近日,赵先生突然不醒人世,被家人送往医院,经过检查被诊断为脑干出血,后医治无效于次日不幸离世。在接到报案后,合众人寿工作人员立即前往赵先生家中进行慰问,并帮助其家人整理理赔材料,提交理赔申请,经审核无误后,于次日向家属赔付了174707.61元保险金。 崔浩然

泰康资产抢占养老金产品先机

根据人力资源和社会保障部近期公布的数据,截至2014年6月30日,泰康资产管理有限责任公司所运作的标准型养老金产品市场占比超过50%,遥遥第一。同时,据人社部数据,泰康资产近3年的企业年金投资管理规模年均增长率超过60%,而市场平均增速约25%。目前,泰康资产管理的企业年金规模已突破700亿元,稳居市场前三。 王若谷

平安人寿推出客户差异化体检服务

日前,平安人寿河南分公司推出高端客户差异化体检服务——绿色通道、无需排队、专人专侍、五星体验。据悉,过去普通的体检过程,往往因为体检客户过多,体检项目检查顺序不合理等原因,整个体检过程通常持续两个小时左右,但是现阶段高端客户无需通过正常体检流程,只需要和体检中心提前预约,即可通过绿色通道完成体检,无需排队,整个程序40分钟即可完成。 刘盼盼



理财 在线

栏目主持:吴幸歌

如果您在投资理财方面有什么疑问或不解,可直接拨打电话56568142,或关注微信平台“ZZWBTOP1ca”联系我们,我们将在第一时间为您解答。

答

分期付款
免息不免手续费
分期越长费用越高

许多人都会碰到这样的问题,刷卡金额较大时,一次性全额还款有压力。这时,不少银行都会推荐分期付款业务。记者致电多家银行信用卡中心,各银行都表示分期付款不产生利息,但会收取一定

分期付款 or 最低还款 哪种更合算?

问

读者贺先生在TOP理财微信(zzwbTOP1ca)上留言:国庆期间,因为新房购置家具有一笔两万多元的信用卡刷卡,最近手头紧张,想晚几个月再还,信用卡中心的工作人员一直推荐分期付款,但我在网上查询也可以选择最低还款额,想知道两者的差别哪个更划算吗?

手续费,费率高低根据期数不同各异。一般来说,分期越长,手续费越高。

比如贺先生使用某股份制银行信用卡,可以申请账单分期,3期手续费2.6%、6期手续费4.2%、12期手续费7.2%,可在第一次还款时一次性付清。20000元欠款若按3期2.6%手续费计算,她需支付520元、分6期需支付840元、分12期需支付1440元。

还有银行采取以月为平均单位收取手续费,一般为每

期0.4%~0.7%费率。所以尽管打着免息的旗号,可以看到分期付款成本并不低。

最低还款
全额计息,时间长将利滚利

还有人选择最低还款额进行还款。记者从多家银行了解到,如果只是还了最低还款额,就不能享受“免息期”,银行一般会从消费日开始按照每天万分之五的标准收取透支利息,一直到还清欠款为止。目前国内大多数银行计算透支利息时,都是全额计

息,即使已经还清的款项也要算利息。如果下个月依旧没有还清欠款,这部分利息又会被纳入到最低还款额中,按月计收复利。

比如贺先生,消费20000元,按照本金10%的比例计算,最低还款额2000元。若只归还了最低还款额,则将产生每天万分之五的利息 $20000 \times 0.05\% \times 30 = 300$ 元。

如果下个账单日前,还没有还清余款18000元,又将按照日息万分之五产生循环利息。