# B02 泰州晓兹

美編统第:周高虹 校对:姜军 2015年3月25日 星期三 编辑: 雷群芳

# "保险丽人秀"特刊



## 中国人寿郑州市分公司 资深处经理

寿,从事保险行业14年,所获荣誉无 金连峰 会;2009~2013年连续5年参加总公司 高峰会。 丽人档案:2001年加盟中国人 融行业品牌九鼎奖;2007~2013年 续8年参加省市公司个险精英高 数:2009年国寿成立60周年,荣获 级骑士勋章一枚;2010年荣获中国

业的寿险代理人。她除了积极参加公司组织的各项培训学习,还广泛学习多种知识,例如法律、金融,税收、医学常识等,以自身过硬的素质为客户及家庭企业量身设计专业合理的理财计划。10余年来,她坚持与客户"多一些了解,多一些宽容、更多一些专业",为 发展,寿险市场也开始迫切需要更加专 职业感悟:伴随着保险行业的不断 客户设计最适合他们的保障方案。







丽人档案:2013年11月晋升处经 理;2014年12月晋升高级处经理; 2010~2014年展业区入围分公司宏 入围中西区麒麟会年度会员;2013年 钻石展业处;2014年度入围展业系统 五星级金星奖;2014年上半年经营中 图大展前十强;2012年度~2014年度 FYP、活动率、个险前十强;2014年二、 入围金星奖五星展业课、五星展业处 三、四季度入围钻石展业课等荣誉。

下,她入职一年后就顺利晋升主管。做 带领的展业区连续两年入围本部十大 优秀团队奖。2012年6月,顺利晋升展 主管不仅要服务好自己的客户,而且还 业课长,两年后,晋升为处长,管理一支 职业感悟:在公司和领导的帮助 400多人的团队。她坚信:敢想、敢做 就有希望;坚定、坚持,就会成功 要给新人做训练、陪访和心态建设。



### 泰康人寿河南分公司 职场团队主管

历练了她坚韧、刚毅、热情、专业的职 批学子踏入保险行业,培育一批人才 成为业内精英,多次获得区部公司 **丽人档案:**2008年7月加入保险 行业电销渠道,4年的电销坐席经历, 业素养;3年的职场团队主管,引领一 TOP1 小组承保,年底小组TOP冠军

坚持下来,不仅是这份工作让她实现 了自身价值,更重要的是客户在风险 发生时,泰康人寿雪中送炭的及时理 一个又一个家庭。黄春苓尽职尽责 地工作赢得了客户认同。能够成为 职业感悟:做保险7年,能够一直 赔,挽救了一个又一个生命,保全了 保险行业的一员,作为泰康一分子, 她备感荣幸



#### 新华保险河南分公司 业务主任 白利明

丽人档案:2010年4月加入新华 保险。2011年河南分公司高峰会任 入围 2011 年美国 MDRT 圆桌会议会 员、入围2014年河南分公司高峰会 分会长、入围2011年总公司高峰会、 **任** 会 不

责任心,通过与客户的接触不仅更了解客户,也极大地提升了自我修 律,提升个人形象。她认为,无论做 诚、诚实、执著与敬业让客户发自内 无论对待工作还是对待客户, 职业感悟:从业5年来,她的真 她坚持诚以待人、信以养德,加强自 作为新华保险的一分子,她愿意尽 心地欣赏。祝稳、淡定、有包容心。 什么职业,都要对工作有明确目标、 不迷茫。中国寿险行业前景光明 最大努力奉献自己的力量



# 太平洋寿险河南分公司 服务营销部经理

理二级蓝鲸奖,河南分公司标团建 续荣获省公司先进工作者、优秀共 **丽人档案:** 荣获总公司团队管 构。2012年、2013年、2014年个人连 设3A机构,分公司业务管理优秀机 下汽河。

的人生观、价值观和世界观就决定了你的前程。"天道酬勤",你自己想要什么,通过努力去拼搏自己想要什么,通过努力去拼搏就能实现。近3年来,她所带领的团队年均新增保费增幅超过100%,渠道内各项考核指标常年 界上人与人之间没有本质区别, 关键还是在于自己。你有什么样 职业感悟:她认为,在这个世 保持全省第