

B05 郑州晚报
2015年3月25日 星期三
编辑:雷群芳
美编:张妍 校对:姜军

“保险丽人秀”特刊

创星玫瑰



付懋娇
泰康人寿河南分公司
电话行销专员

丽人档案:2013年入围新人王,2014年4月入围TOP10,8月入围TOP10,9月业绩排名营业区前三。

职业感悟:电销是保险的一种新兴渠道,是社会发进步的一种体现,是足不出户就可以享受服务的一种生活方式。当然,并不是所有的事情做起来都是得心应手的。遭到客户的挂机,说脏话,心情失落在所难免。她常常在遭到客户拒绝后,望向窗外,调整呼吸,继续用自己的热情、微笑,把这份真诚的服务传递给每一位客户。时至今日,她感谢每一个拒绝她的客户,是客户让她快速成长。她相信梦想,相信努力的意义,相信保险会让生活更美好。



白莉
平安人寿河南分公司
高级主任

丽人档案:先后荣获2013年平安人寿河南分公司财富明星会财富组/区铜奖,2014年上半年双钻明星铜奖,2014年平安人寿河南分公司3M明星会总会长,2014年开门红十大越钻石明星小组,2014年开门红十大功勋章,2014上半年卓越小组,2014年三季度保费十强,2014年平安人寿河南分公司3M明星会营业组/展业区金奖。

职业感悟:作为一名保险业务员,能把保障带给别人,她感到无比荣耀。感谢自己的职业,让她知道怎样平等、善良、真诚地对待每一位客户;感谢自己的职业,她愿尽自己所能为社会注入一丝力量。因为,是它让她懂得奉献的价值和责任。今后,她将继续学习,不断进取,不断挑战,展现自我,做最好的自己。



王玲芝
新华保险河南分公司
资深营业部经理

丽人档案:2009年荣获河南保险业诚信服务标兵;2010年获亚太金融论坛金鼎奖;2009年~2013年连续入围世界华人寿险大会国际IDA铜龙奖;2014年亚太金融论坛金质会员、IDA国际龙奖会员、MDRT美国百万圆桌会员,新华保险总公司高峰论坛会员、总公司全明星钻石会员、总公司感动新华十大人物。

职业感悟:加入新华,源自于新华的快速理赔让她认识到了保险是生活的必需品,新华也成为她人生事业的新起点。在自己获得成功的同时,也努力帮助伙伴,成为他们的良师益友。一个人最大的破产是绝望,最大的资产是希望,心中有梦想,行动铸辉煌。让更多的家庭拥有更多的保障是她的使命。



**中国人寿郑州银保专业化公司
建行渠道团队**

团队档案:该团队由付爱敏、郑田、赵桂娥、周冰霞、龚素娟组成,2014年团队业绩趺交1790万元,期交业绩1490万元。

职业感悟:保险,虽然没有宝石般的璀璨,但是这种看不见的商品里却注满了人类温热的血液。从事保险那么多年,服务客户上万人次,得到客户感谢无数。比如客户身体不好,或由于路途遥远,不能前往柜面办理满期手续,他们会第一时间上门服务,将客户所有手续准备齐全交到柜面以便让客户及时领取到期的款项。VIP客户更是用心经营,每逢生日都会将客户蛋糕送上。和银行理财经理配合,不误导客户,给客户推荐适合的保险产品,尽量让客户拥有全面的保障。