

TOP汽车 | 关注

■一汽-大众“冠军的秘密”系列报道

一汽-大众成立以来,继承大众(德系)车以技术为本,以领先科技塑造品牌理念,采用先进技术和设备制造当今世界大众品牌产品。截至2014年第三季度,一汽-大众销量突破百万辆大关,达到1139156辆的成绩,再次以10.3%的市场占有率牢牢占据第一位。业内人士分析,一汽-大众能够领跑市场不是靠单一品牌取胜,而是全系车型几乎在各细分市场都保持领先,技术创新、合理布局、深耕细作是一汽-大众成功的关键因素。
 郑州晚报记者 谢宽

永不止步的创新科技

从捷达装配的16V发动机,EA211发动机,到宝来的涡轮增压发动机,再到迈腾全系的TSI+DSG,一汽-大众始终在动力总成上率先在中国市场应用最先进的技术。如今,以黄金组合美誉的TSI+DSG技术,已经在宝来、高尔夫、迈腾、CC上装配应用。“TSI+DSG”已经成为中国消费者选择高效节能产品的符号,同时也成为一汽-大众深入人心的技术品牌之一。

动力技术是如此,其他的科技方面亦如此。一汽-大众在24年发展中,对创新技术的追求从未曾放缓过步伐。无论是捷达21项领先技术的首先应用,还是迈腾无与伦比的人性

化科技装备;无论是应用于CC的智能辅助驾驶系统,还是高尔夫的十大静音技术;无论是宝来率先应用的电子助力转向系统,还是全系标配的最全面、最先进的电子安全体系……

随着一汽-大众在最新科技上的引入和应用,大幅度提升了技术创新的速度和广度。GTI更是大众汽车最先进科技应用的典型代表,高性能的刺激,是因为有着高科技的可靠保证。量产GTI,无疑标志着一汽-大众在最新汽车科技应用

领域真正实现了与德国大众同步。

“技术创新是企业发展的原动力,一汽-大众不仅要努力成为中国轿车高品质的代名词,更要通过不断的技术创新和体系完善,打造企业核心竞争力,成为中国最优秀的汽车合资企业。”一汽-大众负责人表示。



一汽-大众 这些年我们一起追过的车

深耕细作的渠道布局

在一汽-大众冠军销量的背后,除了先进的生产技术外,一汽-大众的渠道布局同样值得称道。

一汽-大众通过“经销商合作计划”优化现有经销商网络并合理进行新的网络规划,视经销商为战略合作伙伴,共同成长,共同迎接市场的挑战,在成长和挑战的过程中实现厂家与经销商的双赢。

此外,还通过经销商客服团队激励行动,提升经销商客户服务能力,并以更适合市场需求的客户关系管理知识,促进客户满意度和经销商整体营销能力提升;提升经销商客户关系管理能力,做

到对客户资源的有效维护与利用。建立全网络经销商潜在客户跟踪机制,进一步挖掘客户资源数据;积极开展电话营销、车友俱乐部营销,采用丰富多样的客户关怀方法,支持销量和服务进厂量提升,提高客户忠诚度。

如今,一汽-大众对经销商网络的扩张发展的确卓有成效:一汽-大众建立的覆盖全国、高效运转的销售网络,使得大众品牌旗下的经销商已近700家,服务半径达到50公里以内。国际标准的4S销售模式、数以十万计的营销人员,高效率、人性化的服务,形成了一汽-大众强大和稳固的市场前沿。同时引入J.D.POWER“卓越经销商”标准流程,使各经销商流程更加明晰、规范。从综合成绩看来,一汽-大众在2013年J.D.Power公布的用户满意度报告中,大众品牌销售满意度排名第3,售后服务满意度排名第2。

六大车系 笑傲江湖

延伸阅读

捷达:捷达实现了中国轿车行业许多个第一,开创了中档轿车应用高档发动机技术、安全技术装备的先河,造就了“中国高品质A级轿车”的完美形象。

迈腾:迈腾整整38年B级车发展所积累的造车理念和品牌文化,并凭借不断的创新精神汇集了大众最新的设计语言以及该级别车型中最先进的汽车技术和最严格的制造标准。

高尔夫:每一代高尔夫的独特创新,都引领着汽车界的时尚风潮,并一次次成为德系车严谨态度与追求品质完美的代表作。

宝来:14年来,宝来以高品质、强劲动力、完美操控、前沿设计、贴心关怀一次又一次地刷新中国A级轿车的标准,树立了“中国高品质A级轿车”的完美形象。

GTI:GTI点燃了每一个人心底与生俱来的对速度的渴望,激发起每一个驾驶者不断超越的运动激情,实现了每一个平凡人渴望创造奇迹的梦想。

CC:CC已经成为汽车个性化消费时代的标志,一汽-大众新CC将会凭借其不可替代的优雅设计与领先科技,继续引领独特的细分市场,成为中国高级轿车市场中的宠儿。



中国 长春 www.faw-vw.com vw.faw-vw.com 客户关怀热线: 4008-171-888

40周年感恩回馈

3000万车主信赖 超乎“贷”

0利率/低月供/信用卡双免

7

“贷”

40 Jahre GOLF

1974-2014

全新高尔夫 THE NEW GOLF

1974-2014, 高尔夫历经40周年, 唯筑梦之心未变; 3000万车主的共同选择, 轻松享有。

追逐梦想, 唯你直达。全新高尔夫金融购车方案, 轻松造就从容心境, 精彩生活随心而享。

1. 标准信贷, 一年0利率, 1-5年低利率。精彩生活咫尺之间;
 2. 弹性信贷, 首付金额与尾款分别为车辆成交价的50%, 贷款期限一年, 超低月供。轻松打造悠然未来;
 3. 信用卡分期, 12期0利息, 0手续费及12、18、24、36期0利息, 低手续费。卓越座驾尽在掌控;
- 以上优惠仅限选其一。



Das Auto.

河南合众汇金 0371-65595777	禹州恒业 0374-8123555	裕华奥捷 0371-66777706	长垣世通 0373-8061156	安阳世达 0372-5378808	洛阳伯乐 0379-63978666	许昌恒业 0374-8312555
郑州庞大一汽 0371-62370555	灵宝众诚 0398-8782111	豫港华翔 0371-65730522	新乡世通 0373-5112000	安阳宝捷 0372-2971888	洛阳盛业 0379-80873111	长葛恒业 0374-6566555
巩义合众汇金 0371-61077000	平顶山华天 0375-7399999	万通一汽 0371-65550078	辉县世通 0373-5976333	濮阳宝捷 0393-8940777	洛阳吉众 0379-65172333	周口和荣 0394-8592288
新密恒信众联 0371-60289666	驻马店和美 0396-3831115	润众实业 0371-60306111	新乡坤丰 0373-7012555	滑县锦程 0372-3755555	商丘众捷 0370-6060999	漯河宝捷 0395-2182115
开封万宝汽贸 0371-23863388	三门峡九都 0398-2188222	合众明德 0371-55181111	焦作云州 0391-3556555	林州德众 0372-5548888	南阳众业 0377-61889188	永城华瑞 0370-5730888
开封万宝汽销 0371-26851666	鹤壁维尔娜 0392-6892222	郑州东佳 0371-67817888	焦作国安 0391-8868777	洛阳开元 0379-60602777	虞城众捷 0370-3121333	济源永嘉 0391-6606777
平顶山吉祥地 0375-3919999	信阳合众汇金 0376-6756000					