



电动车也可以买保险

你买吗?

保费每人40元
驾驶人意外伤害最高赔付3万元

骑着电动车撞了人或者自己摔了跤,往往只能认倒霉,自掏腰包。现在,郑州的电动车也可以上保险了。听到这个消息,你会买电动自行车第三者责任险吗?
郑州晚报记者 倪子

■保险快讯

“新华保险”微信帮你整理保单

1月9日,新华保险在微信公众账号“新华保险”推出创新功能——保单微信分类查,只要关注“新华保险”官方微信并通过身份验证,即可在“保单查询”功能中分类查询名下所有保单,对保单险种全面盘点,方便客户及时补充完善自身及家庭保障。新华保险现已打造了APP、微信、网站、电话、短信、邮件服务六大电子化服务平台。“新华保险”官方微信自2014年9月上线,实现了包括保单查询、续期服务、理赔报案、保单激活、信息资讯在内的五大类全方位互动保单服务。截至目前,已关注粉丝15万余名,各类服务使用量近20万次。在线坐席服务自2014年11月全新上线,每天服务时长12小时,已为超过3万名客户提供了及时准确的服务响应。 徐燕

平安人寿赔付客户170万元身故金

被保险人孙先生2014年9月为自己投保了平安人寿“平安福”综合福利保障计划,其中含主险身故20万元,附加长期意外险种50万元等;同时投保意外险100万元。两份保单年交保费约1.6万元,两份保单指定受益人均均为被保险人配偶。2014年10月,孙先生“坠桥身故”。接到报案后,平安人寿河南分公司总经理室、客服室、运营部等多部门高度重视,立即成立重特大案件处理小组,启动重特大案件处理流程。经工作人员共同协助,保单指定身故受益人孙先生的配偶,于2014年11月10日正式提起申请理赔。经公司审核签批,12月29日,分公司客服部负责人与业务人员专程赶往客户家中,将承载平安人寿河南分公司信守承诺的170万元身故理赔款送到客户家属手中。 刘盼盼 吴昆

泰康人寿“康逸人生”轻症疾病得一次赔一次

日前,泰康人寿推出一款可保10种轻症的重疾险产品——“泰康康逸人生重大疾病保险保障计划”,该保险产品由主险“泰康康逸人生两全保险”和附加险“泰康附加康逸人生重大疾病保险”组成。10种轻症疾病均为独立保额,每种可赔付一次,赔付后其他责任继续有效,不影响到期返还。这10种轻症疾病包括极早期恶性肿瘤或者恶性病变、不典型的急性心肌梗塞、轻微脑中风后遗症、冠状动脉在内的多种介入手术、视力严重受损等高发、频发的疾病。这款保险还提供42种重大疾病以及高残和身故保障,满期还可返还所交保费。此外,这款保险交费方式十分灵活,可分为趸交、5、10、15、20年交费,客户可给0-65周岁的人投保,保险期间至80周岁。 王若谷

现状

电动车事故频发

“早知有保险公司卖电动车保险,我就买一份。”不久前遭遇的一件事,让家住南阳路的刘先生闹心不已。他骑电动车经过一丁字路口,突然蹿出一辆自行车,两人相撞后倒地,刘先生只受了点皮外伤,而对方伤势较重,小腿骨折。经过多次协商,最终刘先生向对方一次性赔付5000元才了事。

近几年,电动车数量持续上升。根据国家相关规定,电动自行车时速不得超过15km/小时,但市场上销售的不少电动车时速可达60km/小时。正是因为电动车车身轻巧、速度能与摩托车媲美,才备受市民青睐。

目前,交通法规仍将电动车划归为非机动车,没有强制购买保险的政策和法规,因此电动车保险在近几年基本处于无人问津的状态,不仅市民对其没有概念,各电动车商家也没有精力进行推销,就连保险公司都很少有涉及。

调查

市民投保意识差

市民为什么对电动车保险不买账?记者进行了随机采访。当提及保险时,受访的10位电动车车主不是回答“不知道”,就是认为“没必要”。

“我这台电动车才一两千元,买个保险还得再花几十块钱?”市民张先生坦言觉得不划算。市民范先生也表示,电动车较机动车来说价格便宜、寿命较短,觉得买保险“不值”。而且小小的电动车

一般不会出什么交通事故,买保险是多此一举。

虽然人保财险、太平洋保险、华安财险等保险公司曾在其他省市地区相继推出过电动车第三者责任险,然而每年购买此保险的市民屈指可数。电动车保险陷入尴尬境地,原因主要是相较于机动车强制保险,电动车险属自愿购买,电动车车主的风险意识淡薄,不愿意花几十元钱去购买。

另外,由于赔付率高、销售成本大、风险无法控制,同时市面上销售的大量电动车本身就违反国家相关规定,最高车速大于20公里/小时、整车重量超过40公斤、电动机额定连续输出功率大于240瓦,加之部分电动车车主私自改装电动车,加宽车身、非法载客营运等,使电动车极易发生事故,这些也为保险公司在承保以及理赔过程中带来了隐患。

声音

及时投保很重要

日前,平安产险河南分公司在其“微门店”大力推广“电单车保险”(即电动车保险),分为电单车被撞险、撞人险、综合险。除电单车综合险保费为80元/人,其他两种均为40元/人,最高赔付可达3万元,全面保障驾驶电动车过程中可能遇到的驾驶人意外及第三者责任。电单车被撞险保障驾驶电单车过程中驾驶者的人身安全,电单车撞人险保障驾驶者驾驶过程中撞伤别人后的赔偿,电单车综合险则是综合上述两款产

品的一种保险。

“电动自行车噪音小,制动性能差,一旦发生碰撞,冲击力较强,后果不堪设想。造成电动车驾驶人受伤或死亡等严重后果的也大多发生在这种情况下。”郑州市交巡警二大队交警何警官说,在电动自行车未购买保险的情况下,当发生恶性事故时,车主也常常陷入“赔钱难”的困难境地。因此,电动车投保是非常必要的。

是不是给自己的电动车上个保险后就万事大吉

呢?保险公司工作人员表示并非如此。首先,保险额度是一定的,意味着保险公司只会在该金额以下进行赔付;其次,所谓责任保险,必须是所保车辆的骑乘者在事故中负有责任,如果经事故认定部门认定,骑乘者不负责任或只负部分责任,那么,保险公司将不负责赔偿或只按照责任比例进行部分赔偿;最后,如果骑乘者是在饮酒后驾驶、私改车辆、超速行驶等违反道路交通法规的情形下“犯了事”,保险公司也是不赔的。

■市场风向标

保险业冲击“开门红” 理财险成利器

近年来,每逢岁末年初之际,都是各大保险机构为业绩拼杀最为激烈的时候,而业内共同的目标则是拿下新年“开门红”。尽管才刚刚进入2015年,但已经有保险公司乐得合不拢嘴了。日前,多家险企都已传出捷报,成功实现“开门红”,部分险企首日保费收入甚至已经接近去年1月份全月的保费收入。而高收益理财保险成为各中小保险机构冲击“开门红”的利器之一。

记者综合淘宝保险理财频道、微信招财宝以及险企官网主推的几款热门产品发现,除了一款产品只有5.8%的预期年化收益率之外,其余的40款产品均打出6%以上的宣传口号。不难发现,所谓的预期高收益产品均出自业内一些中小型寿险公司。

而且,此类理财险的投资门槛基本很低,都为1000元。除了一些产品要求最低持有一年外,个别万能险产品更是号称“3个月后可

随时免手续费支取保费”。除此之外,险企们为了扩大“开门红”的业绩规模,都不约而同地开出了各式各样的优惠条件,如购买保险理财产品无初始费用以及保单管理费等。

需要投资者注意的是,在理财险中,一般有两个收益率,即“预期年化收益率”和“保单最低保证年化结算利率”,后者是投资者可以放心拿到的保本回报(一般为2.5%),前者预期收益能否兑现

并不保证,还要看公司运作情况和产品投资方向。

对此,专业人士表示,目前监管层规定保险公司不能承诺理财险的收益率,但险企仍会以预期收益率的宣传话来吸引消费者投保,投保人应意识到这些数据具有不确定性。因此,选择时可关注其历史结算利率,确定一个大概的利率浮动区间,然后根据自己的风险承受能力来决定是否购买。

郑州晚报记者 倪子