



# 聚焦2015全国两会·会客厅

做客郑州全媒体新闻中心会客厅

## 宋丰强:我要做中国芽菜王

### 花生芽、苜蓿芽等新品即将规模化生产

“农民九盼”“农民九喜”“农民新九盼”……2010年、2011年、2012年,在连续3年的全国政协经济界和农业界委员联组讨论会上,宋丰强都是媒体报道的热点。今年,他仍然要把农民的心里话带到两会上来。

3月2日,全国政协委员、丰乐园实业集团董事长、河南绿色中原现代农业集团董事长宋丰强应邀来到郑州全媒体新闻中心在北京设置的两会会客厅接受专访。近一个小时的访谈,让我们了解他与全国两会背后的精彩故事。

郑州全媒体新闻中心两会记者 孙娟 徐刚领 北京报道



宋丰强接受专访。郑州全媒体新闻中心两会记者 廖谦 发自北京

#### 建议设立郑州自贸区

这次参加两会,宋丰强除了关注三农问题之外,还带来了河南省申报建立中国·郑州自由贸易区的建议。

现在,国家正在大力实施“一带一路”的战略,郑州是支点城市,连接东中西,辐射海内外,是“买全球卖全球”的重要神经中枢。宋丰强认为,建立中国·郑州自由贸易区的基础条件得天独厚,而且有其必然性和可能性。建立自贸区,不仅有利于推动区域经济协调发展,符合国家整体战略部署,而且有利于打造中西部地区对外开放升级版,探索符

合中西部发展新路子。

宋丰强说,目前已建立的自由贸易区中,中部内陆城市中尚无一家,这与国家中西部大开发战略布局、中东西部协调发展不匹配。如能批准建立中国·郑州自由贸易区,则首开建立内陆城市自由贸易区的先河,“将会对中西部大开发、中东西部协调发展、新丝绸之路建设起着不可替代的作用”。

宋丰强建议国家有关部门尽早组成调研组,对建立中国·郑州自由贸易区进行调研论证,编制申报报告,上报国家有关部门和国家决策层面。

#### 继续做“中国农民代言人”

宋丰强说,作为农业界的全国政协委员,今年是他第8次参加全国两会,他将一如既往地关注“三农”问题。

此次参加全国两会,宋丰强带来了一个发言“打造‘舌尖上的安全’”和多条建议。

一下子拿出这么多的建议,宋丰强显然是有准备的。他说:“我出生在农村,也长期生活在农村,一直从事农业,对农民最为了解,为提交有价值的提案,此前我专门进行了一系列的调研活动。我考察过各省的农业,除了西藏之外。”

宋丰强有“农民委员”“中国农

民代言人”“对话总理的农民企业家”之称。

“作为最基层的政协委员,就要为最基层的农民朋友服务,河南是农业大省,我会为广大河南农民鼓与呼。”宋丰强说,我国在今后相当长时期,保障农产品供给依然是重大任务,数量安全依然不可掉以轻心,但矛盾的主要方面也逐渐转移到农产品的质量安全上来了。

他建议,从创新体制方面、从标准化生产方面、从源头管控方面打造从田间地头、生产加工、物流到餐桌上的一个食品安全防线。

#### “两会帮我圆了北大梦”

不少人这样评价宋丰强:拥有不凡的商业智慧和眼光。

对此,他很谦虚。

“我哪有什么学历、知识,我高中都没毕业,那时家里穷也上不起学,后来通过再学习,上了个函授大专。”宋丰强说。

作为一名农民企业家,宋丰强曾多次报名EMBA被拒,就因学历不符合要求,北大梦一直无法实现。

2010年,全国两会,宋丰强在联组讨论发言前,有关部门希望他脱稿发言。“就是那个农民增收有九盼

的发言,其实,我哪有那么高的水平呀,我是用了半个月把它背下来的。”宋丰强说。发言完毕,厉以宁教授就问他:“宋委员你啥学历?”当时他不好意思地回答:“高中都没毕业。”厉教授就说:“你学历不行,经历行。”

那年全国两会结束后,厉以宁教授推荐宋丰强上了北京大学光华管理学院EMBA。宋丰强感慨收获很大。“缺什么补什么,学会从投资角度发展企业,考虑新常态下企业如何走远路。”

#### “做农业,要耐得住寂寞”

宋丰强说,河南是一个农业大省,农业人口大省,也是一个粮食大省,基础很好,但是,农民致富却落在了后面,因此,国家应当多给河南一些“沉甸甸的好政策”,让老百姓得到真金白银的实惠。这样,可以就近转化粮食,安排农民工就业。

“选择农业,干农业,我一直是带着感情来干的。”宋丰强说,从河南省多年的招商引资情况看,来河南干工业的多,干房地产的多,但是来干农业的却相对少一些。“而这些年来,我把做贸易、做酒店赚的钱,都投在了黄河边。”

宋丰强打趣道:“男怕入错行,女怕嫁错郎,我等于是入错行了。

做农业,是投资,不是投机,必须耐得住寂寞。三十年的媳妇熬成婆,早晚我们也会熬成婆。”说到这里,他笑了起来。

宋丰强说,要扶持农业产业化龙头企业,让龙头企业和农民合作社、农民建立合作机制,实行标准化生产。只有这样,才能实现农业现代化,提高农产品质量。

他进一步解释“标准化”,通过土地流转之后,建立农业产业化龙头企业,到农村与合作社结合起来,去建基地,统一种子、肥料,统一技术指导,统一收购加工,统一品牌上市。一家一户,小农经济生产的农产品,质量是难以保证的。

#### “卖环境”比卖树赚钱

这几年,宋丰强跟随政协调研了全国各地农业,眼光更加开阔。他清楚地看到:河南走发展现代农业的道路,潜力巨大。

在宋丰强眼里,三全的陈泽民、双汇的万隆都是他的榜样。“包饺子都可以做成上市公司,卖菜也一样。”如今,宋丰强定下了这样的目标。

他说,在经济新常态下,企业家也要学会转型发展,比如他曾经想把农产品进行深加工,通过加工增值增效,后来转变思路转型发展,现在在一个菜也能单独做出一个产业。

宋丰强所说的就是丰乐芽菜。目前,他的企业已成为中国最大的

芽菜供应商,郑州、安阳、漯河都有工厂,设有科研孵化中心,花生芽、向日葵芽、苜蓿芽都是研发的新品,下一步准备在北京、广州建厂,实现标准化、规模化生产。

“你们想不到的是,最有可能第一个上市的企业是这个芽菜,我想做一个芽菜王。”宋丰强说。

不仅如此,宋丰强不断适应新常态,力争将他打造的黄河旅游项目上市。

十几年来,宋丰强不计得失地在邙山植树,投入上亿元只为收获一片绿色,为此获得国土绿化贡献奖。“我们要转型发展,开发好黄河经济,‘卖环境’比卖树还值钱。”他说。

