

累计协助融资10多亿元,助推300家中小微企业发展 洛阳市涧西中小企业金融超市 一周年硕果累累



金鑫集团董事长年永安在庆典上讲话

11月15日,在洛阳市第8个诚信日即将到来之际,洛阳市涧西中小企业金融超市有限公司暨洛阳市涧西民间借贷服务中心有限公司成立一周年庆典活动在鑫融基金控大厦举行。开业一年来,洛阳市涧西中小企业金融超市累计协助融资10多亿元,助推300家中小微企业发展。当天,洛阳市有关政府领导、金鑫集团、鑫融基金控、金融超市的相关高管与来自社会各界的400多人一同参加了庆典活动。郑州晚报记者 倪子 杨长生

解决对接中小企业融资10多亿元

为了探索中小企业融资捷径,2013年11月22日,由洛阳市涧西区人民政府出资引导,金鑫集团等企业投资筹建了洛阳市涧西中小企业金融超市有限公司。这是全省第一家服务于中小企业的投融资平台。进驻金融超市的金融机构有银行、保险、证券、信托、基金、创投、担保、小贷、融资租赁以及法律事务所、会计事务所、评估事务所等机构,业务涵盖了信托、信贷、证券、保险、担保、小额贷款、融资租赁、股权投资等。该公司旨在为融资难的中小企业打造一站式、多层次、全方位的投融资平台,提供综合性的服务,其经营范围是投融资信息登记、发布、咨询等,在全国属创新金融产业。

洛阳市涧西中小企业金融超市开业一年来硕果累累,得到了社会各界好评;2014年2月18日协助企业融资已达1亿;2014年6月10日大数云融互联网金融借贷平台上线(www.dsyrong.com);同日洛阳民间借贷指数发布;2014年11月11日投资的河南正信中小企业金融超市成立。

据洛阳市涧西金融超市有限公司总经理李青介绍,一年来,该公司推出创新金融产品19种,解决对接中小企业融资10多亿元。创造直、间接利税6000余万元;创造直、间接就业岗位500余人;各种形式服务中小微企业及个人3000余次;恪守责任、规范阳光,有效抵制高利率,为企业减负4000余万元;为投资人挽回损失2000余万元。

优质金融服务 线上线下全面覆盖

与洛阳市涧西中小企业金融超市同时成立的还有洛阳市涧西民间借贷服务中心有限公司。该公司是洛阳市首家由政府出资引导、企业参与、公司化运作的民间借贷服务中心。其目的是在洛阳打造一个民间资本直接对接实体经济的投融资平台,并通过不断的金融产品创新去满足不同投资者的需求,从根本上解决“两多两少”的问题,并通过这一合法平台降低非法集资、高利贷带来的社会风险。

今年6月,洛阳首家互联网金融公司大数云融网络借贷平台上线。该平台是由河南数汇网络科技有限公司开发的互联网金融平台,旨在为区域内的小微企业和个人提供借款服务,为市民提供高效便捷的理财服务。它与金融超市、民贷中心形成线上线下全覆盖式的优质金融服务,深受百姓喜爱。

正是因为洛阳金融超市模式的成功,才引来媒体巨头郑州报业集团的关注。11月11日,涧西金融超市的姊妹店“正信互联网金融超市”在郑州隆重开业。正信金融超市由洛阳金融超市、洛阳民间借贷中心和郑州晚报有限公司共同出资设立。这传递出一个鲜明而强烈的信号:金融超市以洛阳为发源地逐步向全国布局迈出了坚实一步。这预示着金融超市将越做越强,这预示着金融超市将为广大中小微企业和个人提供更多更好的服务,同时,这也预示着金融超市将为地方经济作出更大贡献!

金鑫集团董事长年永安告诉记者:“在金鑫集团的发展战略中,金融板块是非常重要的部分,我们计划在2015年把该拿到的金融牌照全部拿到,将金融超市模式复制到省内外的主要城市,郑州是我们复制的第一站,接下来我们还要将金融超市复制到北京、上海这些金融发展水平较高的城市。”

市场热点

华夏银行助力 小企业转型升级

对于传统行业的小企业主来说,面对复杂的外部经济环境,转型升级是个迟早要面对的问题。正是基于对有远见、肯实干的小企业家的扶助宗旨,华夏银行主办的“华夏之星”公益平台每年遴选具有行业代表性和执著精神的小企业主,帮助他们更新观念,提升水平,坚定信念。万秋珍、汤耘、车欢欢,2014年华夏之星菁英训练营的学员,他们的转型升级经历,可以给仍在困境中挣扎的一些小企业以启发。郑州晚报记者 倪子

60后的转变 产业链比资金更重要

小企业发展的壁垒,在于没有核心技术和产业链意识单打独斗带来的高昂成本。60后的万秋珍,1994年在武汉进入灯具贸易行业,可谓武汉灯具贸易行业“觉醒”的第一人。

万秋珍的转型之法是向产业上游攀升以及整合产业链,培养自己的研发设计团队,从卖灯具转而卖服务——出售整体的照明解决方案。这套“整体照明解决方案”一方面聚集了核心研发团队,另一方面则整合了产业链上下游的小企业抱团发展。7年转型升级之路虽然异常艰辛,但万秋珍认为,走这条路是对的。她打造的一个2000平方米的一站式室内照明体验馆即将面世,在她看来“核心技术+产业链=未来”,对于照明这个行业,抓住产业链甚至比资金还重要。

70后的颠覆 创新商业模式对抗价格战

无锡可易得自动售货系统科技有限公司董事长汤耘,创业后靠强大的营销和渠道能力,把代理的自动饮料机带进汉庭、宜必思等连锁酒店,曾创造过“单机销售全国第一”的辉煌,但代理生意的成功并没有模糊他的眼光。

于是他开始重金投入研发具有自主知识产权的新一代自动售货系统,并开始运营一种新的商业模式——把各种公共服务和购买功能叠加在自动售货机上。“比如放在汉庭酒店中的咖啡机,上面可能会打上周边小商户的二维码,客人扫码关注小商户,则可获得一杯免费咖啡,这笔钱是由小商户来买单的。”

在汤耘看来,这才是现在很多中国小企业应该努力发展的方向。消费者获得购物乐趣,广告主引起客户关注,用创新的商业模式改变传统价格战的套路。

80后的升级 让“低端”变身“高大上”

80后创业者车欢欢的梦想是把最好的对虾送到千家万户的餐桌上。但他也承认,这个产业发展的太低端。一方面虾农的利润很低,另一方面产品品质无法保证。正因为要改变水产产业的固有面貌,他选择从物流公司高管的位置走出创业。

车欢欢做的是对虾的冷链物流,他希望基于自己供应链管理的优势把虾产品进行延伸。如今他一边对接着国内最大的对虾养殖产地,一边对接着喜来登、海底捞这样的中高级餐饮市场。

截至2013年末,我国中小企业注册数量超过4200万家,占全国企业总数九成以上,创造了中国近60%的经济总量。不论行业如何,规模大小,对于千万中小企业可以确定的答案是,唯有通过创新与转变的驱动,突破自身瓶颈,才能在艰难中存活,在顺遂中坚挺,在动荡变化中实现永续经营。

投基有道

工银瑞信两基金双十一零申购费获追捧

双十一期间不只能购物,绩优基金也获得了投资者追捧。工银瑞信旗下两只股票基金双十一期间在淘宝店上实施零申购费优惠,淘宝网的网页数据显示,截至12日下午5时,有169万人次申购了工银瑞信信息产业基金。工银瑞信早先的公告披露,从11月10日到14日,其直销平台和淘宝店上的工银信息产业、金融地产两只基金申购费率为零。在此活动之前,两只基金在淘宝的优惠费率为0.3%,在公司直销平台费率为0.6%,在优惠期结束后,费率将恢复到上述水平。韩孟飞

华泰柏瑞丰汇债券17日起正式发售

受益于“股债双牛”,据11月11日Wind统计,758只债券基金今年以来平均复权单位净值增长率为12.77%,债券基金持续表现优异。在此背景下,华泰柏瑞日前发布公告,旗下第六只债券基金——

华泰柏瑞丰汇债基于17日起正式发行,投资者可通过中国银行、华泰柏瑞网上直销等渠道认购。据了解,华泰柏瑞固定收益团队实力雄厚,团队成员投资经验丰富,旗下固定收益类产品今年以来的业绩表现突出,近年来整体收益和排名居前。韩孟飞

稀缺性受机构热捧 海富通城投债ETF首募66.8亿为今年来债基最高

据悉,11月7日募集结束的上证可质押城投债ETF突破了今年以来债券基金发行的新纪录,募集金额达到66.8亿元。Wind数据统计,截至今年10月31日,共募集成立债券类基金达到101只。随着中国地方政府债务的不断市场化改革与规范化管理的推进,城投债“红利”时期不久将成为历史,但是日前针对存量城投债的结构化金融产品——海富通基金推出的全国首支城投债ETF毫无疑问受到了机构投资者的欢迎。韩孟飞



兴业银行 郑州分行

兴业理财 领跑高收益

产品名称	起点金额	产品期限	参考年化净收益率	发行日期
天天万利宝 汇金版	5万	56天	5.50%	11月18日-11月24日
天天万利宝 开放式	5万/30万	77天	5.4%/5.5%	11月14日-11月20日
私人银行客户专属理财产品	50万	约满3个月可赎回	5.60%	11月18日-11月24日
私人银行客户专属理财产品	50万	约满6个月可赎回	5.70%	11月18日-11月25日
至尊版	300万	每6个月可赎回	6.20%	11月18日-11月25日
至尊版	300万	每12个月可赎回	6.50%	11月18日-11月25日

了解更多理财资讯 扫一扫

更多产品详询各营业网点 或致电95561

投资有风险,理财需谨慎!