

车王“融资租赁”催生二手车灵活销售

访车王(中国)融资租赁有限公司总经理王子平



王子平

近年来,中国二手车交易量从2005年的145万辆到2014年的605万辆,增长了近4倍。二手车市场在未来数年间仍将保持15%以上的高速增长,发展空间广阔。正是在这样利好的背景下,车王二手车1年来取得了良好的运营成绩。日前,车王二手车“融资贷款”新鲜出炉,我们专访了车王(中国)融资租赁有限公司总经理王子平,深入地了解到车王二手车“融资贷款”如何对二手车的良性发展起到推波助澜的作用。

郑州晚报记者 谢宽

量身订制融资租赁产品 更多灵活选择

“车王融资租赁公司可以为每一位客户量身打造产品。”王子平信心满满地说,“针对年终奖、季度奖、月度工资的不同收入人群,贴心定制专属的融资租赁产品,根据他们不同的收入结构来订制还款计划,做到灵活、妥帖、有针对性。”

在他看来,这样做其实是双赢,消费者因为个人原因不及时

还款的不良记录也会减少。车王的车型主要是30万~100万元的车型,而且选择一些保值率高的车。举例来说,消费者可以选择1年期的0利率产品,先购入车型50%的价钱,另外的50%可以先拿去银行理财获得收益,到期再还车价剩余的钱,这样减轻个人负担,无形中提升了购车档次和购车信心。

0月供这个方案,更多的是给有年终奖的人准备的。“0利率”和“0月供”这两个产品的推行,关键是销售公司把利息款补贴给融资租赁公司,而不是把利息款推到消费者头上。“0首付”是给那些每月有稳定良好收入的人群准备的,按照12期或24期的节奏还本金和利息即可。

领跑行业 车王“融资租赁”敢为先

从诞生之日起“车王”就是一个勇敢的先行者,开创了很多行业的第一。第一次在二手车行业引入了大规模标准化的“超市”理念,第一次由二手车企业自主推出售后延保服务等,还在不断突破着许许多多的第一次。

王子平说,融资租赁公司是2014年9月11日在南通成立的总公司,然后在全国各地有车王门店的地方注册分公司。2015年1月8日,车王(中国)融资租赁有限公司正式揭牌营业。随后,车王(中国)融资租赁公司郑州分公司也刚刚成立。截至目前,已经注册的分公司有4家,包括上海、郑州、天津、武

汉,近期计划成立无锡、北京两家分公司。以长三角地区为重点,同时辐射全国。这又创下了行业内一个新的“第一”。

从1月8日车王(中国)融资租赁有限公司成立,到3月7日,仅仅两个月的时间,在上海地区放款金额突破了3000万元,受理金额达到4000万元。2015年,预计全国放款金额达到4个亿,到2016年预计放款金额会达到爆发性增长。2015年2月14日,车王金融的新系统上线,无论消费者在任何一家车王门店或与车王融资租赁公司签约的二手车公司买车都能快速得到车王认证并享受车王的金融产品。

融资租赁 二手车销售加速器

近年来,二手车从给人老、破、旧的印象已经开始大大改观。正是在此背景下,最近成立的车王融资租赁公司郑州分公司推出的0首付二手车贷款业务,涉及奔驰、宝马、奥迪、路虎、沃尔沃、大众、别克、雪铁龙等几十种品牌车型,满足广大消费者购车需求。

王子平总经理告诉记者,车王这样认证二手车超市给大家带来了更为新鲜的车源的同时,对

车辆也是有着严格的要求。车王要求纳入自己认证体系的车必须是3年以内的车型,才可以享受车王的融资租赁业务。

王子平还分析到,二手车和新车最大的不同点,就是一车一况、一车一价,新车同样是40万元,过1年可能因为车况不同,甲和乙的车价格就会不同,而车王有属于自己的比较成熟的认证体系,值得信任。

同时,车王还首创了“保值回购”方案,按回购金额设计尾款,期末交车抵尾款。低月租金,如尾款7万元可在期末选择一次结清或由车王回购车辆,这样也便于消费者选择在车王源源不断地从普通车型一直换到高档豪车。车王融资租赁借助于车王如今已在全国形成的强大的规模及品牌效应,必将会成为二手车产业增长的引擎。

车市营销哪家强? 谁占先机谁是王!



时下,唯美的初春与车市的战火硝烟形成鲜明对比,各大车企为赢取市场先机,“八仙过海,各显神通”,铆足劲产新车,搞活动,这也让3月车市多了很多看点。
郑州晚报记者 谢宽

营销

初春迎来“扯证”热潮 景逸X3成“嫁妆”首选

随着汽车逐渐成为越来越多家庭必不可少的“日常必需品”,“汽车陪嫁”逐渐在国内流行起来。景逸X3凭借时尚靓丽的外观、成熟的配置、极为亲民的价格,成为了众多“80后”们“嫁妆”首选。作为“首款加大号城市宽适SUV”,景逸X3为即将步入婚姻殿堂的年轻人,提供多个“越级”惊喜。景逸X3车身尺寸4382×1835×1705mm,轴距长2685mm,超越同级,让驾乘者

畅享宽适,身心彻底放松。在保证后排乘坐空间充裕的前提下,景逸X3还为消费者提供了700升容积的载物空间,如果将后排座椅放倒,行李厢空间可扩充到1900升,满足了消费者载物的需求。景逸X3内饰采用了上米下黑的颜色搭配,带给驾乘者视觉上的舒适感,豪华版车型以及尊享版车型配置多功能真皮方向盘和皮质座椅,进一步提升驾乘体验。

优惠

海马挚爱版车型限量上市 购车享万元钜惠

3月10日,“幸福·新启程”海马挚爱版车型限量上市发布会在洛阳举行。此次上市车型分为挚爱版海马S7和挚爱版福美来M5,两款限量车型均应海马赞助的热门剧集《何以笙箫默》为爱而生,旨在为车主创造幸福的有车生活。另外,发布会现场还将启动“新春豪礼巨献、厂家亿

元直补”活动,活动期间订购挚爱版海马S7可享万元钜惠。挚爱版海马S7的官方售价为10.98万元,限量发售2015台,乐享万元钜惠。新车增加人车交互系统等,进一步提升整车性价比。同时,新车车身拥有限量挚爱版车型以及“何以笙箫默”元素定制内饰。

前沿车讯

上海大众斯柯达植树节活动落幕

3月12日,上海大众斯柯达连同20家经销商伙伴开展植树造林活动。作为一个百年品牌,斯柯达一直致力于对环保科技在汽车生产领域的研发。动力总成、外观设计、工艺技术、高科技配置、多管齐下让斯柯达系列产品在节能环保性上走到了行业前列,走出了一条环保创新之路。凭借出色的造车技艺,斯柯达品牌旗下的速派、新明锐和昕动等车型在节能环保性能上都有着出色的表现,并相继入选国家节能汽车推广目录,为广大消费者提供了触手可及的绿色汽车产品。
谢宽

方便同路人上下班 微微拼车登陆郑州

3月14日,微微拼车郑州车友见面会在河南启乘名车广场举行。微微拼车是一款拼车APP应用,为方便相同线路的人上下班、节假日出游等场景而研发的一款集路线查询、拼车与社交功能为一体的拼车软件。微微拼车创始人、顺风车活动17年践行者王永,从1998年开始开顺风车,搭载的路人超过万人,从最开始遭遇白眼和不解,渐渐获得理解和认同,赢得了越来越多的信任和感谢。
谢宽

试驾

性价比和可靠性技高一筹 试驾启辰T70

10万元就有这么多选择,哎,仿佛突然间大家都成了天秤座——选择困难症发作了。没关系,今天,我们就通过试驾解开“市场新贵”启辰T70的奥秘。

启辰T70作为后起之军,采用了前麦弗逊式独立悬挂+横向稳定杆,后多连杆独立悬挂。首先规格和技术上就远高于同级车型,同时也将10万元SUV市场的底盘标准一下子拔高了。

启辰T70诞生于雷诺-日产C平台,该平台专注于SUV,生产过奇骏、逍客、科雷傲等经典车型,拥有成熟度较高的底盘调教。为了应付烂路,底盘悬挂调教软一些,但是这并没有给启辰T70行走高速路带来不安定。高速下,底盘表现紧致,路感扎实,虑震快速高效让车辆贴服性好,在过弯中

给驾驶者多一份信心。

在智能科技上,启辰T70又给10万元SUV砸下了一枚重磅炸弹——3D全景式监控影像系统。车辆一启动,7英寸大屏上出现的开机画面就让我们大开眼界,一个显示车辆与周边环境的3D效果俯视图呈现在你的面前。

动力方面,启辰T70搭载了日产原装HR16DE和MR20DE两种高性能发动机。其中,1.6L的HR16DE匹配5MT变速箱,2.0L的MR20DE匹配6MT和XTRONIC CVT变速箱,构成动力和油耗均独步同级的铂金动力组合。无论是发动机还是CVT变速箱都是世界级的品质,相较于前两者,启辰T70的动力组合在性价比和可靠性上,显然技高一筹。