

# 王祖蓝用实力证明“身高差”不是困扰 小矮人牵手白雪公主 鸳鸯共舞



“奔跑团”在浙江卫视于12月31日晚上上演的跨年晚会上相聚了。12月28日下午，“奔跑团”中最可爱的成员王祖蓝接受了全国媒体的微信群访，他表示特别希望在即将到来的跨年晚会上重玩跑男游戏，更剧透自己会“重返歌坛”深情演唱情歌。更有趣的是，王祖蓝还加入了《与星共舞》，作为加油大使亮相。

最近，“综艺搞笑天王”王祖蓝更忙了，除了在浙江卫视跨年晚会上唱情歌外，最让观众惊喜的是，王祖蓝与爱妻李亚男还一同登台《与星共舞》，夫妇俩献出内地综艺同台首秀。

王祖蓝夫妇带来一支恰恰，鸳鸯共舞，大秀恩爱，与所有人分享了新婚的喜悦，舞蹈结尾王祖蓝刻意踮起脚尖，“搞笑天王”又逗乐全场。一曲跳罢，王祖蓝和李亚男早已汗流浃背。谈到练舞时两人13厘米的身高差距，王祖蓝显得十分坦然，屡屡调侃起了自己：“想不到我腿短还是被她踩到，我本来以为她的范围比较广，原来是我的比较集中。我们排练时两个人就只顾着想自己的舞步，完全没有交流互动，有一点同床异梦的感觉。差点因为这个舞蹈就不结婚了！”李亚男则立刻补充：“但排了第二次发现原来我们还是希望，这个婚事还是可以成的。”二人即将在明年2月

14日举办婚礼，王祖蓝透露婚礼的主题就是白雪公主，还将在婚礼现场再跳这支“爱的恰恰”：“她是白雪公主，而我生活中一直是小矮人，但结婚那天我要做一天的白马王子。”爱妻李亚男则甜蜜地做“小鸟依人”状，称赞王祖蓝在自己心目中“又高，又帅，还富”。谈及婚后两人在家中的地位，李亚男连连称自己是个传统的女人，“我觉得一家之主应该是男士。”

把比自己高13厘米的温哥华国际华裔小姐冠军娶回家，王祖蓝一度成为网友热议的焦点。而荧屏上向来搞笑的王祖蓝在《与星共舞》中首度袒露心声，“我从小就不漂亮，个子比较矮小，但一直希望能娶到一位公主。”为了追到心目中的“女神”，王祖蓝坦言全靠坚持和努力：“我追了她5年，好辛苦！上个月才接受了我的求婚戒指，直到那天我觉得终于配得上她了。” 综合

《我是歌手3》回应热议话题  
输了就退出歌坛？  
韩红：我又不是脑残

29日，《我是歌手》第三季发布会在长沙召开，韩红、孙楠、古巨基、张靓颖等7位歌手全阵容亮相。华语歌坛一哥一姐孙楠、韩红在节目里一较高下，拼个你死我活，两人如何面对输赢得失，说好的“输了就退出歌坛”还当真吗？据悉，节目将于明年1月2日起22:00播出。

作为华语乐坛的一哥、一姐级人物，两人参赛的动机和面对比赛输赢的得失心成为大家提问的焦点。以往在其他节目中出任导师时，韩红曾对学员放话称：“欢迎20、30、40岁的歌手向我挑战，如果我输了就退出歌坛。”结果今年韩红要在《我是歌手》中面对一大帮80后歌手的叫板，不少网友都替韩红捏一把汗，问“老韩为何要拿自己多年的名声冒险？”韩红开玩笑回答：“这个问题在我心里充斥着三个字：‘搅屎棍’。当时，我在某台的选秀类节目中是在刺激我的学员，希望他们能更好。可是，我总是看不到飞跃和进步。那我就必须要刺激他们。我当时是说我这个年纪40岁的人，你连我都挑不过，你还来参加什么比赛？这个话是这么来的。我说这话不是针对全中国歌坛的，那我是脑残，那就不是厮杀了，那就是撕逼了，这个我是跟郭敬明导师学的。”

韩红透露，自己在加盟《我是歌手》前，做了不少心理准备，“媒体对我是40%的了解，观众只有20%的了解。说句心里话，我可以做人上人，也可以做小屌丝，因为我就是从屌丝走到今天的。所以，这么多年从事这个行业，我经得住别人的赞美，也扛得住任何人的诋毁。”小易

## 恒大山水城开盘劲销10.6亿元 再创恒大奇迹



恒大山水城开盘火热的场面

### 全民抢购 引领年底置业新高潮

12月28日早上7点，恒大山水城停车场早已挤满了前来购房客户的私家车，很多车只能沿路停放，排起了长龙。恒大山水城选房区已经被前来认购的客户所“占领”，场面异常火爆。很多客户表示为了能早点选到心仪的房源，早上6、7点就已经在恒大山水城城市展厅门外，等待去往项目的楼巴车。

8点，现场已经被购房者挤得水泄不通，兴奋激动的情绪写在每一个购房者的脸上，很多客户抓紧最后机会在向

工作人员了解房源信息、研究户型图，选好最后意向房源，为抢房做最后的准备。

上午9点半，万众瞩目的抢房大战正式打响。早已等候多时的客户争先恐后进入选房区，叫号声不绝于耳，所有工作人员分秒必争，火爆之势如日中天。短短时间内，销售额狂飙破10.6亿大关，首期推出的1000余套房源火速递减，抢房开战一小时之后，销控板就一片飘红，房源所剩无几。

临近中午，选房区仍然如火如荼，火爆气氛丝毫没有消

这个周末，恒大山水城开盘劲销10.6亿元，强势震撼中原楼市。开盘现场座无虚席，人气爆棚，1000余套房源，瞬间被抢购一空，再创恒大逆势狂销奇迹。恒大山水城凭借极致品质，多重优惠，受到万人追捧，一经面市，便以傲人成绩、领军之姿，向世人证明了恒大山水城的魅力及实力。 陈伟

减趋势。内场购房者分秒必争以最快的速度挑选看中的房源，将打单、认购、签约各环节围得水泄不通。外场中签区大批客户焦急等待，李先生听到主持人摇到自己的号码激动地大声喊道：“从6点多到现在，等了5个小时，终于到我了！”从选房区走出来的时候，李先生仍抑制不住兴奋激动的心情：“现场实在太火爆了！我就多思考了一分钟，看好的一套房源，就被别人抢去了。幸好之前想好了备选方案，要不然真的就抢不到！”

### 惠动全城 极致品质受众人追捧

据了解，恒大山水城此次开盘延续了恒大地产一贯“开盘必特价、特价必超值”的优惠政策。尤其是瞰湖高层3万起的超低首付，以及5588元/㎡起的单价，同时赠送1500元/㎡ 9A豪装。超高性价比受到大批置业者青睐，客户早已按捺不住激动的心情，迫不及待地等待着开盘。准备购买瞰湖高层的张先生说：“现在哪里能找到这样的价格？再加上VIP，85折优惠，超E优惠，我算了算，这里里外外节省了一二十万呢！在恒大山水城买房，不仅实惠，更不用担心品质，也不用操心装修，自驾20分钟到达市中心，方方面面都很满意。”

### 航母配套 打造郑上新区新标杆

恒大山水城打造近4000平方米的风情商业街，在开园之时业已同步开放，涵盖会议中心、恒大超市、运动中心、特色餐饮中心等让业主尽享吃喝玩乐购一站式体验。

同时，恒大山水城项目周边名校环绕，郑州一中实验初中、北大附中、北大附小，规划建设5000平方米的国际双语幼儿园一应俱全，让孩子在家门口轻

购房火爆的背后是对恒大山水城品质的认可。很多购房者表示最看重的是恒大龙头房企的品牌实力和恒大山水城的产品品质。恒大山水城毗邻洞林湖，坐拥1600亩天然生态湿地，融欧洲宫廷园林之精粹，将主题广场、景观组团、河滨栈道、内湖环绕共同组成生态宜居大盘；唯美水系环绕，恢弘园林打造，将人居理念发挥得淋漓尽致。

北方冬季，雾霾频发，近年来空气质量备受关注。刘先生就是因为考虑到这个原因，决定为父母在恒大山水城购买一套好房子，让两位老人生活于湖光山色中，尽享纯净空气，安享晚年。

松上名校，解决后顾之忧。国家一级资质金碧物业为恒大山水城业主提供24小时全天候的高品质服务。

万亩湖山美景，奢华皇家园林，航母级生活配套……恒大山水城以强大品牌影响力为支撑，打造顶级产品，满足购房者多样化的置业需求和对品质的极致追求，使您内观湖光锦绣、外揽城市繁华，开启品质生活新篇章。