

郑事

老赵货车上装了14辆车 一觉醒来 少了辆新保时捷

承运方:盗贼很专业,像团伙作案 警方正在调查

96678
 郑州晚报热线群:27255753
 www.izzwb.com
 上新浪打开郑州晚报官方微博
打电话有稿费

刚修好的文化路 咋凹进去一大块?



“刚修好的文化路就塌陷了,怎么回事?”昨日上午,不少市民反映文化路与黄河路口快车道一处发生塌陷。

记者现场看到,凹陷处位于文化路与黄河路口东北方位的快车道,有三四平方米,路面凹进去有数厘米,还有两条裂缝。凹陷处放置着标有“供水抢修”的防护牌。

郑州供水公司管网处副主任李继说,凹陷处下面有1957年的水管,管道发生泄漏,导致凹陷。当初文化路修路时他们提出更换,但相关部门决定等地铁5号线施工时再开挖,避免二次破路。

李继说,凹陷处并未进行道路施工,只是文化路修路时复浇一下路面,与道路施工质量无关。
 郑州晚报记者 潘登 文/图
 线索提供 范先生(稿费50元)



案发现场,面包车被丢在一边,而保时捷不见了。

拉了14辆车,偏偏新保时捷被偷

1月1日清晨,一辆川A牌照的大货车停在经开区第九大街路边,几个人围在车前议论,神情凝重,他们承运的一辆新保时捷玛卡在夜间被盗,该款车市场价六七十万元。

老赵所开货车是某运输公司成都分公司的车,头一天晚上8时多装完车,准备第二天早上开往广州。

老赵说,货车所停地点是梁湖停车场,并出示了两天80元的停车费用单据。

梁湖停车场看管员宋师傅说,按照规定,停车场只负责看管停放车辆的油、轮胎不被偷,车上货物不在看管范围。

对此,司机老赵和其所属运输公司认为既然交费停车,停车场就有一定的责任。

同行的广州公司曹先生说,保时捷玛卡于2014年12月25日刚从郑州一家4S店提出来,如果找不回来,公司得赔偿客户的损失,再向有关责任人追索。

承运方:干十几年第一次发生这样的事

据介绍,当时,老赵发现货车车门上的锁被撬,进入驾驶室发现装在一个盒子里的一堆车钥匙不见了,急忙去查看车上拉的车辆。

新的旧的、上牌未上牌的各种14辆车分两层装载,老赵一眼发现那辆新保时捷玛卡没了。

保时捷玛卡装在下层倒数第二个位置,车尾最后一个位置是一辆面包车。盗车者将面包车开下车后,丢弃

在一旁。

曹先生说他干运输汽车这行十几年了,从未发生过丢车事情。“装载的车都有固定防护措施,车钥匙也都在司机手里,这次他们先偷车钥匙,然后弄坏绷带,放下滑板,最后将车开走,作案手法很专业,不像一两个人干的,像是一个团伙。”

目前,郑州市公安局经开派出所已对此事立案侦查。
 线索提供 吕先生(稿费50元)

新年第一天清晨,休息了一夜,准备继续开车上路,跑长途的司机老赵却发现货车门上的锁被撬,更要命的是车上满载的14辆各种车辆中,1辆新保时捷玛卡被盗。承运方称干这行十几年了,从未发生过丢车的事情,盗车者作案手法很专业。 郑州晚报记者 潘登 文/图

全年破百亿 恒大河南公司实现华丽蝶变

2014年恒大河南公司年销售额首次突破百亿,同比增长超过36%,以华彩乐章完美收官2014。作为中国地产行业的龙头企业,恒大地产自2009年进入河南市场以来,凭借一流的管理水平屡创佳绩,其开盘必热销的传奇更为业界津津乐道。历经5年飞速发展,如今恒大河南公司已经开启了发展的新篇章。

A 5年飞速发展 屡创业界奇迹

2009年恒大河南公司首个项目洛阳恒大绿洲开盘,之后推出包括新乡恒大雅苑、郑州恒大名都、舞钢恒大华府等12个精品项目。截至目前恒大河南公司已经成功布局9个地市,在建面积约685万平方米,成为河南楼市发展最快的地产品牌之一。

在全国房地产市场起伏不定,走势变幻莫测

的背景下,恒大河南公司依然保持强劲发展势头。2013年郑州恒大金碧天下开盘3小时狂销近15亿;2013年9月郑州恒大绿洲首次开盘劲销138亿;2014年12月27日恒大山水城开盘劲销106亿!再创恒大逆势狂销奇迹!随着一个个项目的热销,恒大在河南市场上的品牌知名度和影响力直线攀升。

B 缔造精品人居 相信口碑力量

恒大河南公司的成功赢在品牌,赢在产品,也赢得了大批市民的信心和青睐。

为了保证工程质量,恒大河南公司探索出毛坯房移交标准样板房的道路,今年3月洛阳恒大绿洲施工现场向业主开放,透明工地,把施工现场里的每一处细节都彰显在业主的面前。此外,不同于河南业内其他开发商的做法,在开盘之前,首先开放实景园林和样板间,确保购房者能够实实在在看到自己入住后的生活环境。

业主入住之后,恒大河南公司将所有精力倾注到物业服务上,在很多业主眼中,恒大金碧物业即是贴心高效优质服务的代名词。像今年年底舞钢项目物业保安捡到20万现金拾金不昧的好人好事比比皆是,多次被省内各大主流媒体争相报道。



C 领航民生地产 再现恒大传奇

事实上,恒大河南公司过去五年的发展也是恒大模式,恒大速度在全国高效复制最成功的案例之一。

恒大河南公司严格执行恒大集团快速开发建设模式,坚持拿地立即开发、快速建设、快速销售,从拿地到开盘不超过半年时间。在开发过程中,恒大河南公司遵循集团的标准化运营与集约化管理,降低运营成本、材料成本、建设成本,实现规模效益,让利于民,打造名副其实的民生地产,帮助老百姓实现精装豪宅梦。

恒大河南公司董事长段胜利表示:“2014年的成绩,是恒大模式在中原实践和创新的成功,为我们积累了丰富的经验。2015年站在新的起点上,我们会一如既往地坚守品质第一的原则,完善管理和服务,让客户满意,让市场满意。”

2014年销售突破百亿,是恒大河南公司在豫实现的又一里程碑,为恒大河南公司今后的发展奠定了坚实的基础。据悉,2015年恒大河南公司将加快全省布局,开拓多产品类型,以更多的精品项目博得市场头筹。2015年房地产市场依然变幻莫测,恒大能否在中原续写传奇,我们充满期待。

