

年度骄傲

年度中原最受欢迎保险产品/品牌·候选名单

中国人寿“国寿金如意年金保险(分红型)”

推荐理由

国寿金如意(豪华版)组合计划兼具理财功能和养老规划,创新组合分红保险与万能账户,将分红保险年金/满期保险金/红利金免费进入万能账户,实现强强联合,在2014年的保险市场上独树一帜。它具有即交即领、返还快、保本保值收益高、支取灵活方便等特性。

新华保险“金彩一生终身年金保险理财计划”

推荐理由

“金彩一生终身年金保险理财计划”(简称“金彩一生”),融合了费率市场化、商业养老、拓宽投资渠道等诸多有利条件,涵盖保险理财、养老、长期规划等功能。该计划由主险“金彩一生终身年金保险”和附加险“附加随意领年金保险(万能型)”组合而成,其中主险为费率市场化改革后的普通型终身年金产品,附加险是具有最低保证利率的万能保险产品,具有锁定利益、终身享福、传承财富、加速回报四大鲜明特色。

平安产险——个人账户资金损失保险

推荐理由

该产品可选择跟卡或跟人。可保客户名下的某张卡或某个网银、第三方支付账户,也可保障其名下所有银行卡、网银账户及第三方支付账户。每人赔偿限额从2万~100万元,每人基准保费从10~100元。该产品可以保障客户的借记卡及信用卡因被他人盗刷、复制而导致的资金损失,以及保障客户的借记卡及信用卡被他人银行柜面及ATM机器上盗取或转账导致的资金损失等。

中荷尊享一生两全保险(分红型)

推荐理由

该产品开售当天保费销售量突破2000万元,河南省分公司月度保费销售量超越历史新高,并产生数张百万大单。中荷尊享一生两全保险(分红型)产品既能提供保障,又兼顾长期稳定的收益回报,其采用复利计息的方式,客户持有该产品的时间越长,复利累积的效果就体现得越充分,客户的获利也就越多。

华夏保险“福临门全能理财保险计划”

推荐理由

该产品自上市以来,深受客户青睐,截至2014年10月20日累计销量已超11亿元。福临门(2015)在原“福临门”系列产品的基础上实现全面升级,表现为返还升级、收益升级、保障升级。福临门(2015)沿用客户喜欢的年金固定返还形式,但返还速度更快,返还比例更高,而且合同约定返还保费;与其搭配的华夏附加金管家年金保险(万能型,B款)可为客户进行二次理财,随进随出,五费全免,功能全面升级。

平安产险“快易免”服务品牌

推荐理由

自2009年推出“快易免”服务承诺以来,平安产险连续5年升级服务,提出8项创新服务举措,领跑全行业发展。“快”指万元以下,资料齐全,一天赔付;“易”指上门代收索赔资料,并送达至理赔内勤;“免”指非事故免费道路救援。保单有效期内,客户可不限次数免费享受全国道路救援服务。服务内容包含接电、紧急送油、紧急加水、更换轮胎、现场抢修等。

泰康人寿“飞常保”、“铁定保”产品

推荐理由

今年4月,泰康人寿河南分公司在全省首次推出全民免费航空意外险模式,推出有效期1年的100万保额免费航空意外险,为百姓提供航空安全保障。7月,泰康人寿河南分公司再推有效期1年保额达50万的免费高铁意外险。免费航空意外险“飞常保”、免费高铁险“铁定保”,可谓是一项“全民福利”。

合众人寿“珍爱幸福重疾保险”

推荐理由

合众珍爱幸福重大疾病保险是一款保终身的重疾险,保障范围涵盖世界范围内今年高发的多种疾病,对多达50种重大疾病或身故进行赔偿。其中对50种重疾进行赔偿,比保险行业协会推荐的25种重疾多了足足一倍,对人体从头到脚,由内部脏器到外部皮肤进行乐360度全方位保障。除了保障全面,这款产品还具有年缴保费少,价格比其他同类产品价格低的优势。

平安人寿“平安福健康保障计划”

推荐理由

该计划具有轻度重疾新突破,保障更全性价比;重疾保障额度高,确诊即付重疾金;自驾车意外保障加倍,保障更长、范围广;稳定保障伴终身,确定利益抗风险,以及豁免保障更广泛,安心无忧享未来等特点。特定轻度重疾是重大疾病前期较轻的阶段,若能及早发现并及时治愈,可有效避免“重大疾病”的发生。



生命今生如意年金保险计划 隆重上市

拥有今生的如意 幸福不老时光

公司介绍

- 实力雄厚** 中国人寿保险股份有限公司是一家全国性的专业寿险公司,成立于2002年3月4日,总部现位于深圳。公司注册资本117.52亿元,总资产已超2000亿元,是国内资本实力最强的寿险公司之一。公司现为全国500多万客户提供包括人寿保险、意外险、健康和养老保险在内的全方位风险保障解决方案和投资理财计划。
- 管理卓越** 中国人寿一直致力于科学前瞻的人才战略,引进了大批业内优秀的高端人才。公司拥有一支由业界知名寿险管理人才组成的优秀经营管理团队,有丰富的行业经验和影响力,高层次的经营管理者和高素质员工队伍是中国人寿专业、健康经营的有力保证。
- 社会责任** 中国人寿自成立至今,心系国家,积极履行企业社会责任,将爱播撒在神州大地。中国人寿为客户提供的保障已超过5000亿元。在汶川地震、青海玉树地震、南方冰冻、雅安、芦山地震等重大自然灾害面前,中国人寿体现出具有社会担当的企业公民本色,挺身而出,积极投身抗震救灾工作。
- 服务一流** 中国人寿秉承“关爱”的服务理念,通过覆盖全国重点省市的1000多个服务网点、95535客服热线24小时全天候服务,与客户之间搭建起一座零距离、个性化的沟通桥梁,将客户服务贯穿于整个企业运作之中,把客户满意作为自己的全部工作和最终目标,中国人寿赢得了良好的社会口碑。

产品优势

- 自主** 自在生活 主宰美好未来
- 稳定** 安安稳稳 定格幸福人生
- 月领** 月月领取 坐享不老时光

风险提示:《生命今生如意年金保险计划》由主险《生命今生如意年金保险(分红型)》和附加险《生命附加金管家B款年金保险(万能型)》组成。《生命今生如意年金保险(分红型)》为分红保险,其红利分配是不确定的。《生命附加金管家B款年金保险(万能型)》为万能保险,结算利率超过最低保证利率的部分是不确定的。月月领指在积累期后可选择可选项将保单利益转换为年金,按月领取。本广告仅供宣传使用,具体内容以保险合同为准。