



合众高材生教育金保障计划将于2015年5月18日上市,该保障计划由合众高材生两全保险(分红型)、合众健康宝贝一年期重大疾病保险、合众顺乐住院医疗保险(2015)和合众附加投保人豁免保险费定期寿险组成。该保障计划一方面给孩子提供教育金,给孩子扫清求学道路上的资金障碍;另一方面还给孩子提供重疾保障、医疗保障,为孩子的健康保驾护航。
倪子 杨长生

为孩子铺就成功之路

首款少儿保险『高材生』上市

合众人寿十周年

完善健康医疗保障需求

“孩子快过生日了,今年,我想买一份少儿保险送给他,为他营造一个良好的成长环境。”市民张女士说,合理的保险计划是少儿健康成长的金钥匙,希望自己的孩子能健康成长。

每一个孩子,都是上天送给我们的“小天使”;父母都希望让爱陪伴孩子一生,让孩子健康成长。随着孩子成长环境日渐复杂多变,父母的这种需求更加迫切。目前,针对少儿的保险主要包括意外伤害医

疗保险、重大疾病保险以及教育金保险三大类。由于免疫力低,活泼好动但又缺乏生活自理能力,少儿成长过程中往往蕴含较大的意外事故和疾病风险。保险专家建议,在为孩子购买少儿险时,应该首先考虑意外医疗保险和重大疾病保险,花少量的钱,便能满足周全的健康医疗保障需求,让父母的爱陪伴宝贝安心成长。

在这样的大背景下,合众人寿推出的合众高材生教育

金保障计划将于2015年5月18日隆重上市。据介绍,合众高材生教育金保障计划是由合众高材生两全保险(分红型)、合众健康宝贝一年期重大疾病保险、合众顺乐住院医疗保险(2015)和合众附加投保人豁免保险费定期寿险组成。该保障计划一方面给孩子提供教育金,给孩子扫清求学道路上的资金障碍;另一方面还给孩子提供重疾保障、医疗保障,为孩子的健康保驾护航。

“三金三保”呵护孩子成长

合众高材生教育金保障计划具有“三金”、“三保”以及豁免保障等特色。“三金”中,包括教育金、婚嫁金和养老金。该计划可提供最长长达7年的高等教育金,用于本硕连续或出国深造,做到专款专用;同时可支持月领功能,让孩子合理支配财富,培养孩子的财商;三十而立,婚嫁之喜,专属的婚嫁金给孩子一份大大的红包;60岁时功成身退,该计划一次性给付满期退休金。父母百年,关爱延续,绵绵情意,陪伴孩子到老。

“三保”特色中,则包括重疾保障和医疗保障。不仅提供23种重疾保障和3种少儿特定重疾保障,化解孩子成长中的重疾风险,为重疾治愈提供强有力的资金支持。在保障期内,还能提供日常医疗住院赔付,可应对生活中各种住院医疗费用所需、磕磕碰碰也可得到一丝关怀。此外,全面监测投保人身故、全残风险,确保孩子享有的各类保障不受影响,关心大人、呵护孩子,让“爱”没有风险。

业内人士表示,合众高材

生教育金保障计划是合众人寿成立以来第一款真正意义上的少儿教育金保障计划,这不仅丰富了公司的产品体系,最重要的是可以满足更多客户对不同保险产品的需求。这样一款满足定期给付生存金、分红部分领取、提供多种重疾保障和医疗保障的少儿保险产品组合绝对是父母的福音。选择投保合众“高材生”教育金保障计划,作为儿童节送给孩子的礼物,并让这份爱陪伴孩子一生,是众多家长不错的选择。

工行推出网购一键支付功能

近日,工商银行推出手机银行一键支付功能,客户使用工行快捷支付工具“工银e支付”进行线上消费时,无需输入手机号、账户、验证码等信息,只需在手机银行客户端输入事先设定的静态支付密码即可安全完成支付。此次工行推出的一键支付功能是依托工行手机银行客户端,对“工银e支付”快捷支付功能的进一步优化,较之一般的快捷支付工具更加快捷,安全性也有保障。截至今年一季度末,工行手机银行客户总数已突破1.4亿户,较去年同期增长26%。“工银e支付”用户数量已超过4500万户,交易金额较去年同期增长2.7倍。李欣

兴业银行晋级福布斯全球企业百强

《福布斯》杂志最近发布2015年全球企业2000强排名,兴业银行晋级百强。2014年末,兴业银行公司资产总额突破4.4万亿元,较年初增长19.79%,营业收入1248.98亿元,同比增长14.28%,净利润471.38亿元,同比增长14.38%。目前,该行已成为国内具备银行、信托、租赁、基金、期货、资产管理等最全金融牌照的银行控股集团,综合服务水平完整。同时,第一家境外机构香港分行2014年顺利开业,国际化战略正式起航,跨境金融服务能力进一步提升。赵怡然

交行员工齐上阵清点破钞为客户

近日,交通银行金水路支行今天迎来了一位特殊的客人。清晨刚刚开门营业,有一位携带一个麻袋的男性顾客来到柜台前要求存钱,并从麻袋中拿出一摞一摞的一元破钞塞进柜台下的窗口。看到这种情况,该行的柜员热情地招呼老师请坐,并耐心地将一张张旧钞认真清点。由于钱币数量较大,其他员工以及大堂经理也加入了清点的队伍。很快,在大家齐心协力帮助下,破钞全部清点完毕,共计2.1万元整。交行柜员用心认真的服务,得到了客户赞许。全权

华夏银行打造“老年金融”服务品牌

今年以来,华夏银行郑州分行积极打造“老年金融”服务品牌,强化中老年客户群营销与服务。近日,该行获得了河南老年活动中心摄影协会举办的游园活动摄影展参与资格。该次活动主题“你来评选,我发奖”,设有多个环节,涉及参与奖、最佳作品奖和观众伯乐奖。参与奖用来鼓励老年干部参与现场评奖,留存真实的姓名和联系方式;最佳作品奖用来奖励获奖的摄影作者,为摄影协会做好服务;而观众伯乐奖的设置,可以邀请老年干部到华夏银行营业部参与抽奖等多重礼活动。此次活动取得圆满成功,树立了华夏银行亲情服务的良好口碑。于晓萌

光大银行携手途牛旅游网推出“光大旅游季”

近日,光大银行携手途牛旅游网与您约惠“光大旅游季”。“光大旅游季”活动时间为5月4日至7月31日,活动地区覆盖郑州、洛阳、许昌、南阳、焦作等地区。本次活动19元便可观赏到青天河美景。另有云台山、天下第一刹—少林寺、八里沟、万仙山、宝泉景区、鸡冠洞、龙潭大峡谷、三峡、乌镇等线路,让您轻松游遍怡人美景。袁水

中信银行联手顺丰谋O2O新玩法

近日,中信银行宣布,与快递巨头顺丰联合推出“中信顺丰”移动支付APP,叠加了中信银行手机银行、动卡空间功能,同时也整合了顺丰的顺丰付品牌,既能提供转账收款、网购、理财、信用卡等功能,也能实现简单易操作的快递业务。与一般的合作不同的是,作为O2O闭环及大数据的载体和入口,中信银行和顺丰将实现对“中信顺丰”的品牌共有,实现客户、渠道、服务、场景的共享,从而实现真正跨界融合。夏晴月

平安“福无忧”提供养老规划新选择

平安人寿近日推出银保渠道新产品——平安“福无忧”年金保险。福无忧年金保险具有“养老岁岁有领取、保证领取20年”的特点。客户在0~55周岁皆可投保,最高交费年期15年。从领取年限来看,60岁后,客户将可每年领取一次“养老保险金”,保证领取20年。自客户60岁开始,有两种领取方式:年领和月领,如按月领取方式则可以领得更多,每月按照基本保额的9%给付养老保险金,折合每年领取基本保额的108%,比年领多领8%,而且符合大众按月领取养老金需求。范斌华

泰康人寿“鑫享人生”有五大特色

日前,泰康人寿推出一款全新年金保险产品——“泰康鑫享人生保险计划”,该产品具有五大特点:即交即领,年年分红,养老递增、保证给付、自带豁免,可以从不同层面满足客户对财富增值、养老规划、子女教育、人身保障和资产传承五大需求,为客户规划完美自由人生。王若谷

第三套人民币镌刻劳动者最美身影

五一期间,6集大型电视纪录片《劳动铸就中国梦》登陆央视。该片浓缩精炼地刻录了中国人民不畏艰苦、辛勤劳动的身影。而见证这段历史长达38年的第三套人民币,被作为重点在首期纪录片中播出。第三套人民币是新中国成立之后流通时间最长的一套人民币,票面画面选取当时最具代表性的劳动场景,是当时中国社会劳动状况的缩影。第三套人民币作为《劳动铸就中国梦》中开篇的“记录者”,无论是票面图案,还是流通38年所记录下的故事,都已经变成了新中国最美的史书,而它所承载的金色记忆也将永久封存在无数中国人脑海中。杨长生

财金播报

财金播报