

TOP家居 | 家活动



优惠来了

4月25日~26日、5月1日~3日,红星美凯龙“五一一大比拼”主题大促盛大开启,通汇卡20000立变21000,预存即享5%增值优惠;500万名品家电家居用品消费满千买就送;进店扫描即送超级进店礼。5月1日王牌之夜,凭“定制会员卡”即可享受夜场盛惠,签到礼、砸金蛋、联购礼享不停……此外,您还可在五一期间参加红星美凯龙“美丽中原、功夫河南”之真功夫系列活动,足球宝贝选拔赛、少林武僧团功夫表演、河南首届“少儿故事家”讲故事大赛……五一盛惠,不容错过! 赵青

红星美凯龙周六开启促销模式 “五一一大比拼”咱们去看看? 足球宝贝选拔赛、河南首届“少儿故事家”讲故事大赛……

拼返现:通汇卡预存增值5%

在五一一大促来临之前,红星美凯龙郑州商场将继续面向全城发行通汇卡,凭通汇卡活动期间在商场购物,即可在所有优惠基础上再享受5%的现金折扣让利。预存20000元增值为21000元,通汇卡最低5000元起存,上不封顶。通汇卡使用时间为4月25日~26日、5月1日~3日,充值时间为即日起至4月29日。

需要大家注意的是,这5%的现金增值只是商场为消费者额外提供的大促补贴,除了这5%的现金增值补贴外,在五一活动期间,顾客还可享受全部大促优惠条款。

拼超值:500万家电超值送

4月25日~26日、5月1日~3日,顾客购买家具、建材交款满1000元即可兑换不同档位的家电家用大礼,饮水机、面条机、电饭煲、LED液晶电视、冰箱、自行车……500万名品家电家用补贴买就送!

拼特价:200件特价品惠全城

为迎接五一一大促,郑州红星美凯

龙特别整合了200余件特价爆款商品,这些商品都由国内外一线家居品牌提供,且为当季热销款式。如意风家具5800元卧房五件套、木间道5680元一桌四椅、多喜爱6180元儿童套房、圣莉亚1280元淋浴房、索菲亚799元每平方米衣柜、金牌亚洲79.8元瓷砖……其超值的性价比绝对会让您感到震撼!

拼诚意:超级进店礼诚意敬献

五一期间(4月25日~26日、5月1日~3日),该商场还推出了“进店送大礼”活动。每天前若干名顾客,可参加“扫商场微信二维码,赢丰富免费礼品”活动。您只要用手机扫描该商场微信二维码,成功关注红星美凯龙郑州商场官微,就能无需消费赢取种类繁多的精美礼品。

拼抓钱:满10000元均可体验

自3·15春装美家博览惠活动中“抓钱机”活动在红星美凯龙商场问世以来,便得到了广大消费者的一致好评,此次五一活动期间(4月25日~26日、5月1日~3日),商场还将延续“抓钱机”活动,顾客消费交款满

10000元即可现场体验“抓钱”,实实在在现金大礼!

拼活动:定制会员卡享三重大礼

5月1日晚,红星美凯龙郑州商场将联合顾家家居、左右沙发、舒达床垫、慕思寝具、童话森林、恒大、箭牌卫浴、朗斯淋浴房、顶固移门五金、我乐厨柜、艾仕壁纸、华意空间、CBD、红苹果、南洋胡氏、纪梵希、欧神诺、惠达卫浴、意大利橱柜、欧派橱柜、法洛尼橱柜、瀚美居橱柜、韩丽橱柜、新南悦陶瓷等20余家知名家居品牌举办“王牌之夜”专场爆破活动。

在5月1日晚的专场活动中,顾客只需在这20多家联合营销品牌办理“定制会员卡”,即可凭卡享受三重大礼:王牌签到礼,免费抽大奖,进店送电影票、食用油、家纺四件套、港澳旅游券、精品邮册、户外装备、钻戒等;王牌享特价,联购更超值,联购这20多家联合营销品牌中的其中2家,即可购买超值特价品;王牌砸金蛋,单笔交款满2000元即可参与砸金蛋,赢取现金、iphone6等大奖,100%中奖。



Laishy 赖氏家具

中国十大实木家具品牌

4月25日-5月3日 大牌价临 火力全开

大牌特惠季 品质选赖氏

电话: 55198099

核桃至高系列(ZSB0318+U0118)

赖氏家具郑州各大卖场店面

- 中博名店街赖氏家具总店
- 居然之家三楼胡桃/乌金店
- 居然之家三楼核桃至高店
- 居然之家四楼美式系列店
- 欧凯龙北环店二楼乌金店
- 红星美凯龙三楼美式系列店
- 红星美凯龙三楼乌金名作店
- 红星美凯龙四楼胡桃大师店
- 红星美凯龙四楼红橡至尊店
- 红星美凯龙四楼核桃至高店
- 欧凯龙东区店三楼红橡至尊店
- 欧凯龙东区店三楼胡桃/乌金店
- 欧凯龙西环店五楼核桃至高店
- 欧凯龙西环店六楼红橡至尊店
- 欧凯龙高山店四楼核桃至高店

预热家具采购消费旺季 提前迎来特惠季 赖氏海量放送一星期 这等好事让我笑会儿

要买实木家具的小伙伴们注意啦!中国十大实木家具品牌之一、郑州实木家具领头雁——赖氏家具,将在五一小长假到来之际,凭借其雄厚的功底及高大上的品牌效应,提前迎来家具采购消费的旺季。赵青

赖氏有实力 赖氏家具启动工业化品牌之路

2015年初,赖氏家具借举办和召开的“北美壹号”新品品鉴会,全新升级的品牌形象,精准的市场定位及超高的性价比,赢得了与会嘉宾的高度认可。

赖氏家具负责人透露,赖氏家具提出“131”战略,将用3年时间在中國开1000家店的规模,打造100家优质店面,树立10个核心的城市布局。赖

氏新工业园二期计划于2017年全面投入生产,届时赖氏家具将成为中国最大规模的单体实木家具制造企业,产能将达到每年20亿元。

不仅如此,去年年底,赖氏家具宣布品牌升级,启用全新形象logo,logo中融入了树木的形象,与赖氏家具一直坚持的宣传语“实木家、养生活”相契合。

赖氏有品位 郑州人喜爱品牌连续5年市场第一

赖氏家具自成立以来,一直专心做全实木家具,目前旗下产品有红橡至尊、胡桃大师、乌金名作以及核桃至高4个系列。

一个品牌的成功绝对不会是顺利顺利的,赖氏家具自1999年成立以来,就一直兢兢业业地发展,目前,郑州市场赖

氏家具已连续5年稳居业绩第一。赖氏家具总经理王大军道出了其中秘诀——直营让利。赖氏家具经过多年探索,创造出了独具特色的营销模式——直营,即厂家直接服务于消费者,省去了中间代理商的环节,让消费者真正享受到质优价廉的产品和高端的服务。

赖氏很大方 真正底价让利惠五一

赖氏家具所获得的成就,除了得益于赖氏家具过硬的产品质量、贴心的售后服务以及品牌影响力等软硬件之外,更是与广大消费者的支持密不可分。

为了特别感谢一直以来支持与信任赖氏的新老客户,赖氏家具自4月25日起至5月3日重磅推出感动2014盛惠

活动“大牌特惠季、品质选赖氏”活动,共同分享赖氏家具的品牌成长价值。

活动期间,赖氏家具将特别推出限定数量的超值单品,其中包括热销产品乌金名作、胡桃大师、红橡至尊系列以及核桃至高系列,折扣力度绝对震撼,实木大床心动价7666元。