

年度骄傲

年度中原金融理财领军人物

候选名单



买艳芳
工商银行河南省分行营业部副总经理

推荐理由

2014年,面对复杂多变的市场环境和个金需求的不断升级,买艳芳积极创新个人金融业务经营思路,全面提升工行个人金融业务市场竞争力,个人理财业务呈现出良好的发展势头。2014年,工商银行河南省分行营业部销售各类理财产品超过800亿元,较上年增长15%,占全市各家银行理财产品销售总额的50%以上,在同业中始终处于领跑地位。为充分体现“以客户为中心”的服务

理念,买艳芳加大自助设备的投入,提升电子银行服务渠道,实施高低柜分离及流程再造,使营业网点基本实现了“服务专区、人员专配、业务全面、服务多能”的服务升级目标。截至目前,该行已建成财富管理中心两家、贵宾理财中心44家、理财网点77家;自助设备总量达到1000多台,离行式自助银行60多间,已形成了多层次物理网点服务体系,使工商银行渠道优化和服务升级工作迈上了一个新台阶。



马颖杰
建设银行郑州金水支行副行长

推荐理由

睿智精干、管理创新,拥有20余年金融从业经验,管理个人存款规模290亿元、个人客户存量190余万户、金融资产400余亿元。在马颖杰的带领下,建设银行郑州金水支行以打造五星级营业网点为目标,不断强化网点服务质量、优化网点服务环境、完善便民设施、防范业务操作风险、保障客户资金安全,连续多年被建行河南省分行评为服务工作先进单位、最佳服务分行、风险防范先进集体。凭借

良好的品牌服务形象和一支拥有百余人金融理财师(AFP/CFP)资格的优秀理财团队的卓越表现,建行郑州金水支行个人业务发展迅速,该行在基金代销、理财产品销售、黄金销售等业务发展态势良好,各项业绩指标在建行系统内乃至金融同业位居前列。

广发银行 | CGB

广发车主信用卡

全方位优惠, 由您随心驾控

新客户开卡, 5%加油金随心享!

活动时间: 2014年9月1日至2014年12月31日(填表日期)
活动对象: 广发车主信用卡新客户(含中经汇通卡)
活动期间, 成功申请广发车主信用卡的新客户, 发卡后3个月(93天)内达相应赠礼条件, 轻松获赠5%加油返还资格。

新户首刷礼

任意积分消费一笔
+
开通广发手机银行

= 1万 积分

新户满额礼

积分消费
288元 X 5笔 =

3个月内
5%
加油返现资格

注: 新户首刷礼及新户满额礼可共享, 可享受的5%加油返还限额为200元/人。

咨询热线: 0371-68599353



免费赠送高额意外险

100公里免费道路救援

加油5倍积分增值或1%现金返还



发送短信BK至95508轻松申办卡



广发卡微信

广发卡
CGB CREDIT CARD

给您更多 为您看更远