

TOP汽车 | 聚焦

之
重磅推荐

“汽车MALL”走进郑南 通凯·鼎盛名车广场升级中原汽车商圈

全新视野 “汽车mall”提升城市品位

伴随着快速增长的汽车消费,越来越多的人意识到汽车已经不再是传统意义上的代步工具,它已经和人们日常生活、个性需求甚至文化生活融为一体。

通凯·鼎盛名车广场的诞生,正是汽车消费群体对汽车消费模式的市场发展需求的产物。据了解,目前正在销售招商中的通凯·鼎盛名车广场位于郑州东南板块,郑州市管城区南三环与文治路交会处向南2000米,紧邻市中心,挨郑州显龙机动车检测中心,西靠中博物流、紫鼎仓储,总建筑面积7.7万平方米。建成后,这里将汇集以汽车产业为基础,汽车文化、交流、销售、购物为一体的室内最专业的汽车交易中心。

业内人士分析,作为中原车市的新型集合体,它将完全改变以往车市传统汽车经营的商业模式,提供人们一种全新的汽车消费方式——“汽车超级mall”的概念。

城市发展是一个新陈代谢的过程,市场外迁事实上是一次专业市场聚集化发展、强化区域发展格局的新机遇。

在外迁的大背景下,郑州汽车商圈也迎来了升级换代的最佳时机。正当郑州东北都在主打汽车商圈之时,南部地区的一个汽车新商圈诞生了,这就是通凯·鼎盛名车广场——郑州首创主题商场式汽车综合服务新天地,打造汽车主题旅馆、餐厅、车友俱乐部、整车展示销售、汽车维保装饰、汽车配件用品、二手车交易、休闲娱乐多个板块的一站式服务。它的诞生,无疑对中原车市带来了新鲜血液,同时“汽车MALL”必将引发中原汽车商圈的升级。 郑州晚报记者 谢宽

全新模式 汽车消费真正一站式服务

根据通凯·鼎盛名车广场的规划,一层、二层规划为整车展销区,三层、四层规划为汽车用品配件区,五层规划为购物、餐饮及休闲俱乐部等配套区,地下一层为二手车交易及维保装饰区。

“实际上,通凯·鼎盛名车广场就是定位为一站式城市汽车商业综合体。”据该项目负责人介绍:“涵盖整车展销、维保装饰、汽车配件用品、二手车交易、休闲娱乐购物等全体系业态分布,实现赏车、试车、购车、办证、

维保、装饰、金融保险、休闲购物一站式服务。”

这种与传统汽车运营模式不同之处在于,通凯·鼎盛名车广场真正地实现了看得见的购车一站式服务流程。业内人士分析,消费者在这里选择购车,就会以最快的速度,在4S店、车管所、金融保险、汽车装饰之间完成一个循环,而一个循环下来,所有的手续都已办妥,而消费者只需坐下等候,就可以提到一辆经过贴膜、装饰后的爱车。

全新升级 汽车mall带来中原车圈新活力

据了解,目前消费者购车大多数是去4S店,但由于4S店比较分散,看车、购车都不方便。传统的汽车市场、汽车城虽然将各个4S店集中在一块,但由于缺少统一的规划和配套商业服务,更不要提享受买车的过程了。

而通凯·鼎盛名车广场一站式流程的标准化会带来极大的便捷。对于经销商而言,进入汽车商场,可以增加销量,同时商场良好的环境又能承担城市展厅的职能。在业内人士看来,今后随着这种专业的汽车商场的盛行,经销商进场销售或许将成

为一个主流趋势。

除此之外,通凯·鼎盛名车广场与以往汽车市场的差异是更多融入了购物、餐饮、运动和娱乐的项目,这种融入不是简单的组合,而是围绕着汽车这一主题构筑。

“这种业态最大的优势是可大幅度提高汽车销售店的客流量。”通凯·鼎盛名车广场负责人认为,“目前汽车4S店的来店客流量每天只有10~20人次,效率极低,通凯·鼎盛名车广场全面投入运营后按照我的预计至少提高10倍客流量,这对车商而言是最大价值体现。”



南三环投资新宠 1万/2m² 2万/4m²

中原首家城市汽车商业综合体 临街旺铺, 5.1米挑高SOHO VIP会员钜惠火爆招募中!

< 5 大优势保障:

- 双引擎——汽车、房地产两大支柱产业完美融合,保障财富起航
- 畅交通——西邻中州大道,北靠南三环,东接机场高速,公路铁路航空立体动线,畅达八方
- 财富地——雄踞东南,主城版图扩张第一站,市区最近商业财富盛地
- 金产权——铺铺独立黄金产权,永无烦恼!持续稳健经营,产业升级,物业增值
- 全业态——整车展销、维保装饰、配件用品、二手车交易、金融服务、休闲娱乐等全业态



多业态



LOFT公寓



大品牌



持续稳定



一站式



0371-69097777

地址:南三环与文治路交汇处向南2000米 开发商:河南通凯置业有限公司 全案营销:四通营销

本资料广告图仅供参考,不作为合同要约,最终解释权归开发商所有。

