

11
11一起来看看
哪些手机卖得好小米15.6亿元
勇夺魁

2014年天猫“双11”落下帷幕,小米官方旗舰店最终成交支付金额15.6亿元,夺得七项第一。其中包括手机类销量第一;电视单品单店销量第一;平板单品销量第一;智能穿戴设备销量第一;3C配件类销量第一;网络设备类销量第一;线控耳机类销量第一。

小米天猫“双11”活动于00时00分正式开场,仅4分48秒支付金额便超过了1亿元,自此一直到“双11”活动结束,小米官方旗舰店始终稳居在手机类目以及天猫全网店铺排名的第一名。

据了解,此次天猫“双11”,小米官方旗舰店总共售出支付订单手机116万台,在手机类目中排名第一。

特别推荐:小米手机4特别版

小米公司创始人、董事长兼CEO雷军通过其新浪微博账号宣布在天猫双11活动当天推出20万台小米手机4双11特别版(2G内存,移动4G版本),售价1799元。

小米手机4相较于前三代小米手机来说,外观设计有了较大的进步,并搭载高通骁龙801四核2.5GHz处理器,拥有2GB的内存。配备5英寸1080P全贴合屏幕,后置1300万、前置800万F1.8大光圈/80度超广角索尼相机。

小米手机4特别版运行的MIUI6系统,截至今年8月16日的MIUI6发布会时公布的数据,MIUI用户规模已经超过了7000万。

今年双十一,互联网巨头天猫又一次创造了传奇,24小时内销售额达到571亿元。在这一年的双十一当中,手机厂商纷纷加入阵营,小米、华为、魅族等均有不错的销售额,为天猫571亿元做了不小的贡献。就连三大通信运营商,也在双十一期间开展了各自的钜惠活动,流量、手机、套餐均有大降价。那么,就让我们一起来看看,在双十一当中有哪些手机卖得比较好吧。

郑州晚报记者
李冬生



华为销售额突破10.6亿元

11月10日,华为荣耀掌门人刘江峰曾发布微博称,华为荣耀双十一当天将冲击11.11亿元销售额。

11月12日,华为荣耀公布了今年双11战绩:截至11月11日23点59分,华为荣耀“双11找抽节订”销售金额已经突破10.6亿元,成绩不菲。在京东、苏宁易购、1号店、亚马逊和唯品会等5大电商平台手机类目均排名第一,而在天猫全网商家排名第二。

刘江峰在微博中指出,这是一个来之不易的成绩,首战告捷,感谢所有日夜奋战的兄弟姐妹们,感谢天猫等合作伙伴,除在合作平台外,华为商城订单成交也创下历史新高。

魅族较去年销售额大增

对于魅族来说,今年有着翻天覆地的变化,双十一期间魅族拿出众多MX4现货以及超值价MX3销售,从目前情况来看,MX4在凌晨售罄,很多用户反映现货准备不充分,但今年魅族的销售额与去年双十一相比增长了15倍。

魅族MX4可以说是一款颇受欢迎的产品,然而在双十一当天1799元的MX4现货刚刚放出就抢购一空,这明显可以看出魅族在现货供应方面表现并不充分,但与去年双十一相比,魅族已经开始证明自己有能力在互联网手机市场中取得一席之地。

从双十一开启后的1分钟内,魅族就表现不俗,迅速成为手机类成交量第一的品牌。其官方微博表示

正在催促供应链加工,为大家带来更多MX4现货。

特别推荐:华为荣耀6

华为荣耀6是华为公司推出的一款全球首款八核4G旗舰手机,搭载其自主研发的海思麒麟920八核处理器,性能完胜骁龙龙当红系列。

该机配备5.0英寸1080P分辨率屏幕,采用incell技术,覆盖第三代康宁大猩猩玻璃。采用太空复合材料,采用六层复合工艺制作机身外壳。从真机上手来看,荣耀6整个机身一体化程度相当高,看不到明显的接缝。

它首次搭载海思Kirin 920八核处理器,配以3GB运行内存+16GB ROM存储空间,支持最大64GB内存扩展,整体性能更加强悍。

特别推荐:魅族MX4

魅族MX4采用MT6595定制版,是由4颗主频为2.2GHz的A17芯片和4颗主频为1.7GHz的A7芯片组成。玩大型游戏时可以全开八核心达到最好的游戏体验,而在使用日常应用时则可以只开四个A7核心,在不影响用户体验下,能够达到很好的省电效果。

此外,魅族MX4正面采用一块5.36英寸显示屏,分辨率为1920x1152像素。在核心方面搭载了2GB的运行内存。拍照方面,设有一枚2070万像素后置摄像头,对应一枚200万像素索尼IMX208前置镜头。

■运营商优惠集锦

哪些是你需要的?
快快入手吧

购移动4G手机,得语音、流量和短信

在郑州移动营业厅购买4G合约机,最高赠送4999元话费和3000M流量。老客户还可以另外享受优惠:2星级及以上客户,承诺参加88元及以上合约计划档次,每月再送100分钟本地国内通话和100条点对点短信,连送6个月,仅限当月使用。活动限“4G飞享套餐、全球通升舱计划”用户参与。

存一送二得三,赠送钜惠再袭

4G套餐、全球通2012版统一套餐、神州行自选套餐、神州行通话套餐(2014版)、神州行上网套餐(2014版)中,38元及以上档次的套餐均可参与“存一送二得三”优惠活动。

38元及以上套餐客户预存60元,赠送120元话费,分12个月返还,每月返还10元;78元及以上套餐客户预存120元,赠送240元话费;128元及以上套餐客户预存240元,赠送480元话费。分摊话费次月起开始生效,限当月使用。获赠的话费可冲减“手机支付”外的其他费用。

流量包免费升级,移动补差额

郑州移动9月流量包档次在30元及以上的客户,预存60元手机上网专款,可直接免费升级一档,合约期一年,合约期内客户不得取消或降低流量包档次,两档之间的差额,以赠送专项话费形式进行全额优惠,获赠的专项话费有效期至2014年12月31日。

短信参与方式:30元、40元、50元、70元流量包用户依次发送“2685”、“2686”、“2687”、“2688”至10086即可参与。

**更换移动4G-USIM卡
送1G超值流量**

现在到移动营业厅更换,不仅免费,而且还有超值流量赠送,即1个G的4G流量和100M的双模流量。据郑州移动营业厅工作人员介绍,这1个G的流量与4G套餐内的流量、其他优惠活动赠送的流量不冲突,可同时享用。

现在,在河南移动网上营业厅可直接办理更换USIM卡业务,并且提供邮寄。**换机就选双4G,联通厂家双让利**

2014年10月至12月期间,凡办理河南联通双4G的终端合约用户,均可享受合约优惠。选择76元、106元套餐,赠送100分钟本地国内通话时长,合约期内每月都送;选择136元及以上套餐的用户,赠送200分钟本地国内通话时长,合约期内每月都送,最高达7200分钟免费通话。所赠分钟数仅当月有效,不累计。
李冬生