

“易速贷+连连贷+交易贷”兴业银行“三剑客”来袭 为小微企业量体裁衣



作为兴业银行省级直属一级分行,兴业银行郑州分行始终坚持“真诚服务 共同兴业”的服务理念,积极履行企业社会责任,主动开展小微企业金融服务工作,采取多项措施支持河南地区小微企业发展。2015年,兴业银行郑州分行在兴业银行总行2014年安排500亿元小微企业人民币专项贷款额度的基础上,继续追加100亿元人民币贷款额度,专项用于小微企业贷款投放,小微企业受益面将进一步扩大。

郑州晚报记者 倪子



扩大小微企业金融服务受益面

记者从兴业银行郑州分行获悉,2015年,兴业银行进一步主动调整小微企业客户定位,该行将销售收入1亿元以下(批发零售业3亿元以下)的小微企业作为服务重点,将业务重心下沉为支持贷款金额1000万元以下的小微企业,全国范围将实现3

年新增扶持小微企业3万家。

兴业银行总行在2014年安排500亿元小微企业人民币专项贷款额度的基础上,2015年继续追加100亿元人民币贷款额度,专项用于小微企业贷款投放,小微企业受益面将进一步扩大。

提升小微企业金融服务效率

2015年,兴业银行郑州分行围绕小微企业定位的调整,着力完善小微企业金融服务运营体系,即:组织体系做加法,业务流程做减法。组织体系方面,已建成由分行小企业部、城市小企业中心、小微企业专营团队构成

的小微企业“三级”专业化组织体系。

目前,该行已经组建小微企业专营团队8个,专职负责为本地小微企业提供金融服务;业务流程方面,该行实施标准化、集约化、低成本的小微企业信用业务流程,降低对财务

报表的简单依赖,着力于真实生产经营信息的准确掌握,降低担保门槛,更加突出对第一还款来源的分析评估,让有真正融资需求的小微企业享受到合理的金融扶持,切实贴近市场,有效缩减审批时间,提高业务效率。

提高小微企业贷款可获得率

兴业银行郑州分行从小微企业金融服务实际需求出发,不断强化产品创新,相继推出了“增级贷、积分贷、迅捷贷、设备按揭贷款、法人商

用房按揭贷款、标准厂房按揭贷款”等多个小微企业专属产品。

2014年,该行又推出了小微企业专属信贷产品“三剑

客”——“易速贷、连连贷、交易贷”,力促小微企业金融产品体系的全面升级,更好地满足小微企业发展过程中多元化的融资需求。

打造小微专属“三剑客”产品

“易速贷”是该行为满足小微企业快速、便利的融资需求,依据客户提供的抵押物(工业厂房、商业用房和个人住房),通过标准化“计分卡”方式,为小微企业客户提供便捷快速的融资业务。产品特点:简易、快速,“计分卡”打分,快速审批,根据打分情况,抵押率最高可放大至100%,3个工作日内即可完成审批。

“连连贷”是该行对符合条

件的小微企业,在贷款到期日无需偿还本金,通过放款与还款的无缝对接,延长还款期限,实现借款人贷款资金在原授信到期后延续使用的业务品种。产品特点:该业务为配套业务品种,通过贷款到期日还款和放款的无缝对接,实现融资资金的长效使用,延长企业贷款期限,满足小微企业经营发展过程中的合理资金需求。

“交易贷”是指以客户在该

行与其上下游交易对手间稳定的经营性交易款项为基础,通过标准化的筛选模式和评定原则,合理核定融资额度,为客户提供短期流动资金周转支持的业务。产品特点:依托结算交易中稳定交易对手的稳定结算量合理核定融资额度;无需提供抵质押担保,通过信用方式,为企业提供信贷资金支持,且可循环使用。

服务实体经济
相伴成长之路
兴业银行 您的金融伙伴



获取更多精彩

一流银行,百年兴业。兴业银行秉承“真诚服务,相伴成长”的经营理念,以支持国家、服务民生、回报社会为己任,积极打造以银行为主体,涵盖信托、租赁、基金、资产管理等在内的综合金融服务集团,全面服务实体经济持续健康发展。

■ 中国金融企业10强 ■ 全球银行50强 ■ 世界企业500强



热线兴业: 95561 在线兴业: www.cib.com.cn 无线兴业: wap.cib.com.cn