



“新手”上路，请多多关照

2014年迎来最后一周，车市总算可以放慢脚步停下来喘口气为来年做准备。因此，本周车市促销大战、打折狂潮少了一些，反而新车品鉴、体验试驾等活动有所增加。郑州晚报记者 谢宽

【试驾】风驰电掣，雷云凌动 试驾广汽丰田雷凌

雷凌的车型设计源自于北美版卡罗拉，基于丰田最先进的MC平台打造。雷凌拥有2700mm主流紧凑轿车的长轴距，实现了同级别最顶级的前后排距离，加之丰田独特的人体工程学设计理念，雷凌的内部空间甚至可以媲美某些中高级车。

在涡轮增压动力逐渐成主流的年代，雷凌搭载的自然吸气发动机具有一定的优势，起步阶段能够提供充沛的前进动力，不会让你感觉丝毫的拖沓，而且加速持续到中后段时，动力的输出始终是那么的强劲，那股速度一直提升的感觉从座椅清晰地传递到驾

驶者的背部，加速超车特有信心。

值得一提的是，带拨片换挡杆的8速运动型“S-CVT超智能无级变速器”，是雷凌身上的最耀眼的科技装备，该变速器是丰田变速器家族中的尖端利器，它能够出色的换挡平顺性，配合响应灵敏的油门调校，只需浅踩油门踏板，发动机就会反应迅速的带动车辆前进，加速感具有很强的连续性，特别适合在城市路面驾驶。

此外，雷凌的室内隔音效果在同级车中也是表现突出，值得一提的是，雷凌车身大量采用密封材料，从而确保了出色的车厢静谧性。

最后，是时候要谈谈雷凌的油耗了。本次试驾的车型为1.8 GS-L CVT领先版，就此次试驾路况和驾驶方式而言，城市道路和快速路相结合，基本上是消费者日常用车的道路环境，塞塞停停的高峰路段，加上偶尔的激烈驾驶与加速超车，行车电脑显示屏提供的加油后平均油耗数值为8.5L/100km。

点评：雷凌作为广丰进军中级车市的重磅产品，凭借动感时尚的外观、领先同级的配置、宽敞舒适的空间、家喻户晓的低油耗，再加上调教出色的操控性能，相信雷凌均衡的综合表现能够吸引更多年轻消费群体的关注。

把握中高级车市脉搏 K4与时代同步

时代在变迁，人们的品味和需求当然也在不断变化。在这个日新月异的年代，唯有把握市场的脉搏，才能跟上时代的节奏。作为中高级车市的新星，K4凭借对中国消费者时尚、科技需求的敏锐洞察，掌握了有利的话语权。

随着市场潮流的更迭，简约直线的趋势转向圆润曲线，正如科技潮流的代表iPhone，从iPhone5到iPhone6，正是这代潮流的缩影。而K4，也完全符合这代潮流的审美标准。K4承袭了虎啸式家族化脸谱设计，从硬朗率性变成沉稳大气。大尺寸横瀑式进气格栅使整车显得稳健，尤其与锐利而深邃的HID前大灯融为一体，尽显高端品味和时代感。配合优雅简约的侧面轮廓、炫目的17英寸铝合金轮毂，凸显了车辆的时尚风格和典雅气质。

在宽敞的内部，K4还融入了诸多科技配置，为消费者营造出科技感十足的驾乘空间。宽大的中控台布局合理易用，并采用航天科技理念设计，为驾驶者提供充分的便利性与安全性。高档的电动真皮座椅，兼具通风、加热和记忆功能，让驾乘者轻松调整坐姿，享受出行的便利和舒适；一键启动、智能钥匙、TFT-LCD超级仪表盘等配置，也为消费者出行创造出更多智能条件。郑州晚报记者 谢宽



【新车】售价：10.88万~17.18万元 东风雪铁龙SUV C3-XR炫酷来袭

近日，雪铁龙·东风雪铁龙品牌嘉年华暨C3-XR上市发布会举行。作为东风雪铁龙品牌中期规划“龙腾C计划”的重磅车型，C3-XR震撼上市，包括1.6L CVT和1.6THP两种动力总成，共8款车型，售价10.88万~17.18万元。

C3-XR搭载“T+STT”核心动力，1.6THP涡轮增压直喷发动机动力强劲，最大功率可以达到123千瓦，1400转时便可达到245牛·米的峰值扭矩，与“T+STT”核心动力匹配全新6速手自一体变速箱，换挡更顺畅、更敏



捷；自由我精彩源于智能驾驭。驭，是用掌控来把握自由的深度。C3-XR所配置的Grip Control智能多路况适应系统，一键切换沙地、雪地、泥地、ESC关闭、公路5种路况模式，并因地

制宜做出最聪明的响应；自由我精彩源于美学设计，雪铁龙设计师们运用ARTECH设计理念，用简约的造型勾勒动感，用曲线的张力诉说自由，用精致的细节打造极致体验。

点评：2655mm超长轴距与车身长形成最佳的黄金分割比例，兼顾了无与伦比的美感和驾乘空间；晶钻星辉前大灯与晶翼LED日行灯，1.3㎡的沐光全景天幕，16寸流光旋动轮毂以及晶炫回旋式尾灯等独具一格的设计元素，造就了其极具质感与美感的炫酷外形。

■一周车讯

助力爱心公益 河南天泽新能源比亚迪开业

12月27日，位于郑州世贸汽车城内的河南天泽新能源汽车有限公司正式开业。作为一家高标准的比亚迪A级旗舰店，河南天泽新能源汽车有限公司的前身是河南首家比亚迪4S店——河南华达汽车销售服务有限公司，后者拥有着长达十年之久的

比亚迪汽车销售与服务经验，是比亚迪汽车最早授权的河南一级经销商，也曾多次荣获比亚迪汽车“优秀经销商”的荣誉称号。经历了多年的市场磨练，带着对河南汽车市场的洞悉与热爱，河南天泽新能源汽车有限公司在此迎来了新的起点。谢宽

万众同行·威旺有你 北汽威旺郑州和诚销量破万台

12月24日，北汽威旺郑州和诚汽车销售服务有限公司举行了“万众同行·威旺有你”第10000名车主交车仪式。北汽销售公司相关领导、北汽威旺郑州和诚董事长栾东林、总经理李小娜、广发银行领导及北汽威旺第一万名车主常先生共同参加了破冰仪式，栾东

林现场为第1、100、1000及10000名车主颁发了五折购车券，并赠送其3年免费保养权。作为北汽威旺河南最大的一级经销商，北汽威旺郑州和诚自2011年7月开业以来，短短3年，单店累计销量突破10000辆，成为北汽威旺经销商万台俱乐部第一家。谢宽

BMW 5系倾情支持《印象国乐》全国巡演感动郑州

12月26日，华晨宝马携手中央民族乐团，在省艺术中心大剧院举行了由BMW 5系倾情支持的《印象国乐》全国巡演郑州站的演出。《印象国乐》是中央民族乐团倾六年心血筹划、三年时间磨炼，由导演王潮歌倾力推出的“印象”系列演出鸿篇

巨制。不同于以往的音乐会形式，《印象国乐》是一种全新的创新表达，有传统的音乐会和舞台剧的结合，也成功借鉴了观念艺术与行为艺术的形式，是对于音乐形态的一次极具深度的表达，而这正与BMW所倡导的品牌理念不谋而合。谢宽

真挚、热情、优质、高效 河南宝福来汽车公司开业

12月26日，河南宝福来汽车服务有限公司隆重开业。河南宝福来汽车服务有限公司是一家以汽车租赁为主营业务，增加了汽车销售、汽车理财、汽车金融、汽车保险、汽车装饰等一系列汽车服务项目。宝福来秉承着“成为中国消费者最信赖的汽

车服务品牌”，真诚服务于大众，用实际行动得到了众多宾客的首肯和赞誉。河南宝福来总经理赵明亮表示：宝福来全体员工坚持以“真挚、热情、优质、高效”的服务理念，通过不断完善的多元化汽车服务，来满足客户日益增长的个性化用车需求。谢宽

不仅仅是“接棒”这么简单 赛欧3竞争力分析

赛欧这个名字，在中国汽车历史上的分量注定是沉甸甸的。历经15年，赛欧已成为国内A0级市场无可争议的王者。在“如日中天”的情况下，上海通用雪佛兰推出了赛欧3。那么，此举意欲何为，赛欧3的推出仅仅是为了“接棒”上一代吗？郑州晚报记者 谢宽



优势不仅限于价格

赛欧的“对手”包括两个层面。一个是自主A0级，另一个则是合资A0级。以目前的第二代赛欧来看，它与瑞纳等车型PK时，主要凭借的还是价格优势。然而到了赛欧3，即便抛开价格和配置，赛欧3也已经可以全面超越对手。

高效优化设计空间

相比第二代赛欧，赛欧3长度增加了51mm、轴距增加了35mm，宽度增加了45mm。其纵向腿部空间已完全能够做到和同级车型旗鼓相当，而头部空间和横向空间则要明显优于同级。再结合赛欧3后排更为平整的地板，其乘坐舒适性已由过去的接近对手变为超越对手，A0级座驾享受A级空间。

极富竞争力的动力总成

赛欧3配备全新1.5L DVVT发动机，83千瓦的功率和141牛·米的扭矩优势明显。在燃油经济性上，赛欧3全系标配Start/Stop智能启停系统的举动看着有点“逆天”的味道。值得注意的是赛欧低配的1.3L发动机，由于采用了VVT技术，功率达到了76千瓦。再加上发动机技术优势和Start/Stop智能启停，创造了同级车型中的最低百公里综合油耗——5.3L。

更高的内在品质

在制造工艺上，赛欧3车身采用pallet传输技术，可达微米级的拼装精度；107道高标准油漆工艺、5种标杆漆面防腐工艺、9种车身漆面防腐涂层等，都是很多同级车享受不到的。无论是主动安全还是被动安全配置和技术方面，赛欧3亮点多多。例如在同级唯一采用了PHS热成型钢，占比达到5.7%。相比对手的ABS+EBD，赛欧3还集成了CBC弯道控制系统；高配车型提供4个安全气囊，进一步提升被动安全性。

全方位的产品优势

在面对同级合资主力销量车型时，赛欧3的中高配车型具备4000元左右的价格优势。同时，赛欧3拥有的电动天窗、铝合金轮毂、EPS电动助力转向等配置都是瑞纳所没有的。而在面对自主品牌的时候，赛欧3的1.3L手动温馨版、1.3L手动理想版在价格方面并不逊色，更不用说雪佛兰的品牌价值，以及全系标配Start/Stop智能启停、EPS电动助力转向系统、ABS+EBD+CBC和双气囊这些了。此外，赛欧3推出的高配车型——1.5L幸福版，拥有的雪佛兰MyLink智能车载互联系统、2G存储硬盘、手机映射功能、语音识别和蓝牙音乐以及四个安全气囊等配置，同级罕有。