

最温馨的献礼

银行、保险公司纷纷掘金“母亲节”，专家提醒 母亲理财首重保障

与往年不同，今年开打“母亲节”的银行理财产品并不算多。业内人士表示，目前通过高收益来争夺市场的理财产品已越来越少，母亲节专属理财产品虽冠以“母亲节专属”名称，实际上大多数产品均与普通同类型产品在结构上并无本质上的差别，只是在门槛、期限、收益率等指标上略作调整，且多数产品并不只针对母亲销售。业内人士表示，对于母亲这个特殊群体而言，量身订做一套合适的保险计划，更能为母亲理财保障加分。
郑州晚报记者 倪子

“噱头”理财产品收益不理想

这几天，即将到来的母亲节将母亲理财推上高潮，各金融机构趁这个节日包装推出各种母亲节专属理财、保险产品、贵金属产品、信用卡刷卡、存单业务也有了更多营销噱头。

例如，中信银行郑州分行推出了贵金属类的母亲节主题产品，有“Double系列亲子吊坠”、“天鹅暖暖亲子吊坠”等。“这些母亲节专属定制产品多为创意DIY拆分组合，首创黄金套链形式，可自由拆分组合。妈妈佩戴动物妈妈，小孩佩戴动物宝宝，让妈

妈和孩子铭记幸福美好时光。”中信银行郑州分行的工作人员推荐说。

不过，据银率网统计，与往年相比，今年银行推出的母亲节专属理财产品寥寥无几，且平均预期收益率无一产品预期收益率超6%。理财师表示，不管收益如何，目前市面上打着“母亲节专属”的节日特殊理财产品与其他理财产品没有本质的区别，与其盯着这类产品，母亲们还不如尽早更好做好理财规划。目前的高收益率理财产品集中在中长期，因此对

于资金流动性要求较低的投资者可关注中长期的高收益率理财产品。

此外，保本浮动收益的短期理财产品或者活期理财也可以选择。目前一般保本类理财产品的收益，根据认购金额的不同，预期年化收益率约4%左右。活期理财是指在工作日规定的时间段可随时赎回的理财产品，流动性较强。以交通银行推出的得利宝天添利C款为例，起售金额5万元，每工作日08时45分~18时59分可赎回，预期收益率为2.35%，为保本型理财产品。

防癌险争抢“献礼”母亲节

“与其盯着节日高收益理财产品，还不如提早为母亲的未来做好保险计划。”昨日，本报《TOP理财》官方微信有网友留言，本周日就是一年一度的母亲节了，希望替母亲量身定做一套保险计划，为母亲理财保障加分。

除了银行，保险公司更是借母亲节营销产品。其中，防癌险成为各大保险公司的宣传重点。例如，太平洋

保险首款老年人防癌产品——“银发安康”上市。据了解，银发安康A款防癌保险是业内首创保证续保到100岁的专属老年防癌保险。目前市场上可供投保的大病、重疾险基本上只允许60岁以下人员投保，而该产品将投保年龄上限提高至75岁，如果续保，则可一直续保到100岁。

5月1日起，阳光保险推出了一款

名为“孝顺保”的老年防癌保险献礼“母亲节”。该产品具有免体检、高龄保、伴终身，保障期限长、返保费等特点，是阳光人寿推出的首款针对老年人终身返还型防癌险。除此之外，中国人寿、泰康人寿、新华保险、交银康联、恒安标准人寿等保险公司也推出有防癌险，并在母亲节来临之际，展开了系列营销活动。



建设银行“速盈”更利于资金周转

客户问：我在网银上看到了一款可以快速成交的速盈产品，想要购买，请问如何操作呢？

95533 答：目前，建行个人网上银行推出的“速盈”产品为建信现金添利货币基金，该基金的买卖在T+1个交易日即可成交，产品的交割速度、到账时间比普通基金更快，更有利于您的资金周转。若您想要购买，只需将储蓄卡或理财卡账户追加到建行网上银行，即可通过网银购买该速盈产品。具体操作步骤为：登录建行个人网上银行，点击“投资理财—速盈—速盈首页”，若您尚未开通证券交易功能，网银页面会提示您开通证券交易功能，请按页面提示进行操作；若您已开通了证券交易功能，则直接进入速盈产品首页，您可以查看当前的“速盈”产品信息→点击产品信息后的“买入”键，进入产品购买页面→输入购买金额，点击“下一步”→确认购买信息后，点击“确认”→购买申请成功。倪子



第一创业证券 郑州农业东路营业部
FIRST CAPITAL SECURITIES ZHENGZHOU NONGYE DONGLU JIAYE YU
新三板快车道
挂牌 融资 并购
咨询电话：0371-55619561 18637133233
公司地址：郑州市农业东路九如路宝龙城市广场1、3楼

点击移动金融 分享精彩人生
工商银行推出全新 e-ICBC 线上金融服务

网站 www.icbc.com.cn 服务热线 95588
您也可以用手机登陆wap.icbc.com.cn或者发短信到95588，享受我行丰富的金融服务。

您身边的银行 可信赖的银行