

曾几何时,双十一成为现代人购物的节日。据阿里巴巴数据统计显示,2013年11月11日,支付宝当天成交额达到350.19亿元,达成的交易笔数为1.7亿笔,着实令人吃惊。随着双十一消费观念的逐渐深入,不断有商家加入双十一的阵营当中。我们了解到,今年双十一,三大运营商、虚拟运营商以及手机厂商都亮出了各自的“杀手锏”,想要趁机占便宜的消费者,抓住时机,赶快“出手”吧。 郑州晚报记者 李冬生

运营商、虚拟运营商、手机厂商齐上阵

特惠双十一,快享“和4G”

双十一是购物狂欢的日子,作为服务行业的领头羊,郑州移动自然也会给消费者推出一系列的优惠举措,准备跨入4G时代的小伙伴,不妨趁着这个机会入手一部4G智能手机吧。

即日起至11月10日,已开通积分计划的河南移动用户,登录移动商城即可获得一次抽奖机会,奖品为1111个移动积分,共有2万份奖。中奖名单将于11月30日前,在移动商城公告栏公

示,所赠积分也将于12月30日前发放到获奖账户。

一个优惠怎能尽兴,除了抽奖之外,郑州移动还在移动商城准备了一大波超炫的4G智能手机参与“优惠购”。在爆款专场,魅族MX4、华为Mate7、TCL P728M、一加one A001、大可乐A380、小米1S均在其列。在旗舰专场,三星Note4、苹果5S、华为P7等明星机,都破冰直降,买到就是赚到。在特价专场,TCL P728M、联想A320T、华为G620L三部手机折扣低至1.11折,11月11日11点即可参与抢购。此外,郑州移动还准备了其

他无需抢购的折扣终端,TCL J738M、天语Touch3、酷派8720L、联想A320T可五折优惠购。此外,在秒杀专场,郑州移动还准备了三款终端小米1S、华为荣耀3C、中国移动M812在11月11日至13日参与秒杀,最低只需11.11元。

除了抽奖和购机这两优惠之外,郑州移动也准备了充值的专项优惠。11月11日至13日期间,在移动商城单笔充值50元及以上金额,即可享充值送话费优惠。11月11日当天单笔充值100元及以上金额的客户,另外还可获得一次抽奖机会。

双十一狂欢,5折血拼到底

在万民购物的节日里,虚拟运营商也给消费者准备了一份不小的厚礼。我们了解到,为迎接双十一的到来,虚拟运营商迪信通推出了“5折狂欢,血拼到底”的优惠活动。凡是在迪信通门店

购买1000元及以上智能手机的消费者,即可获得500元的优惠券,包括200元手机券、200元话费返还券、100元配件券。200元手机券:可用于购买第二部手机时抵现金用;200元话费返还券:可办理迪信通170靓号,79元及以上套餐时使用,200元话费分6个月返还,前5个月每月返还33元,第6个月返还35元;100元配件券:累计购买200元及以上价位的配件,可以抵现金使用。

此外,迪信通将推出10款智能手机参与秒杀,惊爆价599元限时抢购。据迪信通相关负责人介绍,目前这10款机型尚未公布,但

是很快将与大家见面,机型将涵盖多个品牌,既有高端机型,也有极具性价比的机型。

活动期间,参与购机的消费者可获得一张500元的说说电话卡。此外,迪信通还会送上话费补贴,办理迪信通170号段,选择79元及以上套餐,获赠价值200元的话费返还,与“满1000元返500元”的活动优惠不叠加。

在虚拟运营商方面,除了迪信通的迪加通信,诸如阿里巴巴的阿里通信、苏宁易购的苏宁互联等,在双十一期间也均有优惠活动和优惠预约,欲购买的消费者可前往其官方网站查看、预约、购买。

参战双十一,启动神秘大招

双十一在即,天猫、京东等电商平台严阵以待,一批致力于互联网渠道的硬件厂商也摩拳擦掌。小米公司近日披露,将携旗下全品类产品参战,放量供应,冲刺销售额翻番。

小米官网显示,小米此次为参与双十一狂欢节的用户准备了六大惊喜,包括小米4特别版首发,0首付0利息分期购买小米电视2、小米平板和小米3,小米全系列手机足量供货,全场配件六折、2000万优惠券享受折上折,参与玩游戏即可赢取小米手机4与领取优惠券以及七大“双11”抢购秘笈等。

我们了解到,小米在数月前就开始全面筹备双十一,力求刷新去年双十一的各项指标纪录,尤其会确保小米全系列手机足量供应,现货直接销售。其中,小米手机4将全天5场整点抢购,其他机型从11日当天零时开始全天放货,64G版小米手机3在11日当天也将降价300元,仅售1699元。

除了供应量充足,小米也是首次将全品类产品放在天猫旗舰店销售,除了全系列手机产品,还有小米电视、小米平板,以及包括小米手环、小米盒子、小米移动电源等诸多配件产品,均会参与此次双十一购物狂欢节。

值得一提的是,小米也为双十一购物节筹备了一些特别版产品,仅限当天购买。比如小米将首发“小米4特别版”,2G内存,定价1799元。此外,还有16000mAh超大容量小米移动电源也将以99元特价首发。

在双十一购物狂欢节当中,除小米外,华为、酷派、中兴等手机厂商也都推出了双十一优惠活动,华为荣耀6、酷派大神1S、酷派大神F1青春版等品牌手机均有直降优惠。既能保证智能手机的质量,又能占到便宜,为何不到其官方商城看看呢。



除了针对双十一推出的活动,运营商也有很多令人惊喜的优惠,话费、流量、短信统统都有。只要你来,就一定有你想参加的优惠活动。 郑州晚报记者 李冬生

享实惠 这儿还有

购移动4G手机 得语音、流量和短信

在郑州移动营业厅购买4G合约机,最高赠送4999元话费和3000M流量。老客户还可以另外享受优惠:2星级及以上客户,承诺参加88元及以上合约计划档次,每月再送100分钟本地国内通话和100条点对点短信,连送6个月,仅限当月使用。活动限“4G飞享套餐、全球通升舱计划”用户参与。

更换移动4G-USIM卡 送1G超值流量

步入4G时代,需要更换4G-USIM卡,现在到移动营业厅更换,不仅免费,而且还有超值流量赠送,即1个G的4G流量。据郑州移动营业厅工作人员介绍,这1个G的流量与4G套餐

内的流量、其他优惠活动赠送的流量不冲突,可同时享用。

换机就选双4G 联通厂家双让利

2014年10月至12月期间,凡办理河南联通双4G的终端合约用户,均可享受合约优惠。选择76元、106元套餐,赠送100分钟本地国内通话时长,合约期内每月都送;选择136元及以上套餐的用户,赠送200分钟本地国内通话时长,合约期内每月都送,最高达7200分钟免费通话。所赠分钟数仅当月有效,不累计。

